

***ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ  
ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИЙСКУЮ ЭКОНОМИКУ***

***Асон Т.А.***

*к.э.н., доцент,*

*Финансовый Университет при Правительстве РФ,*

*Москва, Россия*

**Аннотация.** В статье рассматриваются основные перспективы привлечения прямых иностранных инвестиций в российскую экономику, определены положительные стороны привлечения ПИИ в Россию, а также предлагается новая стратегия импортозамещения, которая будет направлена на приобретения иностранных активов и организацию производства по контракту за рубежом.

**Ключевые слова:** прямые иностранные инвестиции, российская экономика, стратегия импортозамещения, проекты, инвестиционные возможности.

***THE PROSPECTS OF ATTRACTING FOREIGN DIRECT INVESTMENT  
IN THE RUSSIAN ECONOMY***

***Ason T.A.***

*PhD, Associate Professor,*

*Financial University under the Government of the Russian Federation,*

*Moscow, Russia*

**Abstract.** The article discusses the main prospects of attracting foreign direct investment in the Russian economy, identifies the positive aspects of attracting FDI to Russia, and proposes a new strategy of import substitution which will be aimed at the acquisition of foreign assets and the organization of production under the contract abroad.

**Keywords:** foreign direct investment, Russian economy, import substitution strategy, projects, investment opportunities.

Иностранные инвестиции являются ключевым компонентом государственной политики России как открытой экономики для внешнего мира. Опыт России в привлечении инвестиций показал, что рациональное использование иностранных инвестиций способствует длительному, быстрому и здоровому развитию третичного сектора, играет активную роль во внедрении передовых технологий и управленческого опыта, способствует экономической реструктуризации и модернизации сектора услуг, создания новых рабочих мест и роста государственных доходов.

Долгосрочная цель российского правительства по улучшению благоприятных условий для иностранных инвестиций и укреплению национальной конкурентоспособности является основным фактором в привлечении инвестиций. С быстрым ростом притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ) Россия добилась полного участия в экономической глобализации. Перед Россией стоят такие проблемы, как рост ПИИ и эффективность их использования.

Для привлечения инвестиций в регионы Российской Федерации создано большое количество механизмов привлечения инвестиций. Механизмы привлечения инвестиций - это комплекс мер, действий, правил, систем, обеспечивающих приток инвестиций. Механизмы привлечения инвестиций можно разделить на две основные категории: механизмы, которые действуют через деятельность частных организаций и механизмы, которые действуют через государственные организации. Государственные механизмы привлечения инвестиций в регионы представляют собой схемы или программы по привлечению средств в экономику региона, а также меры по поддержке предпринимательства, осуществляемые в соответствии с действующим законодательством различными государственными органами и государственными структурами на федеральном и региональном уровнях. Частные механизмы - механизмы, которые действуют в рамках частных учреждений и организаций, обеспечивающие финансовые вливания в экономику.

В России существует ряд нормативных и правовых актов, регулирующих инвестиционную деятельность в стране и механизмы привлечения инвестиций. Законодательные акты устанавливают систему правил для инвесторов, которая имеет свои особенности, преимущества и недостатки.

Основным законом, регулирующим инвестиционную деятельность компаний на территории Российской Федерации, является Федеральный закон от 9 июля 1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации», регулирующий отношения, которые возникают при инвестировании иностранного капитала на территорию Российской Федерации, и определяют права и гарантии иностранных инвесторов. Слабой стороной закона можно отметить отсутствие прописанных механизмов, которые бы регулировали вопрос компенсации ущерба инвестору в случае изменения условий работы в отрасли или экономики в целом из-за определенных изменений в законодательстве. Какие это изменения, или какие должны быть обстоятельства, в нормативных документах не указаны. Однако именно этот риск вызывает наибольшую обеспокоенность у иностранных инвесторов.

В России с 1 июля 2015 года вступил в силу закон об амнистии капитала с целью репатриации ранее экспортируемого капитала. Но спустя год этот закон не показал своей эффективности. По мнению экспертов, неэффективность этой меры вызвана колоссальным разрывом в доверии между властью и бизнесом [4, с. 24-25]. Но в 2017 году можно было наблюдать возвращения капитала в Россию.

В этой связи проблема улучшения инвестиционного климата в России актуальна и на сегодняшний день. Появилось несколько учреждений, в задачи которых входит, среди прочего, привлечение ПИИ. Это, в частности, касается Российского фонда прямых инвестиций (RFPI), созданного в 2011 году. Фонд структурирован таким образом, что риски участия в его проектах для иностранных инвесторов значительно ниже. Управляющая компания фонда является 100% дочерней компанией Внешэкономбанка. В качестве

государственного взноса в течение следующих пяти лет в фонд будет выплачено 10 миллиардов долларов. В рамках каждого инвестиционного проекта RFPI должен привлекать инвестиционных партнеров, вклад которых будет не меньше вклада самого фонда, который создаст своего рода финансовый рычаг для прямых иностранных инвестиций в российскую экономику[6].

RFPI ориентирован на привлечение инвесторов из азиатского региона для совместного финансирования инфраструктурных проектов в отдаленные регионы России, в том числе на Дальний Восток. Ожидается, что некоторые проекты будут реализованы путем совместного участия в финансировании Фонда и крупных иностранных финансовых институтов. На сегодняшний день RFPI заключил соглашения с иностранными инвестиционными структурами о создании совместных фондов, партнерств и / или платформ на сумму более 24 миллиардов долларов[5]. Ниже перечислены наиболее важные совместные инициативы:

- Российско-китайский инвестиционный фонд (RCIF) с капиталом в 4 миллиарда долларов, созданный в середине 2012 года;

- Инвестиционное партнерство РФПИ (середина 2015 года) с Суверенным фондом Королевства Саудовской Аравии (Фонд государственных инвестиций) с капиталом в 10 млрд. долл. США;

- Совместный фонд с Суверенным фондом Фонда Мубадала Объединенных Арабских Эмиратов с капиталом в 7 миллиардов долларов, который должен быть сформирован в два этапа.

Общий портфель реализуемых в настоящее время совместных проектов оценивается в 320 миллиардов рублей, из которых 50 миллиардов - это инвестиции самого RFPI[6]. Структура портфеля характеризуется инвестициями в различные сектора экономики, в том числе в розничном бизнесе. Так, в 2013 году RFPI совместно с ближневосточными инвесторами и Deutsche Bank вложил 7,6 млрд. рублей в программу «Ростелекома» по созданию инфраструктуры широкополосного доступа к глобальной сети [7].

С конца 2014 года RFPI начал финансировать инфраструктурные проекты, реализованные с использованием NWF. В частности, речь идет о проектах, направленных на устранение «цифрового разрыва» в регионах России. Первый проект, реализованный совместно с российскими операторами, стоимостью 4,05 млрд. рублей - строительство линий связи для организации высокоскоростного доступа в Интернет. Второй проект (первый транш по проекту 1,08 миллиарда рублей) - это строительство вместе с Rosset «интеллектуальных сетей» электроснабжения, что позволит повысить энергоэффективность электросетевой компании на 15% [3].

Другим примером привлечения иностранных инвестиций для крупных инфраструктурных проектов является покупка 100% акций аэропорта Владивостока совместно с компанией «Changi Airports International» и группой «Базовый Элемент». Консорциум планирует модернизировать аэропорт и сделать его крупным международным транспортно-логистическим центром, который имеет прочную связь со странами Азиатско-Тихоокеанского региона.

Также RFPI финансирует строительство железнодорожного моста через Амур на российско-китайской границе. Объект будет иметь пропускную способность до 21 млн. тонн в год, являясь, по сути, новым экспортным коридором, что сократит маршрут транспортировки сырья на 700 км. Стоит отметить, что около 30 потенциальных проектов находятся на рассмотрении в Фонде [9].

Таким образом, сеть инвестиционного сотрудничества, созданная RFPI, создает основу для привлечения иностранных инвестиций и управленческого опыта в российскую экономику, в том числе на Дальний Восток, где развитие ключевой инфраструктуры в контексте развития территории является наиболее приоритетным. Тем не менее, введенные санкции со стороны западных стран ограничивают диапазон инвестиционной деятельности Фонда, и в связи с этим правительство поручило соответствующим министерствам еще в конце 2014 года поднять вопрос по расширению деятельности Фонда путем совместных

инвестиций с российскими предприятиями. О результатах данной меры говорить еще рано.

В июле 2015 года был введен в действие закон о государственно-частном партнерстве (13.07.2015 N 224-ФЗ) для восполнения пробелов в нормативных актах с целью создания необходимой инфраструктуры с частной поддержкой. Кроме того, в 2015 году российское правительство выпустило правила специальных инвестиционных контрактов, которые могут использовать иностранные и отечественные компании для внедрения производства продукции, которая в настоящее время не производится в России или территории Евразийского экономического союза.

Специальный инвестиционный договор (СПИС) является соглашением между инвестором и Российской Федерацией (или ее юридическим лицом), в котором преимуществами для Российской Федерации можно выделить:

- рост промышленного производства, не имеющего аналогов, произведенного на территории Российской Федерации;
- развитие отраслей, имеющих приоритетное значение для социально-экономического развития Российской Федерации;
- внедрение лучших технологий в производство промышленной продукции;
- создание и развитие производства высокотехнологичной продукции;
- локализация производства на территории Российской Федерации в определенном объеме;
- создание промышленной инфраструктуры.

В свою очередь, инвесторы получают выгоду от:

- налоговых льгот, таможенных пошлин;
- привилегии по арендной плате за пользование государственной и муниципальной собственностью, включая земельные участки;
- другие льготы и преференции, установленные законом.

Срок действия СПИС составляет время запуска проекта плюс 5 лет, но не более 10 лет.

Минимальный объем инвестиций для заключения SPIC с Российской Федерацией составляет 750 миллионов рублей. Для получения ряда льгот и мер стимулирования минимальный объем инвестиций может быть и выше. В течение 2015 года работы новых правил было представлено более 10 заявок для SPIC. В июне-июле 2016 года был подписан первый SPIC (например, CLAAS, Mazda Sollers).

Россия продолжает содействовать использованию высокотехнологичных парков, особых экономических зон (ОЭЗ) и промышленных кластеров, которые предлагают дополнительные налоговые и инфраструктурные стимулы для привлечения инвестиций. ОЭЗ созданы для развития обрабатывающей промышленности, высокотехнологичных отраслей, развития туризма, санаторно-курортного сектора, портовой и транспортной инфраструктуры. Инвесторы могут получать широкий спектр льгот, включая освобождение от налога на прибыль, налога на добавленную стоимость, налога на имущество и импортных пошлин и частичного освобождения от уплаты в социальные фонды.

Технопарк - научно-производственный территориальный комплекс для высокотехнологичных предприятий малого и среднего бизнеса. Комплекс представляет собой систему обслуживания, которая предоставляет комплексные и простые услуги. Территория комплекса разделена на модули, которые сдаются в аренду и адаптируются к требованиям конкретных инновационных предприятий. Что касается защиты иностранных инвестиций, Россия ввела в действие более 30 двусторонних инвестиционных договоров (ДИД) с европейскими странами, такими как Китаем, Канадой, Японией, Индией, Египтом и Южной Африкой. Россия также является государством - участником Многостороннего агентства по гарантированию инвестиций.

В связи с западными санкциями по отношению к Российской Федерации проблема привлечения инвестиций становится особенно актуальной. В частности, финансирование было прекращено Европейским инвестиционным банком, Всемирным банком. Европейский банк реконструкции и развития

запретил инвестиции в инфраструктуру, транспорт, телекоммуникации и энергетику. Европейским финансовым учреждениям было запрещено предоставлять кредиты или приобретать доли в проектах, затрагиваемых секторальными санкциями. Долговое финансирование, торговля облигациями некоторых компаний и участие в выпуске ценных бумаг также были запрещены. Ограничения на предоставление кредитов и инвестиционных услуг крупных компаний на срок более 30 дней, покупка и продажа их новых облигаций, акций и аналогичных финансовых инструментов со сроком погашения более 30 дней.

Краткий обзор запретов западных стран на ввоз капитала в нашу страну и ограничения на сотрудничество с отдельными банками приводят к необходимости оценки инвестиционных возможностей России и способности справляться с этими санкциями. Первые заявления о последствиях этих действий Запада были весьма пессимистичными. По словам бывшего министра экономического развития А. Улюкаева, введение секторальных санкций приведет к серьезному снижению уровня российской экономики: темпы экономического роста в России будут «серьезно негативными», темпы инвестиций станут «еще более негативными», «инфляция возрастет, доходы и государственные резервы уменьшатся [2]. Премьер-министр России Дмитрий Медведев отметил, что «не лучшие условия для внешних заимствований» сложились, ситуация «не способствует» притоку иностранных инвестиций [2].

Развитие любой страны предполагает привлечение инвестиций, как внутренних, так и внешних, то есть иностранных. Предполагается, что в двух случаях можно прибегнуть к иностранным инвестициям: во-первых, если они доступны; во-вторых, если нет собственных. Во всех других случаях лучше избегать внешних средств, поскольку это зависимость от других стран, и вопрос встает об обеспечении экономической безопасности. Несмотря на то, что объем иностранных инвестиций растет во всем мире, каждая страна налагает определенные ограничения на такой рост и пытается предотвратить



чрезмерное накопление капитала в стране или развивать только те сектора, которые более интересны для страны.

В целом, говоря об иностранных инвестициях в мировой экономике, можно отметить, с одной стороны, их рост, а с другой - переориентацию инвестиций из развитых в развитые страны. Это показывает предпочтение западных стран вкладываться в страны с низким уровнем риска и благоприятным инвестиционным климатом, также способность обеспечить высокую доходность инвесторов, что делает инвестиции в развивающиеся страны более дорогостоящими. Естественно, нельзя сказать, что потоки западных инвестиций в Россию полностью сократились. Инвестиции продолжаются, но их темпы серьезно замедлились.

В этой связи необходимо обратить внимание на тот факт, что наша страна на протяжении последних двух десятилетий предпочитала привлекать иностранные инвестиции, и об этом говорят как на государственном, так и на частном уровнях. Наибольший объем иностранных инвестиций в нашу страну наблюдался в 2007 году и составлял тогда 120 миллиардов долларов. Для сравнения: объем депозитов в российской экономике в 1995 году составил 3 млрд долларов. Благоприятное развитие экономики развитых стран, и прежде всего основных поставщиков денежных средств - Германии, США, позволило импортировать капитал в нашу страну, что было вызвано спросом на капитал и низким уровнем риска. По мере того как экономика начала расти, улучшился инвестиционный климат, были приняты законы, которые повышали рейтинг страны, делая ее привлекательной для инвестиций.

Рассмотрим отраслевую и региональную структуру иностранных инвестиций. Анализ отраслевой структуры показал, что приток средств наблюдается в основном в сектора с самым быстрым оборотом капитала, а также в топливно-энергетический и сырьевой секторах. Это означает консолидацию неэффективной структуры российской экономики и снижение темпов роста отрасли, независимо от роста внешнего долга в целом. Исходя из сложившейся ситуации, стоит обратить внимание на структуру инвестиций

стран. Для ограничения импорта капитала приходится чуть более 50%, т.е. в значительной степени инвестиции могут быть реализованы другими странами, и отток не будет столь значительным [5].

Факторы, препятствующие росту прямых и долгосрочных иностранных инвестиций, включают инвестиционный климат, который, несмотря на некоторое улучшение, остается крайне низким.

Для нынешнего инвестиционного климата в России характерны следующие характеристики:

- экономическая и правовая нестабильность;
- строгая налоговая система;
- низкий уровень развития многих элементов рыночной инфраструктуры;
- плохая информационная поддержка иностранных инвесторов о возможностях инвестирования капитала;
- недостаточно точное регулирование владения землей, партнерских фондов, имущества приватизированных предприятий и ряд других факторов, которые важны для инвестора.

Все это, вместе взятое, предполагает, что, вероятно, необходимо уделять больше внимания внутреннему потенциалу и привлекать собственные инвестиции в развитие экономики.

Очевидно, что, потенциальными поставщиками таких ресурсов являются три хозяйствующие субъекты - население, предприятия, государство. Первым и основным источником является сбережение населения, которое продолжает расти. Это в основном связано с увеличением доходов. Ежемесячные свободные средства остаются у 40% населения. Их общая среднегодовая сумма составляет 581 млрд. рублей. Они делятся на две большие группы - организованные и неорганизованные. Первые размещены на финансовом рынке, а последние, скорее всего, станут потенциальным источником накопления. Еще основным источником инвестиций являются сбережения государства, которые в нашей стране весьма значительны.

Россия в контексте глобальной турбулентности приняла экономическую политику, основой которой стало импортозамещение и инновационное развитие. Был также установлен курс долгосрочного стратегического развития. Правительство Российской Федерации, осуществляющее Антикризисный план, решает основные задачи и представляет собой вектор устойчивого роста в приоритетных секторах экономики, прежде всего в военно-промышленном комплексе. Следует отметить, что в нынешних условиях обострения конфронтации идей моноцентрического мирового порядка, возглавляемых США и полицентричными без явного лидера, ВПК становится почти единственной гарантией мирового порядка и стабильности.

Поскольку военный потенциал для России очень важен, западные страны пытались отключить российскую экономику от общих каналов международного сотрудничества и взаимовыгодной торговли посредством применения экономических санкций. Но эффективность этих мер компенсируется компетентной внешней и внутренней государственной политикой России. Вопреки прогнозам экспертов даже объединение ЕС и США против России не дало ощутимых результатов. Более того, эти меры укрепили пророссийские настроения среди населения Европейского Союза.

Санкции открыли новые перспективы в развитии отечественной экономики, поскольку они начали различные позитивные тенденции в экономике, в том числе:

- мобилизация внутренних ресурсов и потенциала;
- поиск новых стратегических партнеров и развитие с ними экономического сотрудничества;
- развитие делового патриотизма и ориентация на импортозамещение;
- отказ от сырьевой экономики и обширная модель роста.

Суровые условия, создаваемые для российской экономики в результате искусственных ограничений доступа на внешние рынки, должны и уже используются как ускоритель развития, катализатор новой индустриализации и инновационного роста. Существует много исторических примеров

эффективности этих процессов, например, в послевоенной Германии, когда вся ее устаревшая производственная инфраструктура была захвачена в качестве компенсации Советскому Союзу. В результате произошел быстрый промышленный рост. Этот рост был обеспечен серьезной, в некоторой степени цивилизационной, проблемой - необходимостью срочного обновления и создания новой производственной базы.

На данный момент эксперты работают над конкретными вопросами, требующими межсекторальной координации, совместных инновационных проектов, направленных на замещение импорта. Однако им приходится сталкиваться с множеством трудностей и нерешенными проблемами, в том числе:

- игнорирование технологической модернизации отечественными предприятиями;
- отсутствие внутренних и внешних источников инвестиций;
- слаборазвитый менеджмент, как основной элемент современной практики управления;
- трудности в системе заключения соглашений в различных сферах, особенно в области государственных закупок. Например, в военно-промышленном комплексе, где практически все продукты являются результатом совместных усилий большого числа подрядчиков и субподрядчиков, окончательная стоимость продажи привлекала даже внимание президента и упоминалась в его ежегодном обращении к Федеральному Собранию;
- консерватизм в государственном управлении, что приводит к ситуации, когда каждая новая организационная проблема решается с использованием стандартных подходов и методов, часто устаревших или неуместных.

Неэффективность директивной модели федерального и регионального управления в виде целевых программ или отсутствие контроля за ходом их реализации. Большинство из них часто не полностью реализованы, и очень

много денежных средств и времени тратится впустую. Например, в ноябре 2014 года только 86,3% всех контрактов были завершены в соответствии с федеральными целевыми программами только на 65% в соответствии с федеральной инвестиционной программой:

- угроза монополизации рынков или секторов экономики;
- разрушенные связи международного сотрудничества в области торговли и производства, которые в контексте глобализации и международного разделения труда являются необходимостью.

Если мы будем оценивать с точки зрения классических теорий конкуренцию, то текущее состояние российского рынка близко к монополизированному, так как естественные механизмы макроэкономического регулирования сильно нарушаются политическим и административным влиянием. Принимая во внимание эти аспекты, становится очевидным, что запрет на свободное перемещение капитала, товаров и услуг ограничивает возможности промышленного сотрудничества. Для решения этой проблемы формирование новых технологических цепочек путем слияния или поглощения облигаций на рынках, не затронутых санкциями, может привести к тому, что политическое вмешательство в рыночные сделки затронет не только российских производителей, но и их зарубежных партнеров.

Потери, вызванные вынужденным сокращением спроса на их продукцию (в виде ограничений на импорт и экспорт) и невозможностью выполнения контрактных обязательств, оказали значительное негативное влияние на экономики этих стран.

Принимая во внимание эти обстоятельства, российским бизнесменам было бы целесообразно принять новую стратегию импортозамещения. Эта стратегия должна быть направлена, прежде всего, на приобретение иностранных активов и организацию производства по контракту за рубежом, в котором будут использоваться российские поставщики сырья и компонентов для производства конечных продуктов. Эта уже зарекомендовавшая себя технология развития бизнеса может стать основой будущего

экспоненциального роста. Заинтересованные стороны, а именно отечественные бизнес-партнеры и зарубежные партнеры, тем самым создают взаимовыгодное сотрудничество: мы получаем доступ к более передовым технологиям, оптимизируем процесс производства и новые рынки, а наши партнеры – доступ к дешевым ресурсам.

Таким образом, импортозамещение превратится в экспортную интеграцию, когда российские сырьевые компании, капитал и, возможно, персонал будут предоставлены российскими компаниями своим зарубежным партнерам, филиалам за рубежом, дочерним компаниям, а затем и мировым рынкам. Такая импортная замена может быть охарактеризована как глобальный аутсорсинг, а это означает, что однонаправленные рыночные силы объединяются в единую систему для повышения экономических показателей каждого структурного элемента и партнера. Неизбежность этого процесса была отмечена президентом Российского союза промышленников и предпринимателей. «Любой хорошо организованный процесс импортозамещения в будущем станет ориентированным бизнесом на экспорт», - сказал Александр Шохин [2].

На самом деле крупные российские корпорации давно использовали эту стратегию для выхода на внешние рынки. В конце 2014 года TechnoNICOL Corporation купила итальянский завод по производству кровельных материалов. В этом случае корпорация стремилась не только получить зарубежные технологии, но и экспортировать на европейский рынок собственные продукты, созданные с использованием более передовых технологий. По словам генерального директора TechnoNICOL Владимира Маркова, его корпорация считает это производственное предприятие «плацдармом для дальнейшего развития на европейском и других зарубежных рынках» [8].

Российская нефтяная компания «ЛУКОЙЛ» планирует инвестировать 50 млрд долларов в зарубежные активы в период между 2015 и 2024 годами. ПАО «КАМАЗ», например, намерено открыть в Аргентине сборочно-производственное предприятие. Примером компетентного использования

аутсорсинга может служить опыт КНР. Во время мирового финансового кризиса Китай начал развивать и в настоящее время успешно реализует всеобъемлющую стратегию развития транспортного сектора, включая сети аэропортов. В свое время, испытывая серьезную нехватку современных технологий для строительства самолетов, китайские производители начали покупать небольшие компании в Европе, которые столкнулись с серьезными экономическими проблемами. В результате китайские компании смогли выйти на другие рынки, получили крупные заказы на свою продукцию и были не только спасены от банкротства, но и получили сильный стимул для инновационного развития.

Другим перспективным вектором развития отечественной экономики с точки зрения санкций является банковский сектор. Санкции в банковском секторе не влияют на кредиты, направленные на поддержание платежеспособности и ликвидности компаний, зарегистрированных в ЕС. Таким образом, согласно программе помощи банкам из Фонда национального благосостояния, Правительство Российской Федерации могло бы предоставить дополнительные капитальные и льготные кредиты таким компаниям для приобретения производственных активов за рубежом. Однако для этого потребуется внесение поправки в Устав ФНБ, который позволит инвестировать средства в долгосрочные инфраструктурные облигации.

Кроме того, в 2016 году Центр стратегических исследований (ЦСИ) подготовил проект «Стратегии научно-технического развития России до 2035 года». В нем представлен список наиболее перспективных инновационных секторов экономики, куда стоит инвестировать в следующие двадцать лет.

«Наиболее перспективными новыми секторами экономики для России должны быть те, которые связаны с новыми рынками 2035 года, предусмотренными «Национальной технологической инициативой» президента России. Первым в списке является сектор беспилотных автомобилей, которые «увеличивают и упрощают мобильность людей, тем самым повышает производительность транспортных процессов» [1].

Многообещающую область ЦСИ также стоит назвать «сектор систем, основанных на достижениях в области биотехнологии, обеспечивающей резкое увеличение продолжительности активной и здоровой жизни, а также «получение новых средств защиты от болезней, которые становятся все более распространенными в современном мире из-за растущих изменений в образе жизни людей» [1].

Фонд рекомендовал инвестировать в сектор ранее недостижимые средства межличностных и человеко-машинных коммуникаций, которые позволяют использовать нейротехнологии для повышения производительности мыслительных процессов, технологических решений, обеспечивающих «интеллектуализацию и распределенный характер энергии», а также финансовых рынков, основанные на современных информационных технологиях и технологиях социальных сетей. Среди приоритетов Центра были упомянуты высокотехнологичные продовольственные рынки, основанные на биотехнологии и автоматизации, а также системы безопасности.

Фонд также отмечает такие перспективные отрасли экономики России, как производство аэрокосмического оборудования и композиционных материалов, разработку и применение нанотехнологий, биомедицинских технологий жизнеобеспечения и защиты людей и животных, программное обеспечение, ядерную и водородную энергию, отдельные области окружающей среды и экология, и другие сферы деятельности. Модель аутсорсинга особенно подходит для организации производства оборудования для переработки нефти и газа, компонентов для авиационной и автомобильной промышленности, фармацевтики. Активное использование аутсорсинга поможет реструктурировать многие стратегические сектора, придаст импульс ускоренному развитию, инновационной трансформации реального сектора экономики и послужит катализатором для российского «экономического чуда».

© Асон Т.А.

**Библиографический список:**



1. Алексеев А. Н. Инновационная деятельность промышленных предприятий: методология оценки и государственного регулирования // Транспортный бизнес России. - 2013. - № 6. - с. 159-161.
2. Данилов-Данилян А. импортозамещение: процесс или политика (с экрана.) // [Электронный ресурс].- Режим доступа - URL: <https://slon.ru/posts/52787> (дата обращения: 01/04/2018)
3. Дмитриев В. Время стратегических инвестиций. // [Электронный ресурс].- Режим доступа - URL: <http://expert.ru/expert/2012/08/vremya-strategicheskikh-investitsij> (дата обращения: 15.03.2018).
4. Михайлов А. Амнистия капиталов буксует. // Профиль. - 2015. - № 40. - с. 24-25.
5. Российский Статистический Ежегодник /Росстат. – М. 2015.- 728 с.
6. Vnesheconombank Development Bank - Press Review January 22, 2015 [Электронный ресурс]. - URL:<Http://www.veb.ru/common/upload/files> (дата обращения: 15.03.2018).
7. Gross Domestic Product of Russia [Электронный ресурс] // Federal State Statistics Service. - URL: [http://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site](http://www.gks.ru/free_doc/new_site) (дата обращения: 01.11.2017)
8. The official website of the Russian Direct Investment Fund, the "Partnership" section - URL: <http://www.rdif.ru/Partnership/> (дата обращения: 12.01.2018).
9. RFPI received the first tranche of FNB funds allocated for infrastructure projects [Электронный ресурс] // Russian Direct Investment Fund. - 2016. - December 30. - URL: <http://www.rdif.ru/fullNews/1222/> (дата обращения: 04.03.2018)