

ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ВЕКТОР ЭКОНОМИКИ»

УДК 330

***ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА  
НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ  
(НА ПРИМЕРЕ АО «ТАИФ-НК»)***

***Круглова Р.***

*магистрант,*

*Нижекамский химико-технологический институт,*

*Нижекамск, Россия*

***Ларионова Г.Н.***

*к.э.н., доцент,*

*Нижекамский химико-технологический институт,*

*Нижекамск, Россия*

**Аннотация**

В данной статье представлен методический подход к оценке инновационного потенциала нефтеперерабатывающего предприятия. Показатели инновационного потенциала разделены на две группы, характеризующие ресурсную и результативную составляющую потенциала, и таким образом, определяющие текущий и перспективный уровень инновационной деятельности компании. Представленный методический подход является простым и достаточно универсальным, и может быть принят за основу исследования инновационного потенциала не только предприятий нефтеперерабатывающей отрасли, но и других отраслей.

**Ключевые слова:** инновационный потенциал, ресурсная составляющая, результативная составляющая, нефтеперерабатывающая компания.

***EVALUATION OF INNOVATIVE POTENTIAL OF OIL REFINING  
COMPANY (ON THE EXAMPLE OF TAIF-NK JSC)***

***Kruglova R.***

*master student,*

*Nizhnekamsk Institute of Chemical Technology,*

*Nizhnekamsk, Russia*

***Larionova G.N.***

*Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,*

*Nizhnekamsk Institute of Chemical Technology,*

*Nizhnekamsk, Russia*

**Abstract**

This article presents a methodological approach to assessing the innovative potential of an oil refinery. Indicators of innovative potential are divided into two groups that characterize the resource and effective component of the potential, and thus determine the current and future level of innovative activity of the company. The presented methodological approach is simple and quite universal, and can be taken as the basis for researching the innovative potential of not only oil refining enterprises, but also other industries.

**Key words:** innovative potential, resource component, effective component, oil refining company.

Важнейшей характеристикой инновационной деятельности нефтеперерабатывающей компании является инновационный потенциал. С одной стороны, инновационный потенциал нефтеперерабатывающей компании характеризует совокупность ресурсов, которые обеспечивают инновационную деятельность и ведут к новым результатам, например, созданию новых

Вектор экономики | [www.vectoreconomy.ru](http://www.vectoreconomy.ru) | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

продуктов или технологий. А с другой стороны, инновационный потенциал – это не только производственные, технические, финансовые и трудовые ресурсы, это еще и возможность перспективного роста и будущего развития нефтеперерабатывающей компании.

Оценка инновационного потенциала нефтеперерабатывающей компании является достаточно сложной задачей [1, 2, 4-7]. Основной проблемой в данном контексте является выбор показателей, характеризующих инновационный потенциал. На наш взгляд, инновационный потенциал нефтеперерабатывающего предприятия необходимо оценивать, учитывая две составляющие, которые были обозначены выше, – ресурсную (текущую) и результативную (перспективную).

Ресурсную составляющую будут характеризовать такие показатели предприятия, как: доля сотрудников высшей квалификации (с учеными степенями); доля сотрудников, участвующих в НИОКР; доля собственных средств, инвестированных в НИОКР; число НИОКР; число зарегистрированных объектов интеллектуальной собственности; фондовооруженность и фондоотдача оборудования.

Результативную составляющую будут характеризовать такие показатели предприятия, как: доля выручки от реализации инновационной продукции в общей выручке предприятия; доля экспорта инновационной продукции в общем объеме экспорта; коэффициент коммерциализации объектов интеллектуальной собственности.

Апробируем представленную методику на материалах одного из ведущих и стабильно развивающихся предприятий нефтеперерабатывающей отрасли Республики Татарстан и Российской Федерации – АО «ТАИФ-НК». Предприятие производит высококачественные моторные топлива, соответствующие экологическому стандарту Евро-5 и иные нефтепродукты, востребованные рынком, а также является надежным поставщиком

Вектор экономики | [www.vectoreconomy.ru](http://www.vectoreconomy.ru) | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

## ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ВЕКТОР ЭКОНОМИКИ»

высококачественного сырья для крупных нефтехимических компаний. Имея благоприятное географическое расположение и развитую транспортную инфраструктуру, АО «ТАИФ-НК» осуществляет эффективную реализацию произведенной продукции на различных рынках сбыта России, ближнего и дальнего зарубежья [3]. Площадь производственного комплекса – более 300 гектаров.

Представим полученные результаты в таблице 1 и 2.

Таблица 1 – Показатели инновационного потенциала АО «ТАИФ-НК» по ресурсной составляющей [3].

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение	
				2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.
Доля сотрудников высшей квалификации	0,05	0,06	0,06	+0,01	–
Доля сотрудников, участвующих в НИОКР	0,12	0,14	0,14	+0,02	–
Доля собственных средств, инвестированных в НИОКР	0,34	0,37	0,39	+0,03	+0,02
Число зарегистрированных объектов интеллектуальной собственности	12	15	23	+3	+8
Фондовооруженность, тыс. руб. / чел.	211	224	254	+13	+30
Фондоотдача	0,89	0,92	0,94	+0,03	+0,02

Как показывает таблица 1, показатели инновационного потенциала АО «ТАИФ-НК» по ресурсной составляющей имеют положительную динамику. Так, все показатели инновационного потенциала за 2017 год по сравнению с 2016 годом – увеличиваются. В 2018 году по сравнению с 2017 годом доля собственных средств, инвестированных в НИОКР; число зарегистрированных объектов интеллектуальной собственности; фондовооруженность и фондоотдача растут. Доля сотрудников высшей квалификации и участвующих в НИОКР остаются без изменений. Таким образом, отдача ресурсной

## ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ВЕКТОР ЭКОНОМИКИ»

составляющей инновационного потенциала предприятия является эффективной, поскольку при той же доле сотрудников высшей квалификации и с учеными степенями, число зарегистрированных объектов интеллектуальной собственности растёт.

Таблица 2 – Показатели инновационного потенциала АО «ТАИФ-НК» по результативной составляющей [3].

Наименование показателя	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение	
				2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.
Доля выручки от реализации инновационной продукции в общей выручке предприятия	0,12	0,12	0,13	–	+0,01
Доля экспорта инновационной продукции в общем объеме экспорта	0,05	0,06	0,06	+0,01	–
Коэффициент коммерциализации объектов интеллектуальной собственности	1	1,2	1,2	+0,2	–

Как показывает таблица 2, показатели инновационного потенциала АО «ТАИФ-НК» по результативной составляющей имеют также положительную динамику. В 2017 году по сравнению с 2016 годом доля экспорта инновационной продукции в общем объеме экспорта и коэффициент коммерциализации объектов интеллектуальной собственности растут, а в 2018 году по сравнению с 2017 годом – остаются без изменений. Доля выручки от реализации инновационной продукции в общей выручке предприятия в 2016 году и в 2017 году имеет значение 0,12, в 2018 году по сравнению с 2017 годом – незначительно увеличивается. Таким образом, по результирующей составляющей инновационного потенциала можно отметить не достаточно высокую отдачу, поскольку к 2018 году и коэффициент коммерциализации объектов интеллектуальной собственности и доля экспорта инновационной продукции в общем объеме экспорта никак не меняются, а доля выручки от

## ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ВЕКТОР ЭКОНОМИКИ»

реализации инновационной продукции в общей выручке предприятия имеет очень незначительный рост.

В целом можно отметить, что АО «ТАИФ-НК» обладает достаточно высоким текущим (ресурсным) инновационным потенциалом и имеет возможность его наращивания, поскольку показатели перспективного (результативного) инновационного потенциала положительны и имеют положительную динамику.

Таким образом, представленный методический подход является простым и достаточно универсальным, и может быть принят за методологическую основу исследования инновационного потенциала не только предприятий нефтеперерабатывающей отрасли, но и других отраслей.

**Библиографический список:**

1. Кудряков В.Г., Созыкина О.В. Оценка уровня функционирования и прогнозирования хозяйственной деятельности предприятия // Экономика и предпринимательство. – 2013. – № 11. – С. 311-315.

2. Мансурова Н.А., Шутяева Н.О. Методические основы оценки производственного потенциала промышленного предприятия // Экономические исследования. – 2015. – № 4. – С.5-7.

3. Официальный сайт АО «ТАИФ-НК» [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: <https://www.taifnk.ru/>. Дата обращения: 23.01.2020

4. Парушина Н.В. Основные направления анализа и прогнозирования анализа финансового состояния по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности организаций // Международный бухгалтерский учет. – 2015. – № 2. – С. 55-63.

5. Свободин В.А. Определение величины и эффективности производственного потенциала предприятия // Экономика сельского хозяйства. – 2012. – № 9. – С.73-78.

## ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ВЕКТОР ЭКОНОМИКИ»

6. Требова С.И. Инновационный потенциал предприятия: структура и оценка // Научные труды: институт народнохозяйственного прогнозирования РАН. – 2017. – Т. 15. – С. 336-354.

7. Фомин П.А., Старовойтов М.К. Особенности оценки производственного и финансового потенциала промышленного предприятия // Среднее профессиональное образование. – 2016. – № 11. – С. 24-37.

*Оригинальность 95%*