

УДК 338

**УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ МАЛЫХ
ПРЕДПРИЯТИЙ.
ОСНОВЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ.**

Егоров М.В.

к.э.н., доцент,

Кубанский государственный университет,

Краснодар, Россия

Каминская Д.Д.

магистрант,

Кубанский государственный университет,

Краснодар, Россия

Аннотация. Финансовые ресурсы малых предприятий являются основой экономической системы. Эффективное управление финансовыми ресурсами призвано обеспечить результативность финансово-хозяйственной деятельности малых предприятий. Также в работе рассмотрены проблемы, влияющие на рост и развитие малого предпринимательства, решение которых позволит увеличить долю малых предприятий в составе ВВП страны.

Ключевые слова. Финансы, финансовые ресурсы, управление финансами, малые предприятия.

**MANAGEMENT OF FINANCIAL RESOURCES OF SMALL
ENTERPRISES.
BASES OF FINANCING SMALL ENTERPRISES.**

Egorov M.V.

Ph.D., associate professor,

*Kuban State University,
Krasnodar, Russia*

Kaminskaya D.D.

master student,

*Kuban State University,
Krasnodar, Russia*

Annotation Financial resources of small enterprises are the basis of the economic system. Effective financial management is designed to ensure the effectiveness of the financial and economic activities of small enterprises. The paper also discusses problems affecting the growth and development of small businesses, the solution of which will increase the share of small enterprises in the country's GDP.

Keywords Finance, financial resources, financial management, small businesses.

Малые предприятия занимают одно из ключевых мест в экономике государств, оказывая на нее общеукрепляющее воздействие. Так как они находятся во влиянии крупных предприятий, малым предприятиям присуща маневренность, быстрое принятие решение, высокая мобильность, и даже способность к изменению профиля основной деятельности. Эти качества позволяют организациям использовать возможности, недоступные корпорациям. Именно посредством своей гибкости малые предприятия способствуют успешному функционированию рыночной экономике.

Учитывая, что малое предпринимательство способствует повышению благосостоянию населения, увеличивает соотношение людей со средним уровнем заработка, пополняет бюджет за счет налоговых поступлений, предопределяет уровень демократизации общества и степень открытости экономики, оно является важнейшим элементом для экономически развитого

государства. Так как малые предприятия формируют поток входящих ресурсов в основном за счет операционной деятельности, а вопросы качества принимаемых решений существенно влияют на его финансовое состояние, управление финансовыми ресурсами малых предприятий является актуальным вопросом и главным аспектом их функционирования.

Под финансовыми ресурсами понимают часть денежных средств от доходов или внешних поступлений, которые предназначены для выполнения финансовых обязательств и обеспечения расширения производства. Также это понятие необходимо отличать от понятия капитала, который представляет собой лишь часть финансовых ресурсов, задействованных малым предприятием в оборот и приносящих доходы от этого оборота. Можно считать, что капитал является превращенной формой финансовых ресурсов [2].

Управление финансами малого предприятия осуществляется посредством финансового механизма, который является системой управления финансовыми потоками организации с целью максимизации прибыли. Структура финансирования малого предприятия представлена в таблице 1.

Финансовые ресурсы можно классифицировать по формам финансирования и разделить на внешние и внутренние. Под внутренним финансированием понимаются источники, образованные в процессе деятельности малого предприятия. Ими являются прибыль, амортизация, дебиторская задолженность, резервы предстоящих расходов и платежей, доходы будущих периодов. Внешним финансированием считаются финансовые потоки, не зависящие от деятельности организации, которыми могут быть взносы в уставный капитал, краткосрочный и долгосрочный привлеченный капитал, а именно кредиты, факторинг, ссуды, финансовый лизинг и проч.

Таблица 1 – Структура финансирования малого предприятия [1]

Виды финансирования	Внешнее финансирование	Внутреннее финансирование
Финансирование на основе собственного капитала	Финансирование на основе вкладов, долевого участия	Финансирование за счет прибыли после

	(например, выпуск акций, привлечение новых пайщиков), амортизации	налогообложения. В узком смысле можно считать самофинансированием
Финансирование на основе заемного капитала	Кредитное финансирование, основанное на краткосрочном и долгосрочном привлечении капитала (например, займы, ссуды, банковские кредиты, кредиты поставщиков)	Заемный капитал, который формируется на основе доходов от продаж – отчисления в резервные фонды (на пенсии, на возмещение ущерба природе ведением горных разработок, на уплату налогов)
Смешанное финансирование на основе собственного и заемного капитала	Выпуск облигаций, которые можно обменять на акции, опционные займы, ссуды на основе предоставления права участия в прибыли, выпуск привилегированных акций	Особые позиции, содержащие часть резервов (т.е. не облагаемые пока налогом отчисления)

Как видно из таблицы 1, по видам финансирования ресурсы подразделяют на собственные, заемные и смешанные. Собственные финансовые ресурсы являются основной частью всего финансирования малого предприятия и включают уставный фонд или уставный капитал, формирующийся за счет выпуска и последующей продажи акций, если речь идет об акционерном обществе. Использование собственных источников финансирования также предполагает распределение прибыли компании, зависящей от рентабельности хозяйственных операций, а также от принятой на предприятии дивидендной политики.

Преимуществом использования собственных финансовых ресурсов предприятием является отсутствие расходов на привлечение внешнего капитала, а также сохранение контроля за деятельностью организации со стороны собственника. Также необходимо выделить существенный недостаток данного вида финансирования, заключающийся в неприменимости его на практике российских предприятий. Так как методы амортизационных начислений не используются по причине занижения норм амортизации для большинства

оборудования, амортизационный фонд потерял свое значение и не может служить в качестве полноценного источника финансирования.

Под финансированием на основе заемного капитала понимают привлечение денежных средств на возвратной основе с целью развития малого предприятия. Заемный капитал является обязательством перед третьими лицами, или инвесторами, которым интересна высокая прибыльность от вложений или доля собственности в конкретном предприятии.

Преимуществом использование заемного капитала является выгода использования данного вида финансирования в разумных пределах, так как затраты на его обслуживание (уплачиваемые проценты) списываются на себестоимость, т.е. уменьшают налогооблагаемую прибыль, в то время как дивиденды, являющиеся в приложении к собственному капиталу неким эквивалентом процентных затрат, выплачиваются из чистой прибыли, т.е. прибыли после налогообложения. Недостатком можно считать снижение контроля собственника организации при повышении доли привлеченных инвестиций, а также необходимость предоставления обеспечения кредитных обязательств, или залога.

Под залоговой стоимостью в соответствии со ст. 334 Гражданского Кодекса РФ понимается стоимость актива, который служит обеспечением при залоговых сделках. Иными словами, под залоговой стоимостью понимаются денежные средства, которые получит залогодержатель в случае реализации залогового имущества в установленный срок, включая покрытие дополнительных расходов [4].

В настоящее время процесс определения залоговой стоимости имущества в России нормативно не регулируется; на российских малых предприятиях залоговую стоимость приравнивают в ликвидационной, прописанной в Федеральном Стандарте Оценки «Цель оценки и виды стоимости» (ФСО №2) [5]. Под ней понимают наиболее вероятную цену, по которой данный объект оценки

может быть отчужден за срок экспозиции объекта оценки, меньший типичного срока экспозиции для рыночных условий, в условиях, когда продавец вынужден совершить сделку по отчуждению имущества.

Заключающим видом финансирования является смешанное, предполагающее использование как собственного, так и заемного капиталов. Необходимо отметить, что данный вид финансирования является распространенным на практике ввиду своего удобства. При смешанном финансировании наряду с акционерным финансированием может использоваться кредитование.

Тем не менее, используя финансовые ресурсы данного вида необходимо контролировать долю собственных источников финансирования инвестиций. Так, для определения доли собственных средств в общем объеме инвестиций можно использовать коэффициент самофинансирования (K_{CF}):

$$K_{CF} = SS/I, \quad (1) \text{ где}$$

SS – собственные средства предприятия;

I – общая сумма инвестиций.

Следует отметить, что значение показателя K_{CF} не должно быть ниже 0,51, или 51%. При значении показателя ниже 0,51 организация считается финансово зависимой от внешних источников финансирования [6].

Анализируя управление финансами малого предприятия можно выделить ряд причин, оказывающих негативное воздействие и тормозящих развитие малого предпринимательства в целом. Так, рост и развитие малого предпринимательства сдерживает множество проблем, таких как:

- недостаточная государственная поддержка;
- сложности нормативно-законодательного и экономического регулирования;
- высокий уровень риска и неустойчивости на рынке по сравнению с крупными предприятиями;

- повышенная чувствительность к изменениям условий хозяйствования;
- трудности в привлечении дополнительного внешнего финансирования;
- отсутствие развитой ресурсной базы малых предприятий;
- невозможность инвестиционной деятельности ввиду недостаточных размеров капитала и долгосрочности отдачи от вложений.

Примечательно, что темп развития малого предпринимательства в Российской Федерации трудно сопоставим с аналогичной динамикой развитых стран, так как доля малых предприятий в составе ВВП России на 2018 год составила около 20%, в то время как в развитых странах – 50–60% [3]. Перечисленные проблемы выражаются в неэффективности управления финансовыми ресурсами предприятия, несбалансированности их потоков, увеличении зависимости организации от внешних источников финансирования, отсутствии развития собственных финансовых ресурсов, что, в свою очередь, отражается на низкой доле малых предприятий в составе ВВП России.

Таким образом, для рационального управления финансовыми ресурсами малого предприятия, а также его финансовым состоянием, необходим постоянный мониторинг и контроль формирования, распределения и движения финансовых потоков. Эффективность работы организации зависит от структуры его финансирования, доли заемных и собственных средств. Решение перечисленных проблем, оказывающих негативное воздействие на развитие малого предпринимательства, позволит повысить долю малых предприятий в составе ВВП, что положительно скажется на экономическом росте страны.

Библиографический список:

1. Бурлуткин, Т.В. Анализ источников финансирования малых предприятий / Т.В. Бурлуткин // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса, – 2018. – № 3 (20). – 243 с.
2. Лебедева Е.Ю. Совершенствование механизма управления финансовыми ресурсами малых предприятий / Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук, 2017, 26 с.
3. Малое и среднее предпринимательство в России. 2018: Стат.сб./ М. Росстат. – М., 2018. – 78 с.
4. Официальный сайт компании «Консультант Плюс» ГК РФ Статья 334. Понятие залога от 30.11.1994 N 51-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2019) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 27.06.19).
5. Официальный сайт компании «Консультант Плюс» Федеральные стандарты оценки [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения 27.06.19).
6. Пурыжова Л. В., Ключко С. Н. Особенности финансирования малого и среднего бизнеса // Вопросы экономики и управления. – 2016. – №2. – 64-67 с. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/th/5/archive/28/605/> (дата обращения: 28.06.2019).

Оригинальность 78%