

УДК 338

ОЦЕНКА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРИ ВЫБОРЕ ОБЪЕКТА ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Шарохина С.В.

*к.э.н., доцент,
Сызранский филиал ФГБОУВО «СГЭУ»,
Сызрань, Россия*

Пудовкина О.Е.

*к.э.н., доцент,
Сызранский филиал ФГБОУВО «СГЭУ»,
Сызрань, Россия*

Аннотация.

В статье указано на то, что в настоящее время принятие инвестиционных решений базируется преимущественно на результатах финансового анализа объекта инвестирования, который, по мнению авторов, не позволяет комплексно оценить объект инвестирования. По итогам исследования предложена модель основных направлений оценки производственного потенциала промышленного предприятия, что обеспечивает комплексность и объективность оценки объекта инвестирования с целью принятия качественного инвестиционного решения.

Ключевые слова: производственный потенциал, инвестирование, инвестиционная деятельность, объекта инвестирования, финансовый анализ, рыночные возможности.

ASSESSMENT OF PRODUCTION CAPACITY WHEN CHOOSING THE OBJECT OF INVESTMENT

Sharokhina S.V.

*Ph.D., Associate Professor,
Syzran branch of FSBEIHE "SSEU",
Syzran, Russia*

Pudovkina O.E.
Ph.D., Associate Professor,
Syzran branch of FSBEIHE “SSEU”,
Syzran, Russia

Annotation

The article indicates that at present, investment decision-making is based mainly on the results of a financial analysis of the investee, which, according to the authors, does not allow a comprehensive assessment of the investee. Based on the results of the study, a model of the main directions for assessing the production potential of an industrial enterprise is proposed, which ensures the comprehensiveness and objectivity of the assessment of the investee in order to make a high-quality investment decision

Key words: production potential, investment, investment activity, investment object, financial analysis, market opportunities.

Инвестиционная деятельность представляет собой сложный многогранный процесс, одним из главных этапов которого является оценка объекта инвестирования. На основе оценки объекта инвестирования формируется окончательное решение о вложении средств в анализируемый проект. Проведение оценки объекта инвестирования и ее результатов во многом зависит от используемых средств оценки.

В настоящее время принятие инвестиционных решений базируется преимущественно на результатах финансового анализа объекта инвестирования [3, 4, 7, 13]. Однако оценка финансового состояния не позволяет комплексно оценить объект инвестирования. Для получения комплексной оценки необходимо рассмотреть состояние производственного потенциала и рыночных возможностей объекта инвестирования.

Под производственным потенциалом предприятия понимается совокупность стоимостных и натурально-вещественных характеристик производственной базы [6].

По характеру деятельности объекты инвестирования можно сгруппировать по различным признакам:

- по физической природе: неживые (средства производства и предметы труда) и живые (сама работа);

- по характеру участия в создании стоимости продукта: частичный перенос (основные фонды), полный перенос (предметы труда), создание новой стоимости (живой труд);

- по степени активности участия в производственном процессе: создающие условия для производства; осуществляющие производственный процесс.

Характер объекта учитывается при выборе методов расчета аналитических показателей. Если это неживые объекты, то они имеют конкретные физические характеристики, которые могут измеряться с помощью приборов, измерительных средств и т.п. Они имеют технические параметры, отраженные в разнообразных информационных источниках и могут быть использованы для анализа. Живые объекты оцениваются по совершенно другим схемам.

Характер образования стоимости создаваемого продукта при анализе даст информацию об инерции влияния отдельных элементов производства на процесс. Основные фонды, переносящие свою стоимость частями, требуются при оценке учета временного фактора, потому что досрочный отказ от их использования влечет прямые потери на сумму неначисленного износа, что определяет нецелесообразность досрочного отказа от использования приобретенных основных средств [8].

Предметы труда, которые переносят свою стоимость на себестоимость продукции за один производственный цикл, не имеют такой инерции и могут

быть обновлены в оперативном порядке [11]. Если предмет труда чем-то не устраивает производителя или появился новый, более прогрессивный его аналог, то он может быть заменен буквально в таком цикле оборота капитала или после соответствующей подготовки производства.

Живой труд, который создает новую стоимость и прибыль, от инвестиционного проекта имеет как определенную инерцию отдачи вложенных в него инвестиционных ресурсов, так и мобильность реакции на инвестиционные расходы.

Инерционность определяется продолжительностью подготовки специалистов соответствующей квалификации, законодательными ограничениями на увольнение персонала, социально - политическими факторами, влияющими на увольнение персонала. В то же время удачное кадровое перемещение и повышение квалификации персонала сразу дают отдачу при осуществлении инвестирования.

Активность участия в производственном процессе во многом определяет приоритеты направления инвестиций и структуру расходов, которые обеспечивают наиболее эффективное их использование. Как правило, приоритеты имеют инвестиции в активные элементы обеспечения производственного процесса: технологии, оборудование, приборы, персонал и т.д.

Пассивные элементы обеспечения производственного процесса, к которым относятся системы коммуникации, наличие производственных площадей, инфраструктура предприятия, зачастую недооцениваются. Это часто приводит к невозможности реализации потенциала активных элементов производственного процесса. Недооценка значимости пассивных элементов производственного потенциала приводит к потере технологических преимуществ, прогрессивных технологий, новых конструкторских материалов.

Изложенные особенности производственного потенциала должны находить отражение в показателях его оценки при проведении анализа [5].

Для количественной оценки производственного потенциала по рассмотренным направлениям используется система показателей [12]. Показатели оценки производственного потенциала в зависимости от направлений могут быть получены на основании результатов измерений, сопоставления с эталонными данными или в результате использования специальных приемов анализа.

Целесообразно осуществлять оценку производственного потенциала объекта инвестирования, исходя из классических определений предметов и средств труда, по следующим направлениям:

- оценка использования основных фондов предприятия;
- оценка ресурсных ограничений;
- оценка уровня прогрессивности технологических процессов;
- оценка трудовых ресурсов объекта инвестирования;
- оценка качества управления на предприятии.

Анализ производственных фондов предприятия, исходя из специфики данного понятия, рекомендуется проводить по двум направлениям:

- оценка активных производственных фондов;
- оценка пассивных производственных фондов.

Оценка активных производственных фондов предприятия в ходе объективного анализа заключается в определении уровня износа оборудования и возможности обеспечения требуемого качества продукции, работ, услуг [1].

Немаловажным фактором, влияющим на производственный потенциал объекта инвестирования, является фактор ограничений. Оценку ограничений целесообразно делать по нескольким направлениям:

- оценка экологических ограничений;
- оценка ресурсных ограничений;

- оценка ограничений производственной инфраструктуры.

Экологические ограничения определяют возможное негативное влияние производственного процесса объекта инвестирования на экологическую обстановку в регионе, что не позволит полностью или частично осуществить инвестиционный проект.

Под сырьевыми ограничениями понимается возможность обеспечить необходимым сырьем и материалами производственный процесс объекта инвестирования, исходя из наличия местных ресурсов, перспектив привлечения необходимых ресурсов со стороны.

Под транспортными ограничениями понимаются возможности пропускной способности коммуникационных путей (железнодорожных, автомобильных) обеспечить потребности объекта инвестирования.

Под складскими ограничениями понимается наличие собственных или арендованных складских помещений, необходимых для производственной деятельности объекта инвестирования.

Под трудовыми ограничениями понимается наличие в регионе производственного и управленческого персонала необходимой квалификации для осуществления производственной деятельности на анализируемом объекте инвестирования.

Исследование инновационного задела объекта инвестирования в рамках оценки производственного потенциала заключается в проведении сравнительного анализа научно - исследовательских и опытно - конструкторских разработок, конструкторской технологической подготовки производства, используемых на анализируемом предприятии и на других предприятиях отрасли, выпускающих аналогичную продукцию. Для получения комплексной оценки в качестве базы для сравнения должны быть выбраны предприятия - лидеры по производству аналогичной продукции на мировых, национальных, региональных, местных рынках.

Оценка организации управления производством, качества принимаемых решений и квалификации персонала предприятий является важным условием эффективного использования средств, которые инвестируются [9]. Успешное осуществление даже самого профессионально разработанного инвестиционного проекта, в конечном счете, зависит от квалификации, опыта и производительности производственного и управленческого персонала.

Оценка трудовых ресурсов на предлагаемом объекте инвестирования должна проводиться отдельно в отношении производственного и управленческого персонала [10].

Для реализации всех функций управления предприятием важно своевременное обеспечение квалифицированным персоналом. В большинстве случаев не сложно профинансировать разработку проекта и его осуществление при условии, что на данном предприятии хорошо отлажена система управления. Поэтому определение соответствия квалификации персонала потребителям производства имеет огромное значение при оценке уровня менеджмента на предприятии [2].

Анализ качества управления на предприятии предполагает оценку работы управленческой команды на исследуемом объекте инвестирования с позиции скорости и качества принимаемых решений, степени единомыслия и сплоченности трудового коллектива. Методы оценки уровня управления должны учитывать специфику объекта инвестирования. Эта специфика является следствием характера деятельности объекта. Оценка уровня управления осуществляется с помощью тестов, позволяющих определить интеллектуальный и профессиональный уровень, накопленные знания. Игнорировать трудовые ресурсы при оценке производственного потенциала объекта инвестирования нельзя, поэтому его оценка должна содержать в себе блок специфических методов анализа квалификации трудовых ресурсов.

Таким образом, производственный потенциал промышленного предприятия при выборе объекта инвестирования должен оцениваться по всему комплексу факторов, влияющих на его состояние и использование. Рассмотренная модель основных направлений оценки производственного потенциала промышленного предприятия включает анализ и оценку состояния и использования основных производственных фондов, технологической базы производства, состояния и уровня использования трудовых ресурсов, качества управления производством, имеющихся ресурсных ограничений. Данная модель обеспечивает комплексность и объективность оценки объекта инвестирования и позволяет получить полную информацию для принятия инвестиционного решения.

Библиографический список

1. Айвазян С.А. Моделирование производственного потенциала на основе концепции стохастической границы. Методология, результаты эмпирического анализа / С.А. Айвазян, М.Ю. Афанасьев. - М.: Красанд, 2015. - 352 с.
2. Архипова Н.И. Управление персоналом организации. Краткий курс для бакалавров / Н.И. Архипова, О.Л. Седова. - М.: Проспект, 2016. - 224 с.
3. Бирман Г. Экономический анализ инвестиционных проектов / Г. Бирман, С. Шмидт, Л. П. Белых. - М.: Банки и биржи: ЮНИТИ, 2016. - 631 с.
4. Борисова О.В. Инвестиции. В 2 т. Т.1. Инвестиционный анализ: Учебник и практикум / О.В. Борисова, Н.И. Малых, Л.В. Овешникова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 218 с.
5. Гречина И. Роль оценки производственного потенциала промышленного предприятия при выборе объекта инвестирования. В сб.: Торговля и рынок Украины. Тематический сборник научных работ

- по проблемам торговли и общественного питания. Выпуск 10. Том 1. / Отв. Ред. И.В. Сорока – Донецк: ДонГУЭТ, 2000. С.73 – 78.
6. Иванова С.В., Смирнова Е.В. Управление производственным потенциалом промышленного предприятия // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. – 2014. – №16. – С. 157-161.
 7. Липсиц И.В. Инвестиционный анализ. Подготовка и оценка инвестиций в реальные активы: Учебник / И.В. Липсиц, В.В. Коссов. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2017.- 320 с.
 8. Морозова А.В., Трубникова Т.В., Мартынова Н.А. Сущность, классификация и структура основных фондов организации // Таврический научный обозреватель. – 2017. – №3(20) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-klassifikatsiya-i-struktura-osnovnyh-fondov-organizatsii/viewer>
 9. Ольховская Е.Л. Заика А.А. Оценка системы управления качеством организации производственного процесса // Экономический вестник Донбасса. – 2016. – №3(45) – С.154 – 157.
 10. Ноговицына Н.И., Андакова О.П. Оценка трудовых ресурсов предприятия // Актуальные вопросы современной экономики. – 2019. – №2. – С. 122-127.
 11. Остапенко Ю.М. Экономика труда: Учебное пособие / Ю.М. Остапенко. - М.: Риор, 2019. - 223 с.
 12. Тертышник М.И. Система показателей оценки производственного потенциала предприятия // Baikal research journal. – 2018. – Т.9. №1. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=35028346&>
 13. Шарп У., Александер Д., Бейли Дж. Инвестиции: перек. с англ. - М.: ИНФРА - М, 1997. - VII. - 1024 с.

Оригинальность 93%