

УДК: 336.76

***ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ  
ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ***

***Булычева Е.В.***

*Магистрант,*

*Институт экономики, управления и финансов*

*Казанский федеральный университет*

*Казань, Россия*

***Закирова В.В.***

*Магистрант,*

*Институт экономики, управления и финансов*

*Казанский федеральный университет*

*Казань, Россия*

***Шагеева И.Ф.***

*Магистрант,*

*Институт экономики, управления и финансов*

*Казанский федеральный университет*

*Казань, Россия*

**Аннотация**

В статье рассмотрены основные направления инвестирования в инновационные проекты. Среди них выделяют венчурное финансирование, инвестиции бизнес-ангелов, краудфандинг, краудинвестинг, предоставление средств инвестирования кредитными организациями. Венчурные фонды и кредитные организации неохотно вкладывают деньги в высокорискованные инновационные проекты. В связи с этим, а также из-за ухудшения инвестиционного климата в России, отмечается необходимость финансирования инноваций путем использования краудфандинга, краудинвестинг и объединений бизнес-ангелов. Кроме того, очень важно сочетать своевременное финансирование с эффективным управлением, Вектор экономики | [www.vectoreconomy.ru](http://www.vectoreconomy.ru) | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

сопровождаемым высококвалифицированным техническим консультированием для успешной реализации и дальнейшей коммерциализации инновационного проекта.

**Ключевые слова:** финансирование инноваций, краудфандинг, краудинвестинг, бизнес-ангелы, венчурный фонд, инвестиционное кредитование.

***THE INSTRUMENTS OF FINANCIAL SUPPORT OF  
ORGANIZATIONS' INNOVATION ACTIVITY***

***Bulycheva E.V.***

*Master student of The Institute of Management, Economics and Finance*

*Kazan Federal University*

*Kazan, Russia*

***Zakirova V.V.***

*Master student of The Institute of Management, Economics and Finance*

*Kazan Federal University*

*Kazan, Russia*

***Shageyeva I.F.***

*Master student of The Institute of Management, Economics and Finance*

*Kazan Federal University*

*Kazan, Russia*

**Annotation**

The article presents the main types of investments in innovative projects. There are venture financing, business-angels investments, crowdfunding, crowdfunding, credit organizations investing. Venture funds and credit organizations are reluctant to invest money in high-risk innovative projects. Because of this and also because of the investing climate aggravation in Russia the necessity of innovation financing using the crowdfunding, crowdfunding and business-angels associations is observed. Furthermore, for the successful realization and further commercialization of the

innovative project it is essential to combine timely financing with effective management and high-qualified technical consulting.

**Keywords:** innovation financing, crowdfunding, crowdfunding, business-angels, venture fund, investment lending.

### ***Введение***

Успех реализации инновационных идей во многом зависит от создания каркаса инновационной системы, представленного институтами, которые берут на себя инициативу и риски инновационного инвестирования.

В российских регионах подобные институты формируются либо с использованием государственного ресурса, либо с участием частного капитала. Под использованием государственного ресурса понимается бюджетное финансирование, где средства инвестируются в перспективные инновационные проекты на федеральном и региональном уровнях. В то же время участие частного капитала предполагает, что средства привлекаются за счет капиталов частных инвесторов [5, с. 291].

### ***Материалы и методы исследования***

Были применены методы анализа и синтеза, индукции и дедукции, аналогии и абстрагирования. В качестве материалов были использованы данные о финансировании инноваций в России из научных статей специалистов в области инновационного и инвестиционного финансирования из экономических журналов, а также информация с сайтов краудфандинговых площадок в сети Интернет.

### ***Основная часть***

За последние годы государством были предприняты серьезные меры по привлечению инвестиционных ресурсов в инновационную сферу и сегменты российской экономики. Формы привлечения инвестиций для развития инновационных проектов приведены на рисунке 1.



Рис. 1. Возможности финансового обеспечения инновационных проектов

Разберем их подробнее.

В российских регионах государственные венчурные фонды стараются инвестировать средства в уже сформированные инновационные организации. Стоит отметить, что предпочтение отдается, в основном, тем проектам, которые уже прошли начальную стадию, что означает, что они являются менее рискованными [3, с. 379].

Для стартапов, находящихся на начальной стадии, привлекают средства иным способом. Поскольку риски высокие, то требуется иная форма взаимодействия с венчурными институтами. Для их становления необходимы вполне определенные структуры, которые ориентируются именно на поиск и становление инновационного проекта [6, с. 261]. К стартапам проявляют интерес непубличные и закрытые частные структуры, которые помимо инвестирования помогают в управлении и решают ряд организационных вопросов. Речь идет о бизнес-ангелах и их региональных объединениях.

Бизнес-ангелы – это физические и юридические лица, являющиеся профессиональными инвесторами. Они вкладывают часть собственных средств в инновационные фирмы на самых ранних стадиях развития [2, с. 10].

Бизнес-ангелы, в отличие от институциональных инвесторов, имеют следующие преимущества:

- они отбирают те проекты, сфера применения которых им хорошо знакома и в которых у них имеется опыт работы;
- стартап запускается быстро и оперативно;
- поскольку они имеют определенный опыт работы в бизнесе, то могут участвовать в управлении (оказывать услуги, рассматривать заявки, структурировать инвестиции или гранты) и в дальнейшей коммерциализации проекта.

Бизнес-ангелы вкладывают собственные средства в компании, которые находятся на начальных стадиях и обладают потенциалом роста. Как правило, средства инвестируются без предоставления залогов, с целью продажи своей доли в компании через несколько лет, получив при этом доход в несколько раз выше первоначальных вложений.

Стартапы, в которых не планируется масштабное расширение и которые ищут инвесторов для начальной стадии, могут воспользоваться таким финансовым инструментом, как краудфандинг.

Краудфандинг - это новый способ сбора средств, основанный на коллективном сотрудничестве людей, которые добровольно вкладывают собственные денежные средства для реализации заинтересовавших их идей или проектов [4, с. 23].

Автор идеи может представить свой проект широкой публике, используя специальные сайты. А это означает, что нет необходимости в поиске способа предложения проекта инвесторам. Кроме того, краудфандинг эффективен тем, что, во-первых, создателю проекта нет необходимости убеждать инвестора в целесообразности финансирования стартапа, а достаточно опубликовать свою идею на платформе, во-вторых, инвестор может самостоятельно выбрать понравившийся проект [4, с. 24].

Еще одной формой привлечения инвестиций является краудинвестинг. В отличие от краудфандинга его применяют не только начинающие стартаперы, но и так называемые непубличные компании. Привлечение капитала Вектор экономики | [www.vectoreconomy.ru](http://www.vectoreconomy.ru) | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

происходит через продажу их акций в новые бизнес-проекты. Но при краудинвестинге важным отличием от обычного фондового рынка является отсутствие спекуляции ценными бумагами в целях получения быстрой прибыли. Здесь работает принцип венчурного финансирования, рассчитанного на то, что можно получить прибыль в долгосрочной перспективе, причем, возможно, не от всех проектов, в которые произведены вложения, а от одного или двух [1, с. 3].

В России данная форма инвестиций находится на этапе формирования, поэтому эффект от большого числа инвесторов недостаточно высок. Это связано, во-первых, с недостаточной инвестиционной грамотностью населения, выступающих в качестве инвесторов, во-вторых, данный способ инвестирования на законодательном уровне никак не регулируется в нашей стране, что не дает никакой защиты от мошенничества и нерационального использования средств инвесторам, вкладывающим в проект свои деньги.

Кредитные же организации чаще всего финансируют инновации путем выдачи кредитов. В данном случае предприятия полностью берут на себя ответственность за реализацию инноваций, что значительно снижает риски для кредитных организаций.

### ***Результаты исследования***

Мировой опыт показывает, что помимо государственных программ поддержки инновационной деятельности необходимы и частные финансовые институты. Кредитные организации и многочисленные венчурные фонды не спешат финансировать крайне рискованные проекты, однако, в то же время, существует много людей, имеющих средства и готовых рискнуть, вложив деньги в реализацию инновационного проекта.

Подводя итоги, отметим, что формы привлечения инвестиций в венчурные проекты, такие как краудфандинг и краудинвестинг или региональные объединения бизнес-ангелов и их ассоциации, приобретают

особое значение. Это связано с ухудшением условий инвестиционного климата и возрастанием рисков инвестирования в инновационные проекты в России.

### ***Заключение***

Только своевременное финансирование в сочетании с эффективным управлением, сопровождаемым высококвалифицированным техническим консультированием, сможет обеспечить наличие определенных возможностей для осуществления наиболее перспективных инновационных проектов и наукоёмких разработок. Ведь такие проекты, как правило, требуют несколько лет напряженной работы, прежде чем их коммерциализация станет успешной, и проект сможет обеспечить удовлетворение рыночного спроса в рамках единого научно-воспроизводственного цикла.

### **Библиографический список**

1. Александрова А.И., Королева Л.А., Павлова С.В. Финансовое обеспечение инновационной деятельности / А.И. Александрова, Л.А. Королева, С.В. Павлова // Научный журнал НИУ ИТМО. – 2017. - № 2. – С. 1-7.

2. Бобкова Е.А. Вопросы определения механизма кредитного обеспечения инновационных проектов: теоретический обзор / Е.А. Бобкова // Бизнес и общество. - 2014. - № 1. - С. 9-19.

3. Игнатов К.С. Особенности венчурного финансирования инноваций в РФ / К.С. Игнатов // Молодой ученый. - 2016. - № 21(125). - С. 379-383.

4. Литвинцев И.П. Инновационный путь развития экономики России как условие дальнейшего экономического роста / И.П. Литвинцев // Экономические науки. - 2016. - № 4(29). - С. 22-26.

5. Радченко А.С., Симарова И.С. Развитие инновационного потенциала как фактор повышения конкурентоспособности региона / А.С. Радченко, И.С. Симарова // Сборник статей по материалам XIX студенческой международной научно-практической конференции. Новосибирск: СибАК, 2014. - № 4(19). - С. Вектор экономики | [www.vectoreconomy.ru](http://www.vectoreconomy.ru) | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

290-298.

6. Яшин С.Н., Туккель И.Л., Кошелев Е.В., Захарова Ю.В. Экономика и финансовое обеспечение инновационной деятельности: учебник в двух томах. Том 2: Финансовое обеспечение. / С.Н. Яшин, И.Л. Туккель, Е.В. Кошелев, Ю.В. Захарова. – Нижний Новгород: Изд-во Нижегородского госуниверситета, 2016. – 709 с.

*Оригинальность 95%*