

УДК 339

***ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ COVID - 19 НА КОРПОРАТИВНОЕ
УПРАВЛЕНИЕ******Маглинова Т.Г.,****Кандидат экономических наук, доцент,**Академия маркетинга и социально-информационных технологий, ИМСИТ,**Краснодар, Россия*

Аннотация. Пандемия COVID-19 - это беспрецедентный шок, который потребовал уникальных ответных мер со стороны многих корпораций. В статье рассматривается понимание того, как крупные корпорации отреагировали на это событие, какие меры были приняты в области корпоративного управления. В то время как одни идеи начинают появляться, другие потребуют времени и будут зависеть от появления более полных наборов данных, таких как финансовая отчетность и отчеты о корпоративном управлении. На сегодняшний день государственная поддержка варьируется от предоставления грантов и займов до предоставления гибкости в отношении сроков проведения собраний акционеров.

Ключевые слова: пандемия COVID-19, корпорации, государственная поддержка, корпоративное управление, налоговые льготы, субсидии.

***IMPACT OF THE COVID 19 PANDEMIC ON CORPORATE
GOVERNANCE******Maglinova T.G.,****PhD in Economics, Associate Professor,**Academy of Marketing and Social Information Technologies, IMSIT,**Russia, Krasnodar*

Abstract. The COVID-19 pandemic is an unprecedented shock that required a unique response from many corporations. The article examines the understanding of how large corporations reacted to this event, what measures were taken in the field of corporate governance. While some ideas are starting to emerge, others will take time and will depend on the emergence of more comprehensive datasets such as financial statements and corporate governance reports. To date, government support ranges from grants and loans to flexibility in the timing of shareholder meetings.

Keywords: COVID-19 pandemic, corporations, government support, corporate governance, tax incentives, subsidies.

Кризис COVID-19 многие корпорации и целые отрасли поставил под серьезное финансовое давление. Вследствие чрезвычайных обстоятельств, не зависящих от них, здоровые компании часто сталкивались с трудностями при выполнении своих обязательств, например, в отношении платежей и раскрытия информации. Чтобы помочь корпорациям преодолеть кризис, все страны приняли ряд мер, начиная от законодательно-нормативной корректировки и заканчивая как косвенной, так и прямой финансовой поддержкой. Государственная фискальная поддержка имеет решающее значение и способствует выходу из кризиса. Соответственно, такие меры поддержки были и остаются крупными. Например, поддержка в размере 1,9 триллиона долларов США, изложенная в Американском плане спасения США, существенно повлияет на экономический рост, как в Соединенных Штатах, так и во всем мире. Сами корпорации также приняли меры, чтобы справиться с ситуацией и ответить на запросы акционеров и заинтересованных сторон [2, 4].

Некоторые из этих мер считаются временными по своему характеру и вводятся с целью смягчения непосредственного воздействия кризиса. Однако некоторые из этих мер могут также иметь долгосрочное и продолжительное влияние на то, как компании ведут управление своим капиталом и структурой собственности, а также как они ведут диалог со своими акционерами и заинтересованными сторонами. Определенные меры могут также повлиять на повседневную деятельность компаний в отношении практики корпоративной отчетности и процедур принятия решений, включая собрания акционеров [5].

По всему миру действуют пакеты финансовой поддержки корпоративному сектору, чтобы смягчить последствия пандемии и стимулировать экономику. Некоторые страны оказали общую поддержку, тогда как другие сосредоточили свои усилия на наиболее пострадавших отраслях. Эти программы государственной поддержки классифицируются как косвенные меры поддержки и меры прямой поддержки [1].

Большинство косвенных мер направлено на облегчение потребностей корпораций в ликвидности. С этой целью власти предоставили отсрочку платежа по налоговым обязательствам или просто снизили налоговые коэффициенты. Действительно, 34 страны ввели отсрочку по уплате корпоративного подоходного налога и / или уплаты НДС. В 20 странах также разрешена отсрочка выплаты взносов на социальное страхование. Аргентина, Китай, Чешская Республика, Венгрия, Словацкая Республика и Испания пошли дальше, отказавшись от взносов на социальное страхование, выплачиваемых компаниями. Другие страны, в том числе Норвегия, Россия и Швеция, вместо этого снизили отчисления на социальное страхование, тогда как Польша предоставила субсидию на отчисления на социальное страхование [6].

Еще 11 стран ввели положения об ускорении возврата налогов или изменениях в расчетах корпоративного подоходного налога, чтобы предоставить компаниям большую ликвидность. Например, Франция, Греция, Ирландия, Израиль и Мексика ввели ускоренный процесс возврата налоговых льгот. Некоторые страны также создали систему переноса убытков, позволяющую компаниям использовать убытки 2020 года и переносить их на прибыль за предыдущие годы. Так обстоит дело в Чешской Республике, Ирландии, Новой Зеландии, Норвегии, Польше и Словацкой Республике. В других странах, в том числе в Чили, разрешено вычитать расходы, связанные с COVID-19, из налоговой декларации о доходах и немедленную амортизацию инвестиций в основной капитал [7].

Налоговые льготы, связанные с налогами на заработную плату и / или налогами на имущество, использовались в 10 странах для улучшения условий ликвидности в корпоративном секторе. В Австралии, Колумбии, Словацкой Республике, Швеции и Соединенных Штатах были введены либо отсрочка, либо освобождение от оплаты, либо субсидия для налога на заработную плату. Чешская Республика, Израиль и Соединенное Королевство помогли компаниям снизить уплату налога на недвижимость. В 14 странах банкам было рекомендовано или потребовалось продлить мораторий на выплату долга компаниям. Некоторые страны ввели трехмесячный мораторий, в то время как другие продлили его до конца 2020 года, чтобы снизить краткосрочное финансовое давление на компании. Что касается штрафов, только пять стран упомянули об отмене или сокращении штрафов за просрочку платежа, которая могла возникнуть или возникла в результате пандемии [4].

В некоторых странах для обеспечения непрерывности использовались меры поддержки компаний в плане арендной платы и коммунальных платежей. Канада, Чешская Республика, Япония и Словацкая Республика

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

предоставили субсидию на аренду пострадавшим корпорациям, тогда как Греция снизила арендные платежи, а Ирландия приостановила повышение арендной платы во время чрезвычайной ситуации, связанной с COVID-19. Испания приняла механизм пересмотра условий и отсрочки выплаты арендной платы. Аналогичным образом Израиль ввел отсрочку платежей за коммунальные услуги, Словения снизила цены на электроэнергию, а Саудовская Аравия предоставила субсидии на электроэнергию [5].

Что касается грантов, Чешская Республика, Венгрия, Россия и Словения предоставили гранты для определенных отраслей, таких как сельское хозяйство, автомобилестроение и туризм. ЕС выделил 390 миллиардов евро из фонда восстановления Next Generation EU (NGEU) на гранты. Другие страны, включая Израиль, Люксембург, Норвегию, Швецию и Соединенное Королевство, предоставили компаниям временные гранты. Другой формой поддержки компаний было субсидирование процентной ставки по ссудам. Так обстоит дело в Аргентине, где субсидированные кредиты были предоставлены отраслям, связанным со строительством, и в Греции, Венгрии, Индонезии, Латвии и Польше, где процентные ставки были субсидированы для всех предприятий [6].

Некоторые страны приняли решение о вливании капитала в определенные стратегические компании. На уровне ЕС это стало возможным благодаря Временной структуре, которая позволяет государствам-членам обеспечивать рекапитализацию и субординированный долг нуждающимся компаниям. В Германии Фонд экономической стабилизации (WSF) и Банк развития KfW создали возможности для вливания государственного капитала в компании, имеющие стратегическое значение. Аналогичным образом Финляндия выделила 700 миллионов евро на приобретение государством акций. Франция выделила ресурсы на инвестиции в акционерный капитал или национализацию компаний, находящихся в затруднительном

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

положении. Индонезия и Швеция выделили ресурсы для вливания капитала в государственные предприятия, а Турция объявила о плане вливания капитала в размере 2,8 млрд евро в 3 государственных банка [7].

Авиационная отрасль - одна из отраслей, которая особенно сильно пострадала от пандемии COVID-19. Многие авиакомпании частично или полностью принадлежат государству и иногда считаются представляющими национальный интерес. Им была оказана особая прямая поддержка в 17 странах и Европейском Союзе. В некоторых случаях поддержка оказывалась в виде вливаний капитала. Так обстоит дело в Италии, где правительство решило национализировать Alitalia, вложив в компанию 3,2 миллиарда евро. Правительства Дании и Швеции согласовали план по внесению до 1 миллиарда евро в рекапитализацию Scandinavian Airlines. Правительство Португалии увеличило свою долю в TAP Air Portugal с 50% до 72,5%. Другие страны предоставляли поддержку в виде кредитов и гарантий вместо вливания капитала. Бельгия и Великобритания предоставили государственные ссуды компаниям Brussel Airlines и EasyJet соответственно, а Франция предоставила гарантии по ссудам и предоставила государственную ссуду Air France. Точно так же Норвегия предоставила Norwegian Air гарантии по кредитам (при условии обмена долга на акции). Кроме того, Норвегия предоставила субсидии внутренним авиалиниям, аналогично России, которая установила субсидии для внутренних авиалиний и аэропортов. Финляндия предоставила Finnair государственную гарантию на 600 миллионов евро, а Новая Зеландия одобрила соглашение о долговом финансировании в размере 0,9 миллиарда новозеландских долларов (конвертируемом в акционерный капитал) для Air New Zealand. Аналогичным образом Корея, Латвия и Швейцария оказали поддержку авиакомпаниям и / или предприятиям, связанным с авиацией [3,7].

ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ВЕКТОР ЭКОНОМИКИ»

В заключении следует отметить, что во время повышенной неопределенности жизненно важно, чтобы директора корпораций по-прежнему сосредоточились на управлении по различным способам воздействия COVID-19 на их компанию. Фактически, пандемия ускорила многие существующие тенденции, и компаниям необходимо принять этот сдвиг, а не пытаться придерживаться быстро исчезающих способов работы.

Библиографический список:

1. Мировая экономика: учебное пособие / Маглинова Т.Г. - Курск: Изд-во ЗАО «Университетская книга», 2021 – 178с.
2. Ким Т.Г. Состояние российских ТНК в современных условиях // Вестник ИМСИТ. 2016. № 1 (65). С. 64-65.
3. Aviation Industry To Lose \$201 Billion Between 2020-22 Amid Pandemic: IATA [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: / <https://www.ndtv.com/business/aviation-industry-to-lose-201-billion-between-2020-22-amid-pandemic-iata-2564308> // (Дата обращения 30.11.2021).
4. Covid-19 Is Rewriting the Rules of Corporate Governance [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: <https://hbr.org/2020/10/covid-19-is-rewriting-the-rules-of-corporate-governance> // (Дата обращения 30.11.2021).
5. COVID-19: Some considerations relating to Corporate [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: <https://www.pwc.com/tax-legal> // (Дата обращения 30.11.2021).
6. COVID-19: 10 corporate governance points for UK directors [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: <https://www.simmons-simmons.com/en/publications/ck8hffqpt11aq0a98lux5jtbo/covid-19-10-corporate-governance-points-for-uk-directors> // (Дата обращения 30.11.2021).
7. COVID-19 and Comparative Corporate Governance [Электронный ресурс]. — Режим доступа — URL: https://www.researchgate.net/publication/348808917_COVID-19_and_Comparative // (Дата обращения 30.11.2021).

Оригинальность 88%