

УДК 368

ПЕРСПЕКТИВЫ СТРАХОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ РИСКОВ В РОССИИ

Волкова Я.В.

студентка факультета «Финансы и кредит»

*Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Краснодар, Россия*

Аннотация

В статье рассматривается роль и место инвестиционной и инновационной деятельности в экономике нашей страны. Также рассмотрено влияние венчурного инвестирования на развитие страны в целом и препятствия, стоящие на пути его развития. Приведена динамика совершаемых венчурных сделок, распределение венчурных инвестиций по секторам. Выделена основная классификация страхования инновационных рисков и значимость развития в перспективе данного направления.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, инновационная деятельность, венчурное инвестирование, сделка, инновационные риски, страхование, страховые отношения, страховщик, страхователь.

PROSPECTS OF INSURANCE OF INNOVATIVE RISKS IN RUSSIA

Volkova Y. V.

student of the faculty " Finance and credit»

*Kuban state agrarian University named after I. T. Trubilin
Krasnodar, Russia*

Annotation

The article discusses the role and place of investment and innovation in the economy of our country. The influence of venture investment on the development of the country as a whole and the obstacles standing in the way of its development are also considered. The dynamics of venture transactions, the distribution of venture investments by sectors. The main classification of insurance of innovative risks and the importance of development in the future of this direction is highlighted.

Keywords: investment activity, innovative activity, venture investment, transaction, innovative risks, insurance, insurance relations, insurer, policyholder.

В настоящее время инвесторы в рамках развивающихся стран выделяют Россию как одну из самых перспективных. Она является привлекательным объектом вложения средств, занимает выгодное экономическое положение, высокий социальный аспект развития, включающий в себя высокий уровень профессионального образования. Таким образом, российский рынок один из немногих, на котором при минимальных вложениях можно получить значительный доход[7]. Развитие инвестиционной деятельности тесно связано с инновационной деятельностью.

Инновационная деятельность – это деятельность, связанная с созданием новых товаров, услуг, расширением предлагаемого ассортимента, повышением качества продуктов, использованием новейших технологий, усовершенствованием оборудования, модернизацией. Инновации существенно повышают прибыль компаний, дают возможность быстрого роста и опережение конкурентов. Также инновации приносят значительную пользу государству, т.к. инновационная деятельность вносит прямой вклад в увеличение ВВП[7]. Как одно из направлений предпринимательской деятельности она имеет очень тесную связь с рисками. Риски являются главным «мотиватором» для

осуществления предпринимательской деятельности, поскольку от степени риска зависит размер прибыли, которую может принести проект.

В свою очередь инновационная деятельность служит основой для венчурного инвестирования.

Венчурное инвестирование (в переводе с англ. языка означает «рискованное начинание») – это вложение денежных средств для открытия бизнеса, связанного с инновационной и высокотехнологичной деятельностью[3]. Деятельность такого бизнеса очень затратна и имеет серьезный риск для инвестора, но в случае везения велики шансы значительно увеличить свои вложения и максимизировать прибыль.

Венчурное инвестирование в России напрямую влияет на перспективы развития страны, играя одну из важнейших ролей в процессе модернизации рыночного потенциала и развитии передовых технологий. В России венчурные фонды только начинают осваивать рынки, в то время, как в мире уже есть лидеры этого направления – США и Китай.

Тем не менее, данное направление набирает обороты и с каждым годом заключается всё больше венчурных сделок[8]. Свидетельством этого является тот факт, что за 10 лет суммарная доля России на мировом рынке венчурных инвестиций увеличилась в 28,3 раза, поднявшись при этом до 8,5%.

Согласно данным Российской ассоциации венчурного инвестирования (РАВИ), в первом полугодии 2018 года было совершено 87 венчурных сделок, что на 48 % меньше по сравнению с 2019 годом, в котором количество сделок достигло 129 (табл. 1).¹ В то же время, объем сделок в первом полугодии 2018 года составил 94,9 млн.долл., а в 2019 году – 248,1 млн.долл., что на 161 % больше[8].

¹ Подсчет статистики по венчурным сделкам основан на базе РАВИ с учетом неизвестной суммы: 38 сделок в 2017 году; 51 сделка в 2018 году и 48 сделок в первом полугодии 2019 года.

Таблица 1 - Динамика венчурных инвестиций, млн. долл. США

Годы	Объем сделок, млн.	Кол-во сделок с известной суммой	Кол-во сделок с неизвестной суммой	Кол-во сделок, всего
2017	243,7	167	38	205
1-ое полугодие 2018	94,9	87	-	87
2018	433,7	144	51	195
1-ое полугодие 2019	248,1	81	48	129

По итогам 2018 года рынок венчурных сделок вырос на 78% и составил 433,7 млн.долл., по сравнению с 2017 годом, где этот показатель был равен 243,7 млн.долл. (рис.1). При этом количество сделок в 2018 году сократилось на 5%, так в 2018 году было проведено 195, а в 2017 году - 205 сделок (рис.2).

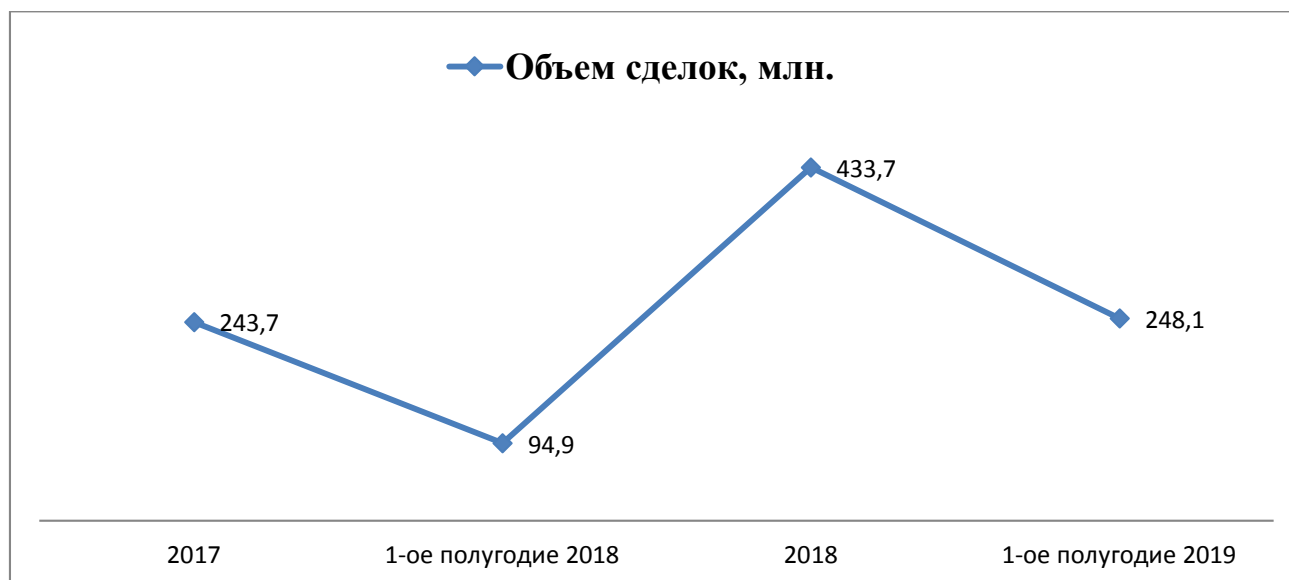


Рис.1 – Объем проведенных венчурных сделок, млн.долл.США

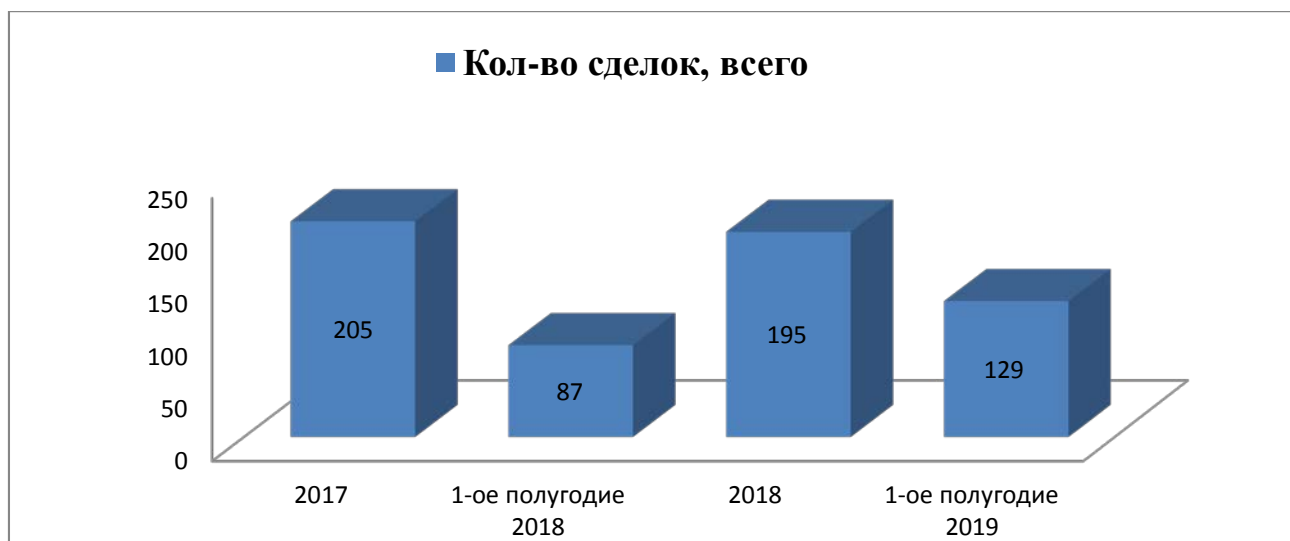


Рис.2 – Количество проведенных венчурных сделок

По данным рисунка 3 и таблицы 2 очевидно, что сектор информационных технологий является лидером в общем распределении венчурных инвестиций по секторам. За период 2017 и 2018 гг. сделки в этом секторе составляют в среднем 89% от общего количества сделок и 81% от общей суммы всех сделок. В 2018г. наблюдается значительный рост объема сделок в денежном выражении – в 2 раза по сравнению с предыдущим годом, при том, что количество сделок уменьшилось на 2.

Таблица 2 – Распределение венчурных инвестиций по секторам, млн. долл. США

Годы	Информационные технологии		Биотехнологии		Промышленные технологии		Всего	
	Объем сделок, млн.	Кол-во сделок	Объем сделок, млн.	Кол-во сделок	Объем сделок, млн.	Кол-во сделок	Объем сделок, млн.	Кол-во сделок
2017	205,3	126	14,7	11	23,7	30	243,7	167,0
2018	409,0	124	12,8	5	11,9	15	433,7	144,0
1-ое полугодие 2019	218,8	73	8,8	5	20,4	3	248,0	81,0

Количество сделок в секторах биотехнологий и промышленных технологий значительно меньше по сравнению с сектором ИТ (11 и 30 сделок соответственно в 2017 году и 5 и 15 сделки соответственно в 2018 году).

В сфере промышленных технологий в 2018 году общий объем инвестиций снизился на 50% по сравнению с 2017г. (с 23,7 млн. долл. в 2017 году до 11,9 млн. долл. – в 2018 году, тем не менее, за первое полугодие 2019 г. их объем уже достиг 20,4 млн. долл.). Количество сделок в 2018 г. также уменьшилось в 2 раза – с 30 сделок в 2017 году до 15 сделок в 2018 году [8].

Инвестиции в биотехнологии в 2018 году также уменьшились в денежном выражении на 15% (с 14,7 млн. долл. в 2017 году до 12,8 млн. долл. в 2018 году). При этом число сделок снизилось в 2 раза, с 11 в 2017 году до 5 в 2018 году [8].

Сумма сделок

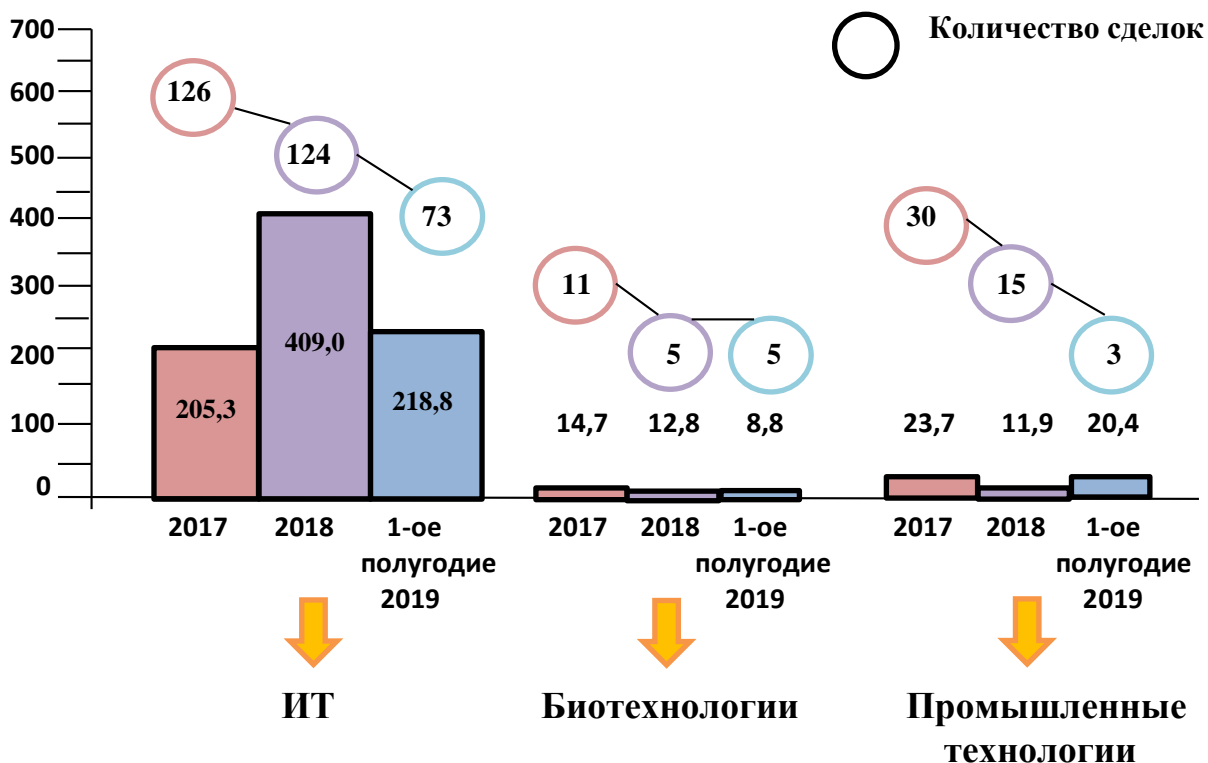


Рис. 3 – Распределение венчурных инвестиций по секторам, млн. долл. США

Одним из ключевых препятствий для развития национального венчурного рынка, по мнению инвесторов, является ограниченное число проектов, которые являются привлекательными для инвестирования[2]. Неприятие риска со стороны государства, чрезмерное регулирование и избыточная отчетность, все эти факторы сильно дестимулируют и приостанавливают развитие бизнеса.

Недостаток экономической и правовой стабильности, повышенные риски неполучения выгоды – все это является причинами недостаточной инновационной активности в России. Низкая заинтересованность в инновационной деятельности связана с недостаточным платежеспособным спросом клиентов, низкими финансовыми возможностями и неразвитой страховой культурой населения[1].

Поскольку венчурная и инновационная деятельность напрямую связана с риском, то необходимо рассмотреть такой метод их предотвращения, как страхование.

Страхование - система экономических отношений, включающая образование специального фонда средств (страхового фонда) и его использование (распределения и перераспределения) для преодоления и возмещения различного рода потерь, ущерба, вызванные неблагоприятными событиями (страховыми случаями) путем выплаты страхового возмещения и страховых сумм[5]. В страховых отношениях обязательно участвуют страховщик (страховая компания) и страхователь (физическое или юридическое лицо, уплачивающее страховщику страховую премию и в случае наступления события, которое оговорено в договоре страхования, получает от страховой компании выплату), в свою очередь, государство регулирует страховой рынок.

Выделяют следующие виды рисков инновационной деятельности:

1) Технический риск. Смысл данного вида риска заключается в угрозе того, что цели, которые указаны в проекте могут быть не достигнуты по

причине ошибок управления (недостаточный уровень квалификации персонала, неэффективности их деятельности);

2) Экономический риск. Предусматривает возможную угрозу потери части своих ресурсов или несения дополнительных непредвиденных расходов из-за неожиданных обстоятельств;

3) Предпринимательский риск. Сюда входит: риск возможности неисполнения договорных обязательств, риск материальных и финансовых потерь, убытков от предпринимательской деятельности, проведения сделок;

4) Финансовый риск включает в себя риск пересчета валюты, риск перевода выручки за рубеж;

5) Юридический риск включает в себя существующие ограничения со стороны законодательства, риск неблагоприятных изменений законодательства.

6) Политический риск связан с резким и неожиданным изменением политического режима, политической нестабильности в стране.

7) Инновационные риски занимают особую роль в данной классификации, поэтому рассмотрим данный вид наиболее подробно.

Инновационный риск в узком смысле – это вероятность потерь, которые возникают при вложении предпринимательской фирмой средств в производство новых товаров и услуг[1]. В широком смысле – это все риски, которые встречаются на пути сотрудников инновационного предприятия.

Некоторые авторы экономической литературы считают, что в понятие «инновационные риски» необходимо включать все риски, с которыми сталкивается предприятие. В этот список можно отнести такие риски, как: коммерческий, валютный, экологический и прочие[2]. Другие авторы, наоборот, выделяют инновационный и предпринимательский риск отдельно, считая, что он вообще не подлежит страхованию и математически вычислить вероятность его наступления нет возможности. Особое место в классификации

инновационных рисков занимают: страхование жизни, имущества и ответственности (таб.3 и рис.4).

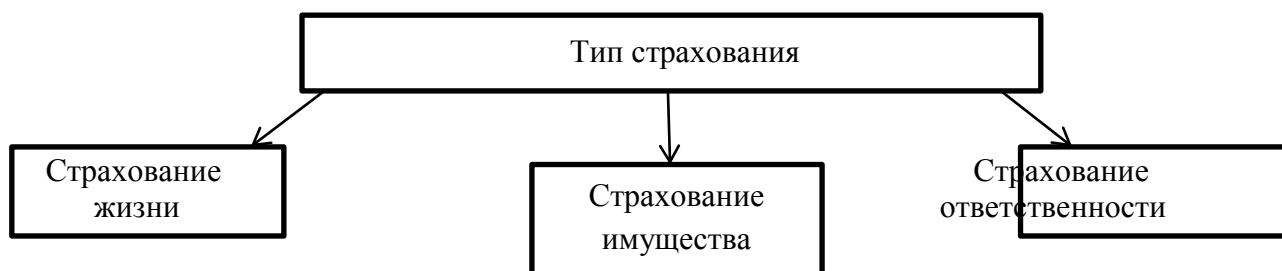


Рис. 4 – Классификация типов страхования инновационных рисков

Таблица 3 - Классификация страхования инновационных рисков

Тип страхования	Виды страхования по объекту
Страхование жизни	жизни и здоровья сотрудников научно-исследовательских организаций
Страхование имущества	От использования инновационной продукции, различных нанотехнологий; возможных убытков компаний на начальных стадиях их функционирования; от осуществления технологических инвестиций; потери прибыли из-за вынужденного прерывания деятельности в производстве по причине непредвиденных обстоятельств; рисков, связанных с космической, ядерной и авиационной деятельностью; использования ноу-хау; интеллектуальной собственности; информационных рисков (таких как: страхование компьютерного и телекоммуникационного оборудования от повреждения, мошенничества); нового электронного оборудования; малого инновационного бизнеса; валютных, финансовых и кредитных рисков инновационных предприятий; иностранных инвестиций.
Страхование ответственности	ответственности экологических рисков, а также риска возникновения гражданской ответственности за ущерб, нанесенный окружающей среде, ответственности, которую несет производитель новой технологии за последствия и качество предоставленной продукции

Страхование от инновационных рисков призвано возмещать ущерб в случае наступления неблагоприятного, непредвиденного события; покрывать убытки, возникающие в результате осуществления инновационной деятельности; защищать финансовые средства, которые инвестируются в инновационную деятельность; возмещать стоимость имущества, которое

создано в ходе инновационной деятельности в результате его гибели или порчи; возмещать вред, нанесенный третьим лицам.

По сравнению с другими видами финансовых услуг страхование обеспечивает большее вложение интеллектуального труда, тем самым способствуя повышению качества жизни и социального уровня страны в целом.

Необходимо помнить, что страховой метод минимизации риска имеет ряд ограничений. Во-первых, это высокий размер страхового взноса, который устанавливается страховой организацией при заключении страхового договора, особенно при страховании инновационных рисков[4]. Во-вторых, это недоступность, т.к. некоторые риски не принимаются к страхованию. Если риск невозможно застраховать, то предприятие использует собственные накопленные резервы или самострахования. Особая сложность возникает при оценке предпринимательского и имущественного риска инновационного предприятия.

Страхование инновационных рисков является достаточно сложной и специфической сферой деятельности, которая предполагает ряд требований к заключению договоров определенного вида страхования[6]. В России наиболее перспективными инновационными отраслями, нуждающимися в страховой поддержке, выступают оборонно-промышленный комплекс, атомная промышленность, космическая отрасль.

Стимулированием инновационной деятельности являются льготы инновационным предприятиям на страховые взносы, в том числе на обязательное пенсионное, медицинское и социальное страхование, которые уплачиваются работникам инновационных предприятий.

Предполагается, что основными страхователями инновационных рисков в России могут стать лишь относительно крупные юридические лица. Крупные страхователи по сравнению с малыми имеют больше возможностей для отстаивания своих интересов на самом высоком государственном уровне.

Малый и средний инновационный бизнес зачастую не имеет средств на страхование, а страховые компании в свою очередь не доверяют малому и среднему бизнесу, не рассматривают его в качестве привлекательного клиента. Российские страховщики ориентируются в первую очередь на быстрый рост прибыли, долгосрочный инвестиционный доход от реализации инновационных проектов их настораживает и несильно привлекает.

Несмотря на все трудности, отдельные виды страхования инвестиционных и инновационных рисков в России начинают активно развиваться, но для более успешного развития необходима комплексная государственная поддержка, крепкая правовая база и нормализация экономической ситуации в стране.

Библиографический список:

1. Абрамешин А.Е., Воронина Т.П., Молчанова О.П., Тихонова Е.А., Шленов Ю.В. Инновационный менеджмент: Учебник для вузов; под редакцией д-ра экон. наук, проф. О.П. Молчановой. - М.: Вита-Пресс, 2015. – 180 с.
2. Гольдштейн Г.Я. Стратегический инновационный менеджмент: Учебное пособие. - Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2015. – 138 с.
3. Городникова Н. В., Гохберг Л.М., Дитковский К. А., Дьяченко Е. Л., Коцемир М. Н., Кузнецова И.А., Лукинова Е.И., Мартынова С.В., Нефедова А.И., Ратай Т.В., Росовецкая Л.А., Сагиева Г.С., Стрельцова Е.А., Суслов А.Б., Тарасенко И.И., Фридлянова С. Ю., Фурсов К.С. Наука. Технологии. Инновации: 2019: краткий статистический сборник / Н. В. Городникова, Л. М. Гохберг, К. А. Дитковский и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: НИУ ВШЭ, 2019. – 84 с.
4. Завьялов С.В. Развитие инновационной деятельности страховых компаний - М., 2016. – 94 с.

5. Платонов Ю.А. Инновационное развитие страховой деятельности в современной России - М., 2016. – 119 с.
6. Семенов С.В. О подходах к совершенствованию управления инновационными изменениями // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2016. - № 1.
7. Ежегодный Национальный доклад об инновациях в России – 2017 год.
8. Сайт аналитической информации [https:// www. Tadviser.ru](https://www.Tadviser.ru).

Оригинальность 76%