

УДК 338.43.631

ОЦЕНКА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ АО «САД-ГИГАНТ»

Вермичева В.О.

студентка факультета «Финансы и кредит»

*Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина,
Краснодар, Россия*

Аннотация

В статье проведена оценка деловой активности на примере сельскохозяйственной организации АО «Сад-Гигант». Представлены внешние и внутренние факторы, оказывающие влияние на уровень рентабельности организации. Изучены количественные и качественные показатели деловой активности. Проведен анализ абсолютных и относительных показателей деловой активности исследуемой организации, а также изучены основные показатели рентабельности.

Ключевые слова: деловая активность, рентабельность, оборачиваемость, эффективность, абсолютные и относительные показатели, финансовое положение.

ASSESSMENT OF BUSINESS ACTIVITY OF JS "GARDEN-GIANT"

Vermicheva V.O.

student of the faculty "Finance and credit"

*Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin,
Krasnodar, Russia*

Abstract

The article deals with business activity on the example of the agricultural organization of JS "Garden-Giant". The analysis of absolute and relative indicators of

business activity of the investigated organization is carried out, and also the main indicators of profitability are studied. External and internal factors influencing the level of profitability of the organization are presented. Quantitative and qualitative indicators of business activity are studied.

Keywords: business activity, profitability, turnover, efficiency, absolute and relative indicators, financial position.

Деловая активность – это достижение предприятием поставленных целей с точки зрения эффективного и рационального использования экономического потенциала, расширения рынков сбыта своей продукции, а также установление и поддержание финансовой устойчивости предприятия в рыночных условиях. Она напрямую влияет на общую эффективность его деятельности.

Актуальность данной темы состоит в том, что стабильность финансового положения организации, которая осуществляет свою деятельность в условиях рыночной экономики, определяется именно ее деловой активностью. Также ее можно рассматривать, как характеристику предпринимательского фактора, который влияет на производственные результаты.

Стоит отметить, что в настоящее время, управленческому персоналу необходимо уметь реально оценивать финансовое состояние организации и существующих конкурентов. Это необходимо для отслеживания финансового положения в условиях динамичной экономики, которое во многом определяется уровнем деловой активности. На сегодняшний день основной задачей предприятия является достижение положительной динамики роста деловой активности [6].

Деловая активность характеризуется качественными и количественными показателями. В общем виде оценку деловой активности можно представить в виде схемы (рис. 1):

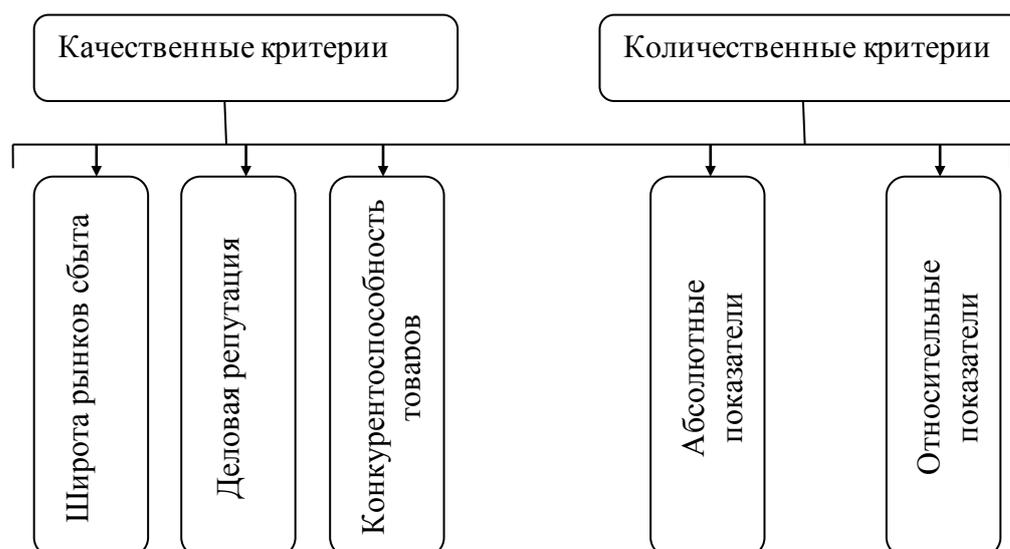


Рис. 1 – Схема оценки деловой активности

Количественная оценка проводится при помощи абсолютных и относительных показателей:

1. Для того чтобы осуществить сравнение абсолютных показателей деловой активности за определенное время, важно знать то, что темпы роста чистой прибыли должны опережать темпы роста выручки от продаж темпы и темпы роста выручки от продаж должны превышать темпы роста стоимости активов [1].

Рассмотрим динамику абсолютных показателей АО «Сад-Гигант» за 2016-2018 гг. (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика абсолютных показателей деловой активности

АО «Сад-Гигант» за 2016-2018 гг. [8]

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2018 г. в % к	
				2016 г.	2017 г.
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	1163133	568856	1126630	96,86	198,05
Выручка от реализации, тыс. руб.	3037286	2042079	3295958	108,52	161,40
Стоимость активов, тыс. руб.	4155200	4072820	4010181	96,51	98,46

Из данных, представленных в таблице 1, можно сделать вывод, что прибыль от продаж за период 2016-2018 гг. сократилась на 3,14 % или 36 503 тыс. руб., а за 2017-2018 гг. значительно выросла на 98,05 % или 557 774 тыс. руб.

Объем выручки от реализации продукции за весь исследуемый период увеличился на 8,52 % (258 672 тыс. руб.) и 61,40 % (1 253 879 тыс. руб.) соответственно.

Однако стоимость активов в организации за весь период сокращалась на 3,49 % (145 019 тыс. руб.) и 1,54 % (62 639 тыс. руб.) соответственно.

Также как показывает таблица, за период 2017-2018 гг. прибыль возрастает большими темпами по сравнению с темпами роста выручки. Это говорит о снижении затрат на производство и реализацию продукции и об экономии ресурсов, что свидетельствует о повышении деловой активности предприятия. Также необходимо отметить, что снижение стоимости активов при одновременном росте денежной выручки говорит о более эффективном использовании материальных ресурсов предприятия.

2. Относительные показатели характеризуют оборачиваемость различных видов имущества и обязательств предприятия на основе выручки от реализации продукции (работ, услуг). В таблице 2 приведены наиболее важные показатели [5].

Рассмотрим отдельно каждый показатель, представленный в таблице 2.

Так, коэффициент оборачиваемости активов за период 2016-2018 гг. сократился на 4,43 %, однако за 2017-2018 гг. увеличился на 58,56 %, что означает более быструю оборачиваемость капитала и тем самым получение большей прибыли за каждый рублю актива организации.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности за 2016-2018 гг. уменьшился на 28,73 %, а за период 2017-2018 гг. произошел значительный рост данного показателя более чем в 8 раз. Данный рост означает быстроту

возврата денежных средств за товары или услуги, а также характеризует эффективность взаимодействия между компанией и контрагентами.

Коэффициент оборачиваемости оборотных средств также сократился за период 2016-2018 гг. на 26,11 %, но показал рост за 2017-2018 гг. на 51,10 %, что говорит о более эффективном и рациональном использовании оборотных средств в организации.

За весь исследуемый период наблюдалось увеличение коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности, основных средств, собственного капитала, а также коэффициента оборачиваемости денежных средств, что так же во многом говорит об эффективности и конкурентоспособности АО «Сад-Гигант».

Таблица 2 – Динамика относительных показателей деловой активности
АО «Сад-Гигант» за период 2016-2018 гг. [8]

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2018 г. в % к	
				2016 г.	2017 г.
Коэффициент оборачиваемости активов	0,4192	0,2526	0,4006	95,57	158,56
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	1,8493	0,1618	1,3180	71,27	814,63
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	4,7469	5,9436	14,3225	301,72	240,98
Коэффициент оборачиваемости основных средств	0,7025	0,5022	0,8380	119,29	166,87
Коэффициент оборачиваемости материальных запасов	2,4339	1,3455	1,9059	78,30	141,65
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	0,6055	0,3626	0,6261	103,39	172,64
Коэффициент оборачиваемости денежных средств	90,6139	34,1017	112,7440	124,42	330,61
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств	1,0400	0,5086	0,7685	73,89	151,10

Следует отметить, что оценка деловой активности является экономической характеристикой предприятия, а финансовые показатели (оборачиваемость и рентабельность) характеризуют ее.

Одним из основных показателей деловой активности является рентабельность. Показатели рентабельности характеризуют общую эффективность функционирования предприятия, доходность различных направлений деятельности и т. д. [2].

На уровень рентабельности влияет ряд факторов, которые делятся на внешние и внутренние. К внешним факторам можно отнести:

- финансово-кредитную политику;
- политическую и экономическую ситуацию в мире и в стране;
- отношения с клиентами, поставщиками и другими партнерами по бизнесу, контролирующими органами и т.д.

К внутренним факторам относятся:

- кадровый состав компании;
- финансовое положение;
- маркетинговая политика;
- менеджмент [4].

Таблица 3 – Оценка рентабельности АО «Сад-Гигант» за 2016-2018 гг. [8]

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение
Рентабельность активов, %	27,99	13,97	28,09	0,10
Рентабельность инвестированного капитала, %	64,32	25,50	43,52	-20,81
Рентабельность собственного капитала, %	34,32	15,37	34,10	-0,22
Рентабельность продаж, %	38,29	27,86	34,18	-4,11

Исходя из расчета показателей (таблица 3) можно сделать вывод, что за период 2016-2018 гг., все показатели рентабельности, кроме рентабельности активов, уменьшались, что говорит о менее эффективном использовании собственного капитала и нерациональном использовании инвестиционного

капитала, вложенного на долгий срок, а также об уменьшении объема продаж за исследуемый период.

Любое предприятие имеет собственные методы и пути повышения рентабельности, такие как увеличение продаж, эффективное повышение работы на данном предприятии, снижение себестоимости готовой, выпускаемой продукции, а также бережное и рациональное использование оборотных и необоротных активов [3].

Таким образом, для оценки финансового состояния предприятия необходимо проанализировать эффективность финансово-хозяйственной деятельности с помощью показателей деловой активности и рентабельности.

Оценка финансового состояния указывает на конкретные направления успешной деятельности предприятия. Это позволяет выявить наиболее важные аспекты и наиболее слабые позиции в финансовом состоянии исследуемого предприятия [7]. Результаты анализа дают возможность определить наиболее важные способы и методы улучшения финансового состояния предприятия, резервы для повышения деловой активности, которые имеются в течении определенного периода его функционирования.

Библиографический список:

1. Бычкова С.Г. [и др.]. Показатели деловой активности ООО «Елань-95» / С.Г. Бычкова, А.А. Рыжова // Вестник университета. – 2017. – №1. – С. 85-92.
2. Годящев М.А. Особенности управления деловой активностью предприятия / М.А. Годящев // Синергия. – 2017. – №3. – С. 56-62.
3. Гребнева М.Е. [и др.]. Уровни оценки и пути повышения деловой активности в современных условиях / М.Е. Гребнева, О.С. Курашова // Политика, экономика и инновации. – 2018. – №6(23). – С. 1-5.
4. Губертов Е.А. [и др.]. Проблемы деловой активности предприятия / Е.А. Губертов, Ю.Ш. Шихахмедова // Территория науки. – 2017. – №5. – С. 82-87.

5. Караева Ф.Е. Оценка деловой активности предприятия на основе показателей оборачиваемости активов / Ф.Е. Караева // Научные известия. – 2017. – №7. – С. 22-26.
6. Светличная А.А. [и др.]. Роль финансового анализа в оценке деловой активности предприятия / А.А. Светличная, В.Д. Сидорова // Политика, экономика и инновации. – 2017. – №4(14). – С. 1-7.
7. Томашевская В.А. [и др.]. Анализ деловой активности организации на примере ООО «Кашелка» / В.А. Томашевская, М.Н. Адушев // Молодой ученый. – 2016. – №12. – С. 1473-1476.
8. Официальный сайт АО «Сад-Гигант» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.sadgigant.ru>

Оригинальность 75%