

***ПЕРСПЕКТИВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ
ИМУЩЕСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА ПРЕДПРИЯТИЯ***

Шарафутдинова М.М.,
старший преподаватель
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический
университет»
Казань, Россия

Аннотация: в статье рассмотрены перспективные направления реструктуризации имущественного комплекса предприятия, основной целью которой является формирование оптимальной структуры активов, позволяющей обеспечивать высокотехнологичное производство инновационной продукции.

Ключевые слова: инновационно-активное предприятие, внеоборотные активы, инновационная реструктуризация, оптимальная структура активов.

***PERSPECTIVE DIRECTIONS OF RESTRUCTURING OF THE PROPERTY
COMPLEX OF THE ENTERPRISE***

Sharafutdinova M.M.,
Senior Lecturer Department of Economics
FGBOU VO “Kazan national research technological university”
Kazan, Russia

Annotation: In the article prospective directions of restructuring of the property complex of the enterprise are considered, the main purpose of which is the formation of an optimal structure of assets that allows to provide high-tech production of innovative products.

Keywords: innovation-active enterprise, non-circulating assets, innovative restructuring, optimal asset structure.

В настоящее время в мировой экономике наблюдается максимальная скорость развития технологий за всю историю существования человечества. В ближайшие пятнадцать лет произойдет смена технологического уклада, основанная на прорывных технологических достижениях.

Смена технологического уклада ведет к смене парадигмы развития, что требует качественного изменения институциональной системы и формирования инновационной корпоративной культуры. В условиях глобальных транспортно-логистических и финансовых отношений, глубокой интеграции информационных технологий в бизнес-процессы, выравнивания материальных условий, роста развивающихся рынков, институциональная система не может быть жестко вертикальной. Сегодня система институтов должна становиться «живой» с преимущественно горизонтальным взаимодействием, что подразумевает высокую степень свободы, прозрачности и гибкости взаимодействия институтов и субъектов.

Российская экономика на сегодняшний день не в полной мере готова к переходу на новые технологические возможности: ее стратегии предполагают развитие в рамках устаревающей парадигмы. Сложившиеся институты не стимулируют рост конкурентоспособности, ограничивают развитие новой экономики и сдерживают необходимые трансформации.

Развитие отечественной экономики многоукладно и объединяет в себе три составные части или уровни технологического развития [1]:

1. Традиционная экономика, базирующаяся преимущественно на элементах третьего технологического уклада. Традиционная экономика представляет собой экономику потерявших лидерство технологических укладов в середине XX века, являющаяся основным источником, преимущественно, аграрной занятости.

2. Современная экономика с элементами четвертого технологического уклада. Экономика уходящих технологических укладов обеспечивает загрузку базовой инфраструктуры и техническую поддержку территорий при высокой занятости. Современная экономика имеет предел развития: в

стратегической перспективе среднегодовой прирост ее добавленной стоимости будет ограничен коридором 1,5-2% в год. Данное ограничение объясняется высокой зависимостью экономики от крупнотоннажного или крупносерийного производства, слабо ориентированного на конечного потребителя. В основном это производство было создано еще в советский период и успешно развивалось в постсоветский.

3. Умная экономика или новые технологические волны, сочетающие признаки пятого и зарождающегося шестого технологических укладов. Новая инновационная экономика будущего является залогом лидерства, независимости и самодостаточности российских производителей.

Основной целью реструктуризации имущественного комплекса инновационно-активного предприятия является формирование оптимальной структуры активов, позволяющей обеспечивать высокотехнологичное производство инновационной продукции, эффективное ведение бизнеса, конкурентную позицию на мировом рынке [2]. В условиях перехода к новому технологическому укладу и жесткой внешней конкуренции обеспечение предприятия современным высокотехнологичным оборудованием рассматривается как важнейший фактор повышения эффективности и рентабельности производства.

Ниже представлены цели инвестирования в основной капитал организаций в рамках инновационных преобразований. Как видно, за последние 15 лет значительно увеличился интерес организаций к обновлению изношенной техники и оборудования: с 56% в 2000 году до 75% в 2017 году. По остальным перечисленным целям динамика за исследуемый период малоподвижная.

Таблица 1 – Оценка инновационных целей инвестирования в основной капитал организаций Российской Федерации (в процентах от общего числа организаций)

	2000	2005	2010	2015	2016	2017
<i>Инновационные цели инвестирования в основной капитал</i>						

Замена изношенной техники и оборудования	56	73	67	70	72	75
Автоматизация и механизация существующего производственного процесса	51	51	46	50	53	56
Снижение себестоимости продукции	42	49	38	42	43	44
Экономия энергоресурсов	39	49	38	42	44	45
Внедрение новых производственных технологий	41	46	32	38	39	41
Увеличение производственных мощностей	34	38	29	35	36	38
Создание новых рабочих мест	30	25	18	22	23	24

С позиции инновационных преобразований под реструктуризацией имущественного комплекса предприятия рассматривается преобразование видов имущества, предназначенных для достижения целей инновационного развития производства в условиях перехода к новому технологическому укладу.

К данной категории имущества отнесены внеоборотные активы предприятия, а именно нематериальные активы, результаты исследований и разработок, материальные и нематериальные поисковые активы, основные средства, доходные вложения в материальные ценности, финансовые вложения и прочие активы. Соответственно, инновационная реструктуризация имущественного комплекса предприятия предполагает формирование и развитие объектов интеллектуальной собственности, и модернизацию основных средств [3].

Значительная часть инвестиций в нефинансовые активы, представляющие имущественный комплекс российских предприятий, направляется в основной капитал (98%). Инвестиции в объекты интеллектуальной собственности, инвестиции на приобретение земельных участков и объектов природопользования, затраты на научно-

исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы составляют около 2% финансирования. Несомненно, вложения в основные средства организаций в силу своей капиталоемкости многократно превышают суммы, направляемые на развитие интеллектуального имущества. Тем не менее, в 2015 году предприятиями Российской Федерации освоено около 90 млрд. рублей инвестиций на создание объектов интеллектуальной собственности (изобретения, полезные модели, промышленные образцы), что в 3 раза больше чем в 2005 году.

Таблица 2 – Структура инвестиций в нефинансовые активы организаций Российской Федерации (в процентах к итогу)

Инвестиции в нефинансовые активы:		2005	2010	2015
		100	100	100
Инвестиции в основной капитал	} <i>Элементы коммерциализации инноваций</i>	98,2	98,7	98,2
инвестиции в другие нефинансовые активы		0,7	0,5	0,7
инвестиции в объекты интеллектуальной собственности	} <i>Элементы теоретических инноваций</i>	0,8	0,4	0,5
затраты на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы		0,3	0,4	0,6

Динамика затрат на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы более интенсивная: инвестиции за период 2005-2015гг. увеличились в 6 раз и составили в 2015 году 77 млрд. рублей. Возможно, данная тенденция обусловлена оптимизацией сети государственных научно-исследовательских институтов, сокращением бюджетного финансирования и развитием корпоративных научных лабораторий.

Далее подробнее остановимся на исследовании имущественного комплекса инновационного предприятия и структуре внеоборотных активов.

Внеоборотные активы (Non-circulating assets) являются фундаментальной основой инновационного развития бизнеса. Сформированные на определенном этапе деятельности предприятия внеоборотные активы требуют управления ими в постоянно меняющейся внешней среде, обусловленной эволюцией технологических укладов и необходимостью инновационных преобразований. Внеоборотные активы можно рассматривать как долгосрочные активы или инструмент, позволяющий предприятию функционировать, совершая многократные обороты оборотных активов.

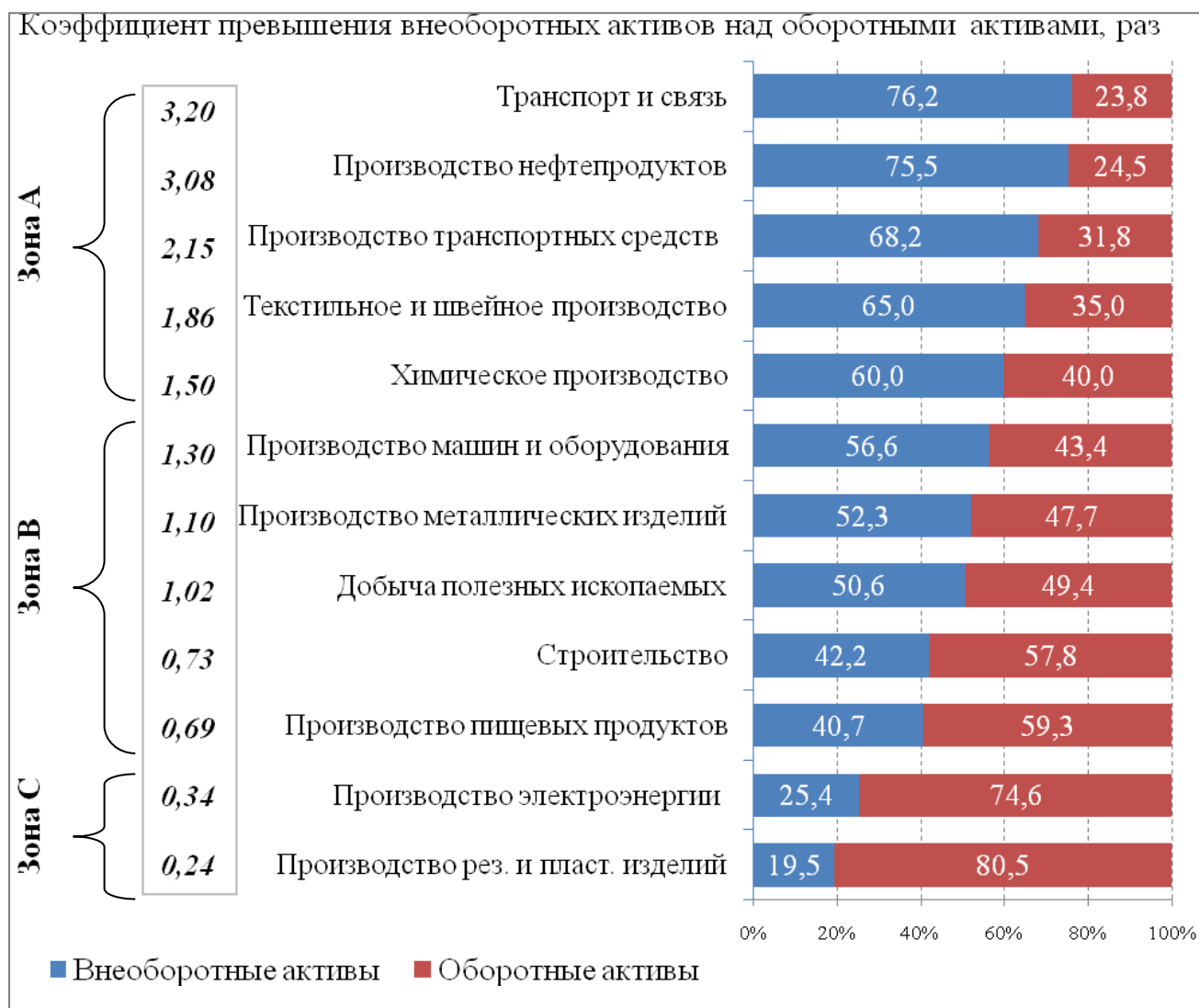


Рис. 1 – Соотношение внеоборотных и оборотных активов предприятий Республики Татарстан, процентов

На рисунке 1 представлена структура и соотношение внеоборотных и оборотных активов на примере предприятий различных секторов экономики Республики Татарстан. Как видно, структура активов предприятий существенно различается по видам производств, т.е. имеет достаточно тесную отраслевую зависимость. На первый взгляд, чем выше капиталоемкость инфраструктуры отраслей, тем больше преобладание в структуре активов внеоборотного капитала. Максимальное значение коэффициента превышения внеоборотных активов над оборотными активами (3,2 раза) наблюдается у представителя сферы услуг – организаций транспорта и связи.

В данном перечне отраслей присутствуют близкие по роду деятельности и инфраструктуре промышленные отрасли, например, химическое производство и производство резиновых и пластмассовых изделий, но при этом коэффициент превышения внеоборотных активов над оборотными значительно различается. В данном случае различие в структуре активов, вероятно, можно объяснить уровнем технологического развития секторов экономики.

Библиографический список:

1. Стратегия социально-экономического развития Республики Татарстан до 2030 года: <http://tatarstan2030.ru/>.
2. Замбрицкая Е. С., Турганова А. Т. Обновление основных средств как главный фактор повышения эффективности их использования // Молодой ученый. – 2015. – №9. – С. 616-619.
3. Дагаев А. А. Рычаги инновационного роста // Проблемы теории и практики управления. – 2010. – № 5. – С. 23-28.