

УДК 332.33

## ***ИМПЛИЦИТНЫЙ ГНЕТ ТНК В ГЕОЭКОНОМИКЕ***

***Мусостова Д.Ш.***

*к.э.н., старший преподаватель кафедры «Экономика предприятий»  
ФГБОУ ВО Чеченский Государственный Университет,  
г. Грозный, Россия*

***Саитов Э.С.***

*Студент 3 курса Института экономики и финансов  
ФГБОУ ВО Чеченский Государственный Университет,  
г. Грозный, Россия*

### **Аннотация**

В данной статье рассматривается деятельность ТНК, где характерен эффект бокé, поскольку инициатива сопровождается завуалированным инструментом. Одним из таковых инструментов является лоббирование собственных интересов в кулуарных "переговорах" с политической элитой. Решения, принимаемые крупнейшими ТНК, могут затрагивать жизненные интересы целых стран и регионов, поэтому неудивительно, что правительства всех стран вынуждены учитывать эти обстоятельства .

**Ключевые слова:** Транснациональные корпорации, институт, эскалация, экономика и финансы, политический интерес.

## ***HIDDEN OPPRESSION OF TNCs IN THE WORLD ECONOMY***

***Musostova D.Sh.***

*Candidate of ES, Senior teacher of Business economics department*

*FGBOU WO Chechen State University,*

*Grozniy, Russia*

***Saitov E.S.***

*3d year Student of Institute of economics and finance*

*FGBOU WO Chechen State University,*

*Grozniy, Russia*

### **Annotation**

This article discusses the activities of TNCs, which is characteristic of the effect *boké* because the initiative is accompanied by veiled tool. One of those tools is lobbying their own interests in the backroom "negotiations" with the political elite . Solutions taken major TNCs can affect the vital interests of entire countries and regions, it is not surprising that all governments have to take into account these circumstances.

**Keywords:** transnational corporations, Institute, escalation, economics and finance, political interest.

**"Мощь, сосредоточенная в руках ТНК, фактическое или потенциальное использование этой мощи, их способность деформировать спрос и менять ценности, возможность влиять на жизнь людей и политику правительств, а также их воздействие на МРТ вызвали озабоченность их ролью в мире".[1]**

Экономическая "паутина", сплетенная Транснациональными корпорациями покрывает практически каждую точку земного шара. Первоочередной задачей является пояснение сущности ТНК, которую принято называть "Государством в Государстве".

Транснациональная компания (ТНК) — компания (корпорация), владеющая производственными подразделениями в нескольких странах. Представляет собой, особый вид корпорации, переросшей национальные границы и осуществляющей деятельность на мировом рынке через свои зарубежные структурные подразделения. [2] Имеется масса признаков присущих ТНК, обособляющие от ряда иных типов организаций, фундаментальными среди которых являются:

- Сбыт значительной части производимой продукции осуществляется на зарубежных рынках;
- Базирование в иностранных государствах "дочек" и филиалов ТНК;
- Субъектная структура собственности представлена гражданами различных стран мира;
- на зарубежные активы приходится 25-30 % от их общего объема; [3]

Наиболее крупные ТНК имеют статус "глобальных". Вызвано это следующими факторами:

- деятельность в рамках глобальных стратегий;
- обращение к общемировым факторам производства;
- организация системы общемирового производства, размещенного во многих странах мира.

Абстрагирование от теоретических аспектов ТНК и сосредоточение на практической стороне функционирования данного института позволяет разглядеть их специфичные методы достижения поставленных задач. Деятельности ТНК характерен эффект бокé, поскольку она сопровождается обращением к завуалированным инструментам. Одним из таких инструментов является лоббирование собственных интересов в кулуарных "переговорах" с политической элитой принимающей страны, способствующее получению так

называемого "карт-бланш". Протекает процесс "переосмысления" рациональности функционирования тех или иных нормативно-правовых актов, хоть как-то ущемляющих деятельность транснациональной корпорации. Подобная конъюнктура является наиболее благоприятной для дислокации структурных подразделений данных институтов. Безусловно, присутствие "игроков" такого ранга на национальном рынке приносит государству определенные "дивиденды", но нельзя игнорировать отрицательные последствия, являющиеся побочным эффектом подобной политики. Беспечность и недальновидность правящих кругов государства выливается в размытие границ транснациональных корпораций, приводящее к утрате всяческого контроля над ними. Приобретение данным контингентом доминирующего положения в национальной экономике способствует образованию острой зависимости экономики в данных корпорациях. Решения, принимаемые крупнейшими ТНК, могут затрагивать жизненные интересы целых стран и регионов, поэтому неудивительно, что правительства всех стран вынуждены учитывать эти обстоятельства при проведении налоговых реформ и формировании своей общей налоговой политики. Особое значение при этом приобретает налоговое регулирование международных экономических связей, осуществляемое как в одностороннем порядке правительствами отдельных стран, так и путем заключения двусторонних и многосторонних налоговых соглашений.

Выделяют следующие положительные и отрицательные аспекты присутствия ТНК в национальной экономике (рис. 1)

Плюсы	Минусы
Расширение притока капитала и экспорта	Подавление своей мощью местных фирм и товаров
Модернизация методов управления и маркетинга	Установление монопольных цен на товары
Более быстрый приток новых технологий	Нарушение законов (напр., укрытие доходов от налогообложения путем перекачки их из одной страны в другую)
Улучшение поставок на внутренний рынок	Хищническая эксплуатация природных и трудовых ресурсов
Рост доходов тех, кто был нанят на работу, и местных субпоставщиков	Организация «утечки умов» а в материнскую компанию
ТНК играет важную роль в распространении международных стандартов подготовки квалифицированных кадров	Присутствие ТНК порождает неравенства доходов и запреты

**Рисунок 1 Аспекты ТНК в национальной экономике**

Период великих географических открытий служил исходной точкой зарождения первых прообразов гигантских корпораций, способных подмять под себя целые государства. Особенно близкой к современным ТНК формой были компании, которые европейские монархи основывали для покорения новых земель. Де-юре они были подвластны короне, но, по сути, обладали значительной автономией и многими атрибутами государства.

Парадоксальность нынешней реальности заключается в том, что финансовое положение отдельных корпораций превалирует над экономиками изрядного количества суверенных государств. На рисунке 2 проиллюстрировано сравнение объема продаж одних из крупнейших ТНК и ВВП некоторых суверенных государств (в млрд. долларов)



**Рисунок.2. Объем продаж крупнейших ТНК и ВВП суверенных государств(в млрд. долларов)**

Анализируя данные на рисунке 2. можно сделать вывод, что крупнейшие транснациональные корпорации в состоянии потеснить экономики целых государств, обладающих множеством различных ресурсов (финансовых, природных, человеческих и т.д.), что является вызовом для экономических держав. Такое положение и порождает термин «государство в государстве». Если в минувшие столетия темпы экспансии ТНК были относительно умеренными и затрагивали далеко не все направления общественной деятельности, нынешняя ситуация характеризуется крайней степенью эскалации позиций данных институтов и возможностью влиять на решения правительств, а порой даже свергать их. Львиная доля крупнейших ТНК имеет Американскую прописку и составляет около 41 % от общемировых. ТНК обеспечивает приблизительно 50% мирового промышленного производства, 70% мировой торговли (40% внутри самой корпорации по плановым ценам). ТНК производят 1/4 ВВП мирового ВВП и 1/2 мировой промышленной продукции, контролируют 2/3 мировой торговли

(90% - мирового рынка пшеницы, кофе, лесоматериалов, железные руды; 85% - медь, бокситы; 75% - каучук, нефть, бананы)[4]. Самые большие расходы по НИОКР приходятся именно на транснациональные корпорации. Кумулятивный объем активов ТНК исчисляется в десятках триллионов долларов. Наиболее крупными на 2015 год стали: Apple, Exxon Mobil, Berkshire Hathway, Google, Microsoft и PetroChina. Совокупная стоимость объема акций данной категории составила около 2,5 трлн долларов.[5] В мире насчитывается свыше 83 тысяч транснациональных корпораций, на которых приходится около 800 тысяч филиалов, разбросанных по всем странам. Деятельность ТНК вызывает амбивалентность общественного мнения, претерпевающее бифуркацию. Если одни считают усиление роли ТНК неизбежным процессом в условиях глобализации и предпочитают игнорировать нападки о пагубности выбора такого вектора развития, будучи их рьяными приверженцами, то вторые видят в них, лишь потенциальную угрозу и выдвигают всяческие меры по их подавлению. Как бы то ни было, транснациональные корпорации выстроили под собой непоколебимый фундамент, обеспечивающий возможность дальнейшего совершенствования механизма функционирования и наращивания своего присутствия во всех экономических сферах.

### **Библиографический список:**

1. <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/transnacionalnaya-korporaciya.html>(Дата обращения: 04.12.16 г.)
2. <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/transnacionalnaya-korporaciya.html>(Дата обращения: 04.12.16 г.)

3. <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/transnacionalnaya-korporaciya.html>(Дата обращения: 04.12.16 г.)
4. <http://global-finances.ru/krupneyshie-kompanii-mira-2015/>(Дата обращения: 07.12.16 г.)
5. <http://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/transnacionalnaya-korporaciya.html>(Дата обращения: 04.12.16 г.)