

КЛАССИФИКАЦИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК

Андросюк А. Б.

студентка Института экономики и управления,

Бурятский государственный университет,

Россия, г. Улан-Удэ

Аннотация: В статье раскрывается смысл транзакционных издержек, описываются классификации транзакционных издержек, выделенные различными авторами, объясняются значения таких издержек как: издержки неполноты информации, мотивационных издержек, издержек мониторинга, издержек на принуждение, а также многих других.

Ключевые слова: классификация транзакционных издержек, транзакционные издержки, координационные издержки, издержки непосредственной координации, издержки определения партнеров, издержки неполноты информации, издержки мониторинга, мотивационные издержки, издержки на принуждение.

CLASSIFICATION OF TRANSACTION COSTS

Androsyuk A.B.

student of the Institute of Economics and Management,

Buryat State University,

Russia, Ulan-Ude

Annotation: The article reveals the meaning of transaction costs, describes the classification of transaction costs allocated by different authors, explains the values

of such costs as: the costs of incompleteness of information, motivational costs, monitoring costs, enforcement costs, and many others.

Keywords: the classification of transaction costs, transaction costs, coordination costs, the costs of direct coordination, the costs of identifying partners, the costs of incomplete information, monitoring costs, motivation costs, costs of coercion.

Трансакционные издержки – это затраты ресурсов для планирования, адаптации и контроля за выполнением взятых индивидами обязательств в процессе отчуждения и присвоения прав собственности и свобод, принятых в обществе.¹

В настоящее время, общепринятой классификации трансакционных издержек нет. Каждый из ученых выделял наиболее интересные, по его мнению, элементы.

Например, П. Милгром и Дж. Робертс разделили их на две категории, первая из которых – издержки, связанные с координацией, а вторая – издержки, связанные с мотивацией.

В связи с этим, координационные издержки включают в себя три составляющих, а мотивационные две.

Координационные издержки содержат:

- издержки определения деталей контракта – это обследование рынка, целью которого является нахождение качественных характеристик предложения, которые способны

¹ Аленин П.Г., Порфирьев Д.Н. Институциональная экономика: учебник для вузов / П.Г. Аленин, Д.Н. Порфирьев. – Москва: «Бибком», 2013. – С. 82

удовлетворить потребность человека до того, как будет сделан выбор в пользу тех или иных товаров.

- издержки определения партнеров - связаны с изучением партнеров, поставляющих нужные товары или услуги (например, их месторасположение, требуемые цены, возможность выполнить данный контракт и другие.)

- издержки непосредственной координации – создание некой структуры, которая необходима при заключении сложного контракта. Задачей этой структуры является обеспечение процесса переговоров.

Мотивационные издержки связаны с издержками, которые возникают в процессе выбора, а именно:

- издержки неполноты информации. Так как рациональность субъектов ограничена, она не может дать полной и исчерпывающей информации. Поэтому неполная информация может привести к отказу от совершения транзакции, т.е от приобретения блага.

- издержки, связанные с оппортунизмом. Эти издержки чаще всего появляются внутри фирмы, но и в рыночных контрактах они тоже возможны. Например, это попытки снижения издержек, связанных и обнаружением нечестности партнера.

Дж. Уоллис и Д. Норт разделяли транзакционные издержки на :

- Возникающие до обмена контрактами;
- Возникающие в процессе обмена контрактами;
- Возникающие после обмена контрактами.

Э. Фуруботн и Р. Рихтер классифицировали транзакционные издержки в зависимости от сферы, в которой они возникают:

- рыночные транзакционные издержки. К ним относятся:
 - издержки поиска информации,

- издержки ведения переговоров и принятия решений,
- контроля и мониторинга;
- управленческие транзакционные издержки. Эти издержки возникают в процессе управления;
- политические транзакционные издержки. Они связаны с политико-правовой средой.

Классификацией, объединившей в себе все вышеописанные виды транзакционных издержек является классификация Тр. Эггертссона. Более того, она построена по принципу аналогии с внешними признаками деятельности, которые порождают соответствующие издержки. Итак, транзакционные издержки делятся:

- издержки поиска информации. В свою очередь, эти издержки, автор подразделяет:
 - издержки, связанные с поиском приемлемой цены,
 - издержки, связанные с поиском качественной информации (об имеющихся товарах и услугах, о продавцах и покупателях);
- издержки ведения переговоров. Во время переговоров, выясняется «true position», т.е. правильная позиция, которая в экономическом смысле есть предельная кривая безразличия;
- издержки заключения контрактов. Т.е. в контрактах «резервируются» средства для непредвиденных обстоятельств. Размер этих издержек колеблется от 5 до 10 % от общего объема сделки при инвестициях в специфические активы, и является наиболее высоким среди остальных издержек;
- издержки мониторинга. Эти издержки связаны с отслеживанием исполнения контракта;
- издержки на принуждение. Каждый субъект преследует свои цели, поэтому часто возникают ситуации, когда контракт

выполняется неполно или частично. В связи с этим формируется система, которая заставляет партнеров соблюдать условия контракта. В этой системе могут быть государственные органы, а также различные общественные или профессиональные организации;

- издержки на защиту прав собственности.

Таким образом, единого понятия трансакционных издержек и их единой классификации в современной науке нет. Несмотря на это, роль трансакционных издержек в экономике, несомненно, очень важна.

Библиографический список:

1. Аленин П.Г., Порфирьев Д.Н. Институциональная экономика: учебник для вузов / П.Г. Аленин, Д.Н. Порфирьев. – Москва: «Бибком», 2013. – С. 82.

2. Антоненко Е.В. К раскрытию сущности и классификации трансакционных издержек / Е.В. Антоненко // Вестник ЮУрГУ. Серия «Экономика и менеджмент». – 2015. – Т. 9, № 1. – С. 74–80.

3. Джиоева М.А., Чельдиева З.К. Истоки возникновения трансакционных издержек. // Молодой ученый. – 2016. - №2. – С. 476-478. [Электронный ресурс]: URL: <https://moluch.ru/archive/106/25047/> (Дата обращения: 02-12-2017)