

УДК 334.7

***СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КРИТЕРИЕВ ОТНЕСЕНИЯ
К СУБЪЕКТАМ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ***

Левина А.Л.

студент,

Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова,

Москва, Россия

Аннотация

В статье проведено исследование критериев отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства юридических и лиц и индивидуальных предпринимателей в Российской Федерации и Австрийской Республике. Представлено авторское мнение о тенденциях гармонизации законодательства о малом и среднем бизнесе в международном сообществе.

Ключевые слова: Малые и средние предприятия, индивидуальные предприниматели, критерии идентификации малого бизнеса, международные стандарты финансовой отчетности для субъектов малого и среднего бизнеса.

***COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF RELATION CRITERIA TO
SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP IN THE RUSSIAN
FEDERATION AND FOREIGN COUNTRIES***

Levina A.L.

Student,

Plekhanov Russian University of Economics,

Moscow, Russia

Annotation

The summary of the article conducts a study of the criteria for assigning legal entities and individual entrepreneurs in Russian Federation and the Republic of Austria to small and medium-sized businesses. The author's opinion is presented on trends in the harmonization of small and medium business legislation in the international community.

Keywords: Small and medium enterprises, individual entrepreneurs, criteria for identification small business, international financial reporting standards for small and medium businesses.

Субъекты малого и среднего предпринимательства для большинства стран являются ключевым фактором развития экономики. Современные тенденции развития бизнеса способствуют интеграции и взаимодействию субъектов предпринимательской деятельности в разных странах. Понимание и критерии идентификации малого и среднего бизнеса могут существенно отличаться в разных юрисдикциях, что является препятствием оптимального решения поставленных задач в бизнес-среде. Для бизнеса является важным прозрачность налогового и административного законодательства, так как иное приводит не к интеграции бизнеса, а к выводу активов в оффшорные юрисдикции [4, 5].

Инновационное развитие малого бизнеса способствует созданию бизнес-связей российских и зарубежных компаний [1], в том числе с предприятиями Австрийской Республики (далее Австрии). В этой связи представляется актуальным исследование критериев отнесения к субъектам малого и среднего предпринимательства в этих странах.

К малому бизнесу в Австрии относятся предприятия с годовым доходом не более 5,4 миллиона евро и численностью работников до 50 человек. К бизнесу, не имеющего этого статуса относятся организации с годовым доходом свыше 22 миллионов евро и штатом сотрудников от 250 человек.

В законодательствующих документах Австрии предусмотрены следующие виды компаний, используемые для осуществления предпринимательской деятельности:

1. Offene Gesellschaft (OG) – открытое товарищество.
2. Kommanditgesellschaft (KG) – коммандитное товарищество.
3. Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH) – общество с ограниченной ответственностью.
4. Aktiengesellschaft (AG) – акционерное общество.

С 1 июля 2013 года в Австрии произошли изменения в законодательстве. Это коснулось уменьшения минимально необходимого капитала для открытия организации GmbH – с 35.000 EUR до 10.000 EUR. Снижение затронуло величину минимальных необходимых корпоративных налогов – со 1,750 EUR до 500 EUR в год. Произошло снижение на 50% затрат на услуги нотариуса и адвоката при оформлении акта основания фирмы. Отмена обязательного публичного объявления основания компании в официальной газете Wiener Zeitung, стоимость которого составляла 150 евро.

До нововведений регистрация GmbH в Австрии представляла собой относительно дорогую процедуру – уставной капитал составлял 35 000 евро, половина которого (17 500 евро) должна была быть внесена денежными средствами. Цель реформы GmbH – привлечение зарубежных инвесторов, стимулирование развития предпринимательской деятельности в Австрии и создание новых рабочих мест [7].

Следует отметить что для Einzelunternehmer – индивидуальных предпринимателей (далее ИП), GmbH и AG минимальное количество участников для создания составляет 1 человек, для остальных форм – 2 участника. Так же есть ограничение на минимальный уставной капитал который для GmbH снизился после реформы NEU GmbH до 10000€, а для AG – 70000€

Для открытия фирмы в Австрии по типу общества с ограниченной ответственностью необходимо наличие минимального уставного капитала с суммой в 10 тысяч евро. Частным предпринимателям и товариществам (OG, KG) с годовым оборотом не более 700 тысяч евро разрешается ведение упрощенного бухгалтерского отчета о доходах и расходах.

Основная юридическая и налоговая информация, касающаяся деятельности индивидуальных предпринимателей и компаний представлены в Таблице 1.

Таблица 1

Регулирование деятельности индивидуальных предпринимателей и компаний
в Австрии [6]

Форма организации	Ответственность участников	Регистрация в торговом реестре	Налоговый режим	Налоговые ставки
ИП	Отсутствие долей, личная ответственность ИП	Обязательна если оборот > 400 000 € в год	Налогообложение ИП	0 – 50% ¹
OG	Неограниченная	Обязательна	Не является субъектом налогообложения, налогообложение участников	0 – 50% ² или 25% ³
KG	Неограниченная	Обязательна	Не является субъектом налогообложения, налогообложение участников	0 – 50% ² или 25% ³
GmbH	Ограниченная	Обязательна	Является субъектом налогообложения, налогообложение дивидендов на уровне участников	25% ⁴
AG	Ограниченная	Обязательна	Является субъектом налогообложения, налогообложение дивидендов на уровне участников	25% ⁴

Примечания:

- ¹ - Персональная ставка подоходного налога.
- ² - Ставка в размере 0 – 50% в случае, если участниками являются физические лица.
- ³ - Ставка в размере 25% в случае, если участниками являются корпорации.
- ⁴ - Ставка налога на прибыль корпораций.

Комментируя Таблицу 1 можно отметить, что с налоговой точки зрения в случаях запланированной полной выплаты прибыли учредителям новая правовая форма GmbH является более выгодной, чем организационно-правовая форма Einzelunternehmer (индивидуальный предприниматель), если прибыль до выплаты налогов превышает 156 000 евро.

Веским аргументом в пользу новой формы GmbH в Австрии можно считать более выгодные условия погашения задолженностей по кредитам.

Для погашения кредитной задолженности Einzelunternehmer разрешается использовать прибыль после уплаты налогов, размер которых может достигать до 50%. Для погашения задолженностей по кредитам GmbH имеет право использовать прибыль после вычета 25% корпоративного подоходного налога. Таким образом, учреждение GmbH целесообразно для предприятий со значительной потребностью в инвестициях даже в тех случаях, когда прибыль составляет меньше 156000 евро [6].

Одним из основных различий между правовой формой Einzelunternehmen и GmbH считается размер и степень ответственности управляющего. Индивидуальный предприниматель несет ответственность по долгам компании своим личным имуществом. Согласно закону управляющий GmbH в Австрии обязан в случае непредвиденных событий своевременно подать заявление о неплатежеспособности компании. В случае несоблюдения этого требования и в зависимости от степени задолженности GmbH управляющий несет ответственность за долги GmbH своим личным имуществом.

В соответствии с российским законодательством, к субъектам малого и среднего предпринимательства относятся юридические лица и индивидуальные предприниматели. Категория бизнеса для индивидуальных предпринимателей определяется по среднесписочной численности работников и сумме полученного дохода от предпринимательской деятельности. Для юридических лиц предусмотрены ограничения по долям в уставном капитале. Можно отметить, что изменение законодательства по критериям отнесения к малому бизнесу неоднократно изменялось и тенденции изменения направлены на поддержание инновационных форм развития малого бизнеса [2]. Критерии субъектов малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации представлены в Таблице 3.

Таблица 3

Критерии субъектов малого и среднего предпринимательства в
Российской Федерации

Условие	Предельные значения		
	среднее предприятие	малое предприятие	микропредприятие
Суммарная доля участия РФ, субъектов РФ, муниципальных образований, общественных и религиозных организаций, благотворительных и иных фондов в уставном капитале	Не более 25 %	Не более 25%	Не более 25%
Суммарная доля участия иностранных юридических лиц и/или юридических лиц, не являющихся СМП в уставном капитале	Не более 49%	Не более 49%	Не более 49%
Среднесписочная численность работников организации за предшествующий календарный год	101–250 чел.	До 100 чел.	До 15 чел.
Доход, определяемый по всем осуществляемым ООО видам деятельности, за предшествующий календарный год (без учета НДС)	Не более 2 млрд. руб.	Не более 800 млн. руб.	Не более 120 млн. руб.

Комментируя Таблицу 2 можно отметить, что изменение категории бизнеса (среднее, малое или микропредприятие) может произойти, если субъектом предпринимательской деятельности не будет соблюдаться условие о величине доходов или среднесписочной численности работников в течение трех календарных лет подряд (ч. 4 ст. 4 Закона от 24.07.2007 N 209-ФЗ).

Таким образом, законодательство по отнесению к субъектам малого и среднего бизнеса в Российской Федерации и Австрийской Республике неоднозначны, равно как и организационно-правовые формы регистрации бизнеса и правовые нормы. Кроме того, налоговое законодательство в Российской Федерации с 2019г. будет дополнено новой организационно-правовой формы бизнеса – самозанятые граждане, которая по своей экономической сущности является представителем микробизнеса [3].

По нашему мнению, синхронизация определения малого и среднего бизнеса может быть достигнута на международном уровне только в формате IFRS for SMEs Standartion (Международных стандартов финансовой отчетности для малого и среднего бизнеса) при представлении финансовых отчетов. Национальное же законодательство по категориям бизнеса в российской и европейской практике в обозримом будущем не могут найти компромисса. Поскольку характерный для каждой страны и зависимый от общего уровня развития экономики категориальный критерий, в большей степени, направлен на выявление приоритетных направлений и поддержку инновационных форм развития бизнеса.

Библиографический список

1. Ахмадеев Р.Г., Быканова О.А., Агапова А.А. Налоговое регулирование инвестиционных процессов в экономике // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2016. Т. 5. № 3 (16). С. 38-41

2. Морозова Т.В. Правовое регулирование субъектов малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации // Вестник Аксор.- 2012. - №4 (24). - С. 47-52
3. Протасов М.В. Определение статуса «самозанятые граждане» для целей их нормативно-правового обеспечения // В сборнике Шаг в науку 2017. Сборник статей победителей конкурса грантов научно-исследовательских работ студентов, аспирантов и молодых ученых. 2018. С. 50-58
4. Akhmadeev R.G, Kosov M.E. De-offshore process of the Russian economy as a way to control capital "escape" // Международный журнал гражданского и торгового права. 2016. № 1. С. 112-116
5. Kosov M.E., Akhmadeev R.G. State control in cooperation of Russian business with offshore jurisdictions // Мировая экономика: проблемы безопасности. 2016. № 1. С. 23-25
6. Бизнес в Австрии: реформа ООО (GmbH light):[Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://focus-austria.ru/zhyzn-v-avstryu/biznes-v-avstrii/gmbh-light.html>
7. Компания в Австрии — Регистрация предприятия в Австрии (GmbH/ООО): [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.austrian-property.com.ua/services/the-company-in-austria>

Оригинальность 89%