

УДК 338.001.36

## ***СРАВНЕНИЕ СТАРТАП-СРЕДЫ ШВЕЦИИ И РОССИИ***

***Татар Е.И.<sup>1</sup>***

*Студент*

*Финансово-экономический факультет*

*Финансовый университет при Правительстве РФ*

*Россия, г. Москва,*

### **Аннотация**

Стартап – это инновационный проект, способный поменять вектор мирового развития экономики и общества в целом. Любой стартап характеризуется инновационностью, сверхускоренным темпом развития и высоким риском банкротства. Давно признано правительствами многих стран, что предприниматели и молодые компании – это одни из ключевой факторов экономического роста как в развитых, так и в развивающихся странах. Цель данной статьи – это найти точки роста для развития стартапов в России в сравнение с Швейцарией. В статье выделены основные тренды венчурного финансирования и источники финансирования инновационного бизнеса. Также приведена современная статистика по динамике развития стартапов и финансовым вложениям в него в целом в Швеции и России. На основании проведенного анализа можно сделать вывод о том, что в стране должна быть образована благоприятная среда для развития стартапов со стороны государства и бизнеса совместно.

**Ключевые слова:** венчурный рынок, инновационные проекты, источник финансирования, стартап, Швеция, малый бизнес.

---

<sup>1</sup> *Научный руководитель - Асон Татьяна Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент, Финансовый университет при Правительстве РФ*

## ***COMPARISON OF STARTUP-ENVIRONMENT OF SWEDEN AND RUSSIA***

***Tatar E.I.***

*Student*

*Faculty of Finance and Economics*

*Financial university under the Government of the Russian Federation*

*Russian, Moscow*

### **Annotation**

A startup is an innovative project that can change the vector of world economic development and society. Any startup is characterized by innovation, an accelerated rate of development and a high risk of bankruptcy. It has long been recognized by the governments of many countries that entrepreneurs and young companies are one of the key factors of economic growth in both developed and developing countries. The purpose of this article is to find growth points for the development of start-ups in Russia in comparison with Switzerland. The article highlights the main trends in venture financing and sources of financing innovative business. It also provides modern statistics on the dynamics of start-ups and financial investments in it in general in Sweden and Russia. Based on the analysis, it can be concluded that a favorable environment should be created in the country for the development of start-ups from the government and business together.

**Keywords:** venture capital market, innovation projects, funding source, startup, Sweden, small business.

Стокгольм - столицу Швеции называют второй столицей инновационных проектов после Кремниевой долины. 65%<sup>2</sup> шведов, в возрасте от 18 до 64 лет,

---

<sup>2</sup> Блог-платформа для предпринимателей: [Электронный ресурс]. URL: <https://spark.ru/startup/truebusiness/blog/32767/pochemu-v-shvetsii-tak-mnogo-startapov>  
Вектор экономики | [www.vectoreconomy.ru](http://www.vectoreconomy.ru) | СМЭИ ЭЛ № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

уверены в успехе реализации своей бизнес идеи в Королевстве. Если сравнивать с россиянами, то лишь 22% людей готовы открыть свое дело (32% в 2008 году — 22% в 2017 году). Также ВВП Швеции превосходит ВВП других крупных европейских стран с середины 1990-х. В рамках данной статьи сделана попытка проанализировать внушительных успех Швеции в области стартапов и инновационных проектов.

С 1990 года Швеция позволила малым предприятиям конкурировать с достаточно крупными компаниями. Шведские реформы стали ответом на финансовый кризис 1990-х годов, когда упал рост ВВП в стране, выросла безработица, и правительство, пытаясь избежать девальвации своей валюты, повысило процентную ставку до 500%. Для ускорения экономического роста и усиления конкуренции правительство ослабило контроль над многими отраслями, включая такси, электроэнергетику, телекоммуникации, железнодорожный транспорт и внутренние воздушные перевозки. Некоторые общественные услуги, такие как уход за престарелыми и начальное образование, были переданы частным фирмам.

В то время как шведское правительство создавало для монополистов более жесткие условия и мешало доминированию на рынке, в России государственные структуры и компании с госучастием занимают те ниши, где может работать малый и средний бизнес, тем самым практически монополизировав рынок. По данным рейтинга глобальной конкурентоспособности стран за 2017-2018 года Россия занимает 71-е место по показателю «Конкурентоспособность компаний»<sup>3</sup>.

Один из главных вопросов в развитии стартап проектов – это определение источников финансирования. Правительство Швеции активно работает с местными инициативами и охотно помогает финансировать проекты. В стране существует большое количество бизнес-инкубаторов, инвестиционных и

---

<sup>3</sup> The International Organization for Public-Private Cooperation «Global Competitiveness Index 2017-2018»: [Электронный ресурс]. URL: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index-2017-2018/competitiveness-rankings/>

краундфандинговых агентств. В каждом университете у студентов есть возможность представить свой инновационный проект и пообщаться с инвесторами в рамках бизнес-инкубатора.

В 2017 году 442 шведских стартапа привлекли 1,2 миллиарда долларов, что более чем в два раза больше, чем в предыдущем году (не считая масштабного сбора средств Spotify в 2016 году) согласно отчету шведской инвестиционной компании Industrifonden.<sup>4</sup>

Особенностью бизнес-инкубаторов в Швеции является тесное сотрудничество с государственными структурами. Например, инновационное агентство Vinnova работает при Министерстве предпринимательства, энергетики и коммуникаций Королевства и является посредником между компаниями и научно-исследовательскими институтами. Vinnova ежегодно инвестирует 2,7 млрд шведских крон в новые инновационные проекты. Агентство также предоставляет гранты для стартапов.

Процесс финансирования инновационного проекта в России немного сложнее. Около 71% технологических стартапов в России создаются за счет собственных средств учредителей, говорится в исследовании рынка технологического предпринимательства, проведенного при поддержке ЕУ и ФРИИ, "Стартап Барометр-2018". Только у 11% есть непрофильный инвестор, у 5% – "бизнес ангел", а у 3% – венчурный фонд.

В России бизнесмены старой школы не до конца открыты современным технологиям, поэтому, не всегда готовы вложиться в стартап. Возможно получить финансирование от бизнес-ангелов, но если на Западе данный рынок существует давно, то в России он только развивается. Процесс поиска бизнес-ангела, очень непростой и требует широких личных знакомств предпринимателя.

---

<sup>4</sup> Swedish Tech Funding Report 2017: [Электронный ресурс]. URL <https://industrifonden.com/news/swedish-tech-funding-report-2017/>

Венчурный рынок в России также находится в стадии развития. С 2000 года венчурным инвестированием в России занималось только государство. Однако в 2013 году в России насчитывалось более 170 частных венчурных фондов. В 2014 году произошел разрыв в экосистеме, когда многие фонды ушли или сказали, что ушли. Сейчас рынок постепенно восстанавливается. По итогам первого полугодия 2018 года на российском венчурном рынке было заключено 140 сделок, их число снизилось почти на 15% год к году (в первые шесть месяцев 2017-го их было 162), однако средний чек одной сделки вырос на 33,6%, до \$1,87 млн. Об этом говорится в отчете «Венчурная Россия. Результаты первого полугодия 2018 года». Но если брать во внимание сделки только по стартапам, то их количество в 2018 году осталось на уровне 2017 года – 27, но объем инвестиций снизился с \$22,9 млн до \$15,1 млн и средний чек — с \$850 тыс. до \$560 тыс.

Для получения государственной поддержки проект должен соответствовать ряду критериев, а именно быть социально направленным. К тому же некоторые субсидии требуют последующего возвращения денежных средств в виде налогов.

Получение финансирования от венчурного фонда – крайне непростая задача. Фонды функционируют более или менее хорошо уже около 15 лет в России. Однако их продуктивность не столь высока из-за склонности экономики к традиционализму в стране. Существуют также практика сращивания государства и венчурного фонда и в результате финансируются только выгодные для государства проекты или ничего не финансируется, располагая при этом огромным бюджетом.

Наибольшая вероятность получить крупную сумму денежных средств для развития стартапа – это банковский кредит. Но существует крайне низкий процент банков, которые готовы кредитовать стартапы. Связано это с невысоким

процентом российских стартапов, которые в последствии становятся прибыльными. Не каждый банк готов взять на себя подобный риск.

Кроме того, следует отметить, что в настоящее время экономика России переживает кризис, заемный капитал сейчас дорожает, что негативно сказывается на финансовой активности в стране и отрицательно влияет на развитие стартапов.

В стране должна сложиться единая сеть, организующая благоприятное развитие инновационных стартапов в стране. Это тесное взаимодействие научных институтов, бизнес-инкубаторов, кредитных организаций и государства. По словам экспертов многие стартапы направлены на локальный рынок. В таких условиях государство должно быть одним из самых активных потребителей инновационных проектов, обеспечивая спрос на них и подавая пример другим инвесторам. Государство может выступать в качестве поддержки и эксперта, помогать интегрировать российские разработки в международную венчурную экосистему.

### **Библиографический список**

1. Блог-платформа для предпринимателей: [Электронный ресурс]. URL: <https://spark.ru/startup/truebusiness/blog/32767/pochemu-v-shvetsii-tak-mnogo-startapov> (Дата обращения 01.04.2019)
2. The International Organization for Public-Private Cooperation «Global Competitiveness Index 2017-2018»: [Электронный ресурс]. URL: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index-2017-2018/competitiveness-rankings/> (Дата обращения 05.04.2019)
3. Swedish Tech Funding Report 2017: [Электронный ресурс]. URL: <https://industrifonden.com/news/swedish-tech-funding-report-2017/> (Дата обращения 05.04.2019)

4. Global Digital 2019 report: [Электронный ресурс]. URL: <https://wearesocial.com/blog/2019/01/digital-2019-global-internet-use-accelerates> (Дата обращения: 18.03.2019).
5. Федеральная служба государственной статистики: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru> (Дата обращения: 21.03.2019).

*Оригинальность 93%*