

УДК 339.94

***ТЕНДЕНЦИИ И ОСОБЕННОСТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ
ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В США***

Амуленко Д.П.

студент,

Балтийский федеральный университет им. И. Канта,

Калининград, Россия

Дупленко Н.Г.

к.э.н., доцент,

Балтийский федеральный университет им. И. Канта,

Калининград, Россия

Аннотация

В статье представлены результаты исследования тенденций и особенностей привлечения прямых иностранных инвестиций в США. Приведены данные о динамике и отраслевой структуре инвестиций, дана характеристика модели привлечения иностранных инвестиций.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, инфраструктура привлечения инвестиций, прямые иностранные инвестиции, США.

***TENDENCIES AND FEATURES OF FOREIGN DIRECT INVESTMENT IN
THE UNITED STATES***

Amulenko D.P.

student,

Immanuel Kant Baltic Federal University,

Kaliningrad, Russia

Duplenko N.G.

PhD, Associate Professor,

Immanuel Kant Baltic Federal University,

Kaliningrad, Russia

Abstract

The article presents the results of a study of trends and features of foreign direct investment in the United States. The data on the dynamics and sectoral structure of investments are analyzed, the model of attracting foreign direct investment in the United States is characterized.

Key words: foreign investment, investment attraction infrastructure, foreign direct investment, USA.

В последние годы происходят существенные изменения в глобальных прямых инвестициях. Их объем сокращается несмотря на высокий темп роста мирового ВВП и международного товарооборота. В 2018 году объем ПИИ составлял 1,43 трлн долл. США, что на 23 процента меньше, чем годом ранее, на 11 процентов снизился объем объявленных инвестиций в новые проекты в 2019 году, что свидетельствует о сохранении тенденции сокращения. Меняется и структура прямых иностранных инвестиций - приток ПИИ в развитые страны сократился на 37 процентов, в то время приток в развивающиеся страны остался на уровне 71 млрд долларов США [1].

В этой связи особый интерес представляет исследование тенденций и особенностей привлечения ПИИ в США, которые традиционно являются лидером как в качестве реципиента, так и в качестве инвестора прямых иностранных инвестиций. Несмотря на то, что в 2017 году приток иностранных инвестиций в США упал более чем на 40 процентов по сравнению с 2016 годом,

во время которого произошло достаточное количество слияний и поглощений корпораций, США успели ввести законопроект о налоговых льготах по репатриации средств, что привело к росту реинвестированных доходов на 26 процентов. По данным ЮНКТАД в 2017 г. на США пришлось 19,2 процента мировых ПИИ (275 млрд долл.) и 23,9 процента мирового вывоза капитала (342 млрд долл. ПИИ). Об этом можно судить, основываясь на данных, указанных в докладах ЮНКТАД с 2012 по 2017 гг. (Рисунок 1).

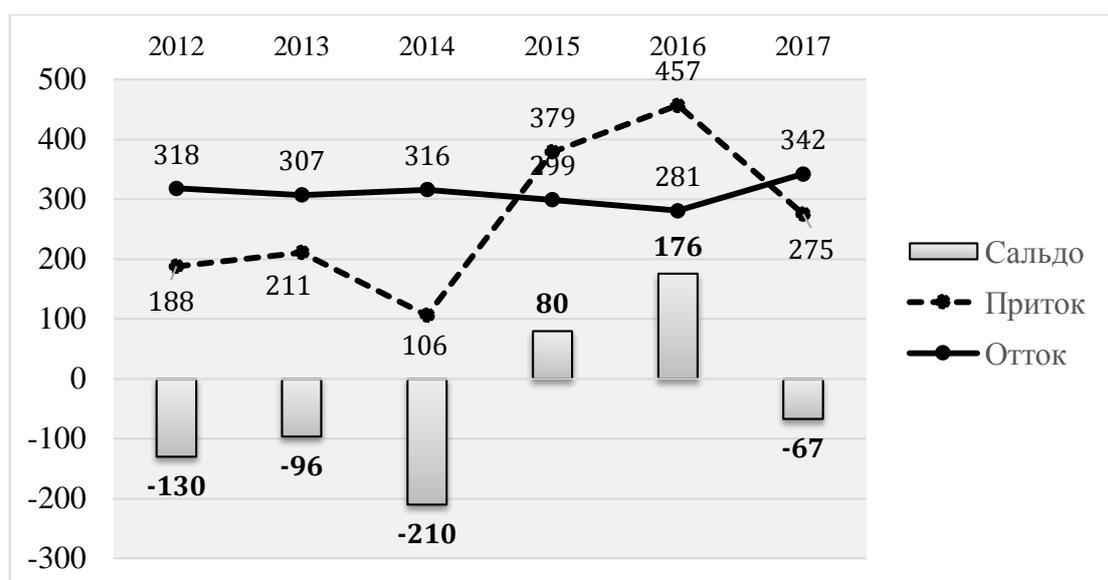


Рис. 1 – Динамика прямых иностранных инвестиций в США

Источник: составлено авторами по данным [4; 7]

Следует отметить, что в США не существует официального федерального закона, который регулирует зарубежные инвестиции, однако, на деятельность иностранных инвесторов могут повлиять некоторые законодательные акты, которые действует внутри страны. Для иностранных и национальных инвесторов не существует разницы в законодательстве. Однако в случае возникновения угрозы для национальной безопасности президент страны имеет право запретить иностранному инвестору брать под контроль американскую компанию.

В США одним из органов, оказывающих влияние на деятельность иностранных инвесторов внутри страны, является комитет по иностранным инвестициям (КИИ), деятельность которого направлена, главным образом, на изучение наиболее значимых для американской экономики зарубежных капиталовложений. При совершении сделки, такой как приобретение зарубежным инвестором контрольного пакета акций или только части акций компании, зарегистрированной в США, один из участников сделки обязан уведомить об этом КИИ. Комитет не принимает заявление от третьего лица, а в случае неуведомления участники сделки могут попасть под расследование, в ходе которого орган может в любой момент потребовать подробную информацию о каждом участнике сделки. Расследование сделки длится 30 дней и называется «предварительным изучением», что подразумевает обращение к федеральным ведомствам за предоставлением отзывов, после чего формируется общий вывод, приносит ли данная конкретная сделка ущерб национальной безопасности. В случае, если комитет сомневается в достоверности информации, расследование может продлиться еще на 45 дней, во время которых будет собрана дополнительная информация и сформирован доклад для президента США. После данной процедуры президент принимает решение о безопасности конкретной сделки для национальной безопасности страны [2, с. 54].

Важно обратить внимание на то, что деятельность КИИ направлена не на запрет сделок, а на предоставление новых условий для каких-либо сделок с целью соблюдения безопасности. В случае, если иностранного инвестора не устраивают новые условия, американская собственность может перейти соотечественникам.

Помимо деятельности данной компании все же существует отрасли, инвестирование в которые в целях национальной безопасности на территории США запрещено или ограничено. В группу таких сфер входят оборонная деятельность США, проекты, которые непосредственно связаны с переработкой

или производством плутония, использованием ядерных реакторов или захоронением отходов; производство и переработка сельскохозяйственной продукции, предоставление услуг или продажа воздушного и морского транспорта и т.д.

Еще одним контролирующим органом является Бюро экономического анализа (БЭА) министерства торговли. Основной деятельностью органа является подготовка постоянных исследований, которые связаны с привлечением зарубежного капитала в США. Основой данных исследований являются данные о сделках, совершенных иностранными инвесторами в отношении акций или американской собственности, стоимость которых составляет более 1 млн долларов США. Каждый участник такой сделки после 45 дней с начала осуществления обязан заполнить анкету с информацией о целях и характере сделки и отправить ее в БЭА. Помимо данной анкеты в конце каждого финансового года (30 сентября) фирма, имеющая собственность более чем в 1 млн долл. и контролируемая иностранным капиталом хотя бы на 10 процентов, обязана предоставить следующую информацию: отчет о своей деятельности, объем продаж, размер принадлежащей компании собственности и объемы годового дохода, что позволяет БЭА сделать вывод о количестве привлеченных инвестиций в национальную экономику. После анализа БЭА обязано проинформировать обо всех собранных данных президента, конгресс и граждан США [2, с. 62].

Краткая характеристика американской модели государственного регулирования иностранных инвестиций представлена в таблице 1.

Таблица 1 — Модель государственного регулирования иностранных инвестиций в США [3]

Параметр	Описание
Краткая характеристика	Налоговые стимулы играют ключевую роль для инвестиций частного сектора в условиях последовательной либеральной макроэкономической политики и использованием механизмов ценообразования и процентных ставок. Главным контрольным механизмом эффективного распределения инвестиций является фондовая биржа (соответственно, и развитый рынок ценных бумаг)
Функции государства	Координация направлений инвестиционных ресурсов; Определение приоритетных направлений; Анализ информации о состоянии и развитии национальной экономики и ее распространение; Прогнозирование экономической ситуации; Инвестирование инфраструктуры;
Недостатки	Отсутствие факторов, стимулирующих сбережения; Невозможность быстро увеличить накопления

Основными инвесторами в американскую экономику являются такие страны, как Великобритания, Япония, Канада, Германия, Франция, Ирландия, Швейцария и Нидерланды. На них приходится более 75 процентов накопленных ПИИ в американскую экономику. В последние годы, однако, доля Европейского Союза стала сокращаться.

Из 20 ведущих стран по совокупным прямым инвестициям в США на конец 2017 года акции Сингапура росли быстрее всего, увеличившись более чем в 5 раз с 17 млрд долл. США в 2012 году до 87 млрд долл. США в 2017 году. За тот же период Китай увеличил свои инвестиции в США более чем в 4 раза, поднявшись с 23-го места в 2012 году до 13-го в прошлом году. Ирландия также увеличила свои совокупные инвестиции в США более чем в 3 раза до 329 млрд долларов в 2017 году с 90 млрд долларов в 2012 году. В период с 2012 по 2017 год Бразилия, Бельгия и Канада были также наиболее быстро растущими странами по общему объему иностранных инвестиций в США из 20 стран с крупнейшими инвестициями [4].

Изменение накопленных ПИИ в США по странам с 2012 по 2017 год представлено на рисунке 2.

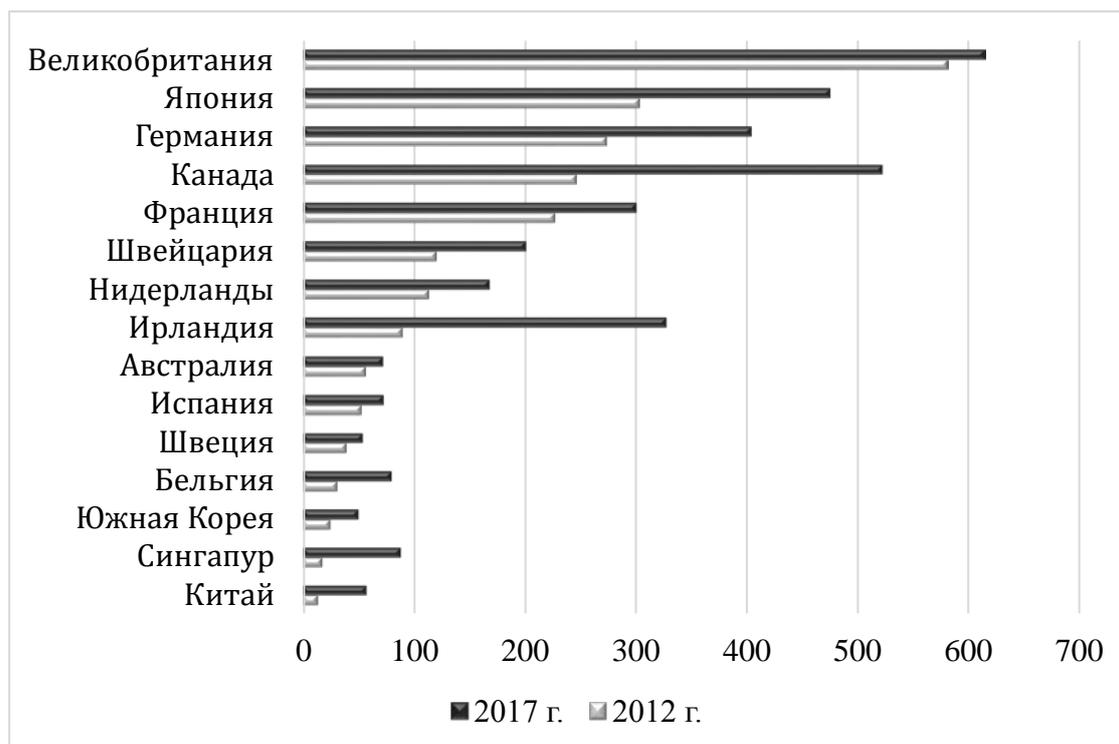


Рис. 2 – Динамика накопленных прямых иностранных инвестиций в США, млрд долларов

Источник: составлено авторами по данным [8; 9]

Крупнейшей отраслью для иностранных инвесторов остается производство. В 2017 году в производственный сектор было вложено более 1,6 трлн долл. США, что составляет 40 процентов от общего объема прямых иностранных инвестиций. Наиболее привлекательными для иностранных инвесторов отраслями при этом являются химическая промышленность, машиностроение и пищевая промышленность.

На втором месте - финансовая и страховая отрасль (540 млрд долл. США к концу 2017 года). На третьем - оптовая торговля (11 процентов от общего объема прямых иностранных инвестиций).

Международные компании инвестируют в Соединенные Штаты по многим причинам. К числу положительных факторов можно отнести большой рынок

США, наличие исследовательских университетов мирового уровня, стабильный режим регулирования и надежную инфраструктуру, которая позволяет предприятиям легко получить доступ к рынку США. Значительные внутренние энергоресурсы и низкие цены на энергию также привлекают международных инвесторов в Соединенные Штаты [6].

Эти инвестиции приносят пользу американской экономике, поскольку международные фирмы строят новые заводы на всей территории США, финансируют американские исследования и разработки, а также нанимают 7,1 млн граждан Америки на хорошо оплачиваемые рабочие места.

Сохранят ли Соединенные Штаты свой статус самого привлекательного в мире места для инвестиций в условиях сокращения глобальных иностранных инвестиций, зависит от решений в области макроэкономической политики как в США, так и за рубежом. В то время как налоговая реформа США в целом повысила конкурентоспособность экономики США, недавние действия в области торговой политики привели к огромному уровню неопределенности в деловом климате США для международных компаний.

Библиографический список:

1. Иностранные инвестиции [Электронный ресурс] // Сайт «Мир финансов», 2019. – Режим доступа: http://mir-fin.ru/inostrannye_investicii.html. – (дата обращения 20.03.2017).
2. Костюнина Г.М., Ливенцев Н.Н. Международная практика регулирования иностранных инвестиции. — М.: Анкил. 2018. 128 с.
3. Кочемасова А.В. Мировой опыт привлечения прямых иностранных инвестиций в условиях глобализации экономики // Финансы и кредит. – 2018. - № 18. С. 24-32.

4. Официальный сайт Мирового банка «The World Bank» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <https://www.worldbank.org/> – (дата обращения: 19.04.2019)
6. Доклад о мировых инвестициях: ЮНКТАД 2017 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2017_overview_ru.pdf – (дата обращения: 19.05.2019)
7. Доклад о мировых инвестициях: ЮНКТАД 2018 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2018_overview_ru.pdf – (дата обращения: 19.05.2019)
8. World Association of Investment Promotion Agencies. The Global Reference Point for FDI [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.waipa.org> – (дата обращения 21.05.2019)
9. World Investment Report // United Nations Conference on Trade and Development [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://unctad.org/>. – (дата обращения 10.05. 2019)

Оригинальность 92%