

УДК 338.2

***ФОРМЫ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОГО СЕКТОРА МАЛОГО И СРЕДНЕГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА***

Кушбокова Р.Х.

к.э.н, доцент,

*Кабардино-Балкарский государственный университет имени Х.М.Бербекова,
Нальчик, Россия*

Кушбоков А.А.

студент,

*Кабардино-Балкарский государственный университет имени Х.М.Бербекова,
Нальчик, Россия*

Аннотация: В статье раскрываются особенности и преимущества высокотехнологичного сектора малого и среднего предпринимательства, его роль в развитии экономики и общества; обосновывается необходимость и рассматриваются направления, формы, методы государственной поддержки развития высокотехнологичного сектора, в том числе меры прямой и непрямой государственной поддержки данного сектора. Особое внимание уделяется поддержке внешнеэкономической деятельности компаний через систему льготного кредитования покупателей российской высокотехнологичной продукции, создание региональных экспортных центров, использование инновационных ваучеров.

Ключевые слова: высокотехнологичные отрасли, гранты, венчурные инвестиции, государственные гарантии, льготные кредиты, инновационные сертификаты.

***FORMS AND METHODS OF STATE SUPPORT OF THE HIGH-TECH
SECTOR OF SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP***

Kushbokova R.Kh.

PhD, Associate Professor,

Kabardino-Balkarian State University named after H.M. Berbekov,

Nalchik, Russia

Kushbokov A.A.

student,

Kabardino-Balkarian State University named after H.M. Berbekov,

Nalchik, Russia

Abstract: The article reveals the features and advantages of the high-tech sector of small and medium-sized businesses, its role in the development of the economy and society; the necessity is substantiated and the directions, forms, methods of state support for the development of the high-tech sector are considered, including measures of direct and indirect state support for this sector. Special attention is paid to supporting the foreign economic activity of companies through a system of concessional lending to buyers of Russian high-tech products, the creation of regional export centers, and the use of innovation vouchers.

Key words: high-tech industries, grants, venture capital investments, government guarantees, soft loans, innovation certificates.

Высокотехнологичный сектор представляет собой предприятия, которые обеспечивают внедрение инноваций и решают задачи по диверсификации экономики и повышению её конкурентоспособности. К ним относятся экспортно-ориентированные предприятия, предприятия в сферах обрабатывающего производства и предоставления услуг, быстрорастущие предприятия.

Важнейшей особенностью высокотехнологичных секторов экономики, сформировавшихся в России в настоящее время, является то, что в них Россия обладает серьезными конкурентными преимуществами или претендует на их

создание в среднесрочной перспективе. Это авиационная, ракетно-космическая, радиоэлектронная промышленность, атомный энергопромышленный комплекс, энергетическое машиностроение, судостроение, информационно-коммуникационные технологии и др. Для развития этих отраслей разработан ряд стратегий, долгосрочных федеральных государственных программ и комплексов мер, подкрепленных всеми необходимыми ресурсами.

Высокотехнологичный сектор России вносит значимый вклад в экономику страны. В нем создается около 22% ВВП, занято 34,3% численности работников, формируется 17% налога на прибыль [3, с.33]. Он играет важнейшую роль в импортозамещении и обеспечении национальной безопасности России. В этой связи в условиях низких темпов роста национальной экономики и с учетом ограничений на импорт технологий и оборудования поддержка высокотехнологичного бизнеса в регионах России становится одной из наиболее актуальных и приоритетных задач.

Высокотехнологичный сектор активно развивается в сфере малого и среднего предпринимательства (далее МСП). Малые и средние предприятия инновационны по своей природе и обладают преимуществами, позволяющими им лучше использовать свой инновационный потенциал. Среди преимуществ малых и средних инновационных предприятий можно назвать: гибкость, мобильность и адаптивность в быстро меняющихся рыночных условиях; соединение в одном лице собственника и управленца, что способствует формированию особого творческого типа экономического поведения; повышенная мотивация к инновационной деятельности; творческая специализация в деятельности; высококвалифицированный персонал; ориентация на достижение максимально возможного результата; высокая производительность труда и низкие издержки производства; высокая отдача на единицу финансовых вложений в НИОКР; готовность рисковать при внедрении инноваций даже в случаях неприятия рисков крупными фирмами [7, с.323].

Государственная поддержка развития высокотехнологичного МСП становится важнейшей частью общей системы государственного регулирования данного сектора и направлена на формирование субъектов современного предпринимательства; создание режима наибольшего благоприятствования для использования потенциала предпринимателей; формирование конкурентной предпринимательской среды; создание условий для устойчивого развивающегося предложения товаров и услуг; стимулирование спроса; формирование инфраструктуры предпринимательства; социальной ориентации предпринимательства.

Поскольку высокотехнологичные сектора экономики являются участниками жесткой глобальной конкуренции, они требуют модернизации и соответственно значительных объемов ресурсов, привлечения иностранных стратегических партнеров, иностранных технологий и компетенций. К тому же в этих секторах Россия претендует на создание самостоятельных национальных компаний, которые могли бы играть активную роль как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

Система государственной поддержки высокотехнологичного сектора МСП включает меры различного характера, в том числе финансовой, нормативно-правовой, технологической, организационной, информационной, консультационной, кадровой поддержки.

Государственная финансовая поддержка высокотехнологичного сектора МСП может носить как прямой, так и непрямой характер. К мерам прямой финансовой поддержки относятся: посевные инвестиции, включая гранты на создание и развитие бизнеса, предоставляемые на конкурсной основе федеральными и региональными государственными фондами; венчурные инвестиции, важнейшей задачей которых является снижение или разделение рисков компаний при реализации крупных высокотехнологичных проектов; субсидии, выделяемые из федерального бюджета и бюджетов субъектов РФ на компенсацию части затрат на процентные платежи по кредитам и займам

(лизинговые платежи), расходы на модернизацию и приобретение основных средств, проведение НИОКР, транспортировку продукции и пр. Меры финансовой поддержки непрямого характера включают специальные налоговые режимы и льготы (по налогу на прибыль, имущество и др.), предоставление государственных гарантий, льготных кредитов, а также выделение займов через различные фонды, например, Фонд развития промышленности и т.д.

В практику также вводятся инновационные сертификаты (ваучеры) [1, с.24] для малых и средних высокотехнологичных предприятий, которые по сути представляют инвестицию от государства для осуществления инновационной деятельности на этих предприятиях [4].

Впервые инновационные ваучеры были разработаны и использованы для содействия взаимодействию между малыми инновационными предприятиями и научными организациями в Нидерландах в 1997 г., а затем после подтверждения их эффективности стали активно внедряться в других странах. В настоящее время данный инструмент поддержки инновационной деятельности малых и средних предприятий используется в Австрии, Германии, Великобритании, Дании, Греции, Португалии, Финляндии, Франции и ряде других стран.

Например, в Великобритании фонд Innovate UK Technology Strategy Board на конкурсной основе выдает малым и средним предприятиям инновационные ваучеры, которые могут использоваться на оплату услуг внешних экспертов по разработке или улучшению продукта, процесса, дизайна, защите интеллектуальной собственности. Поставщиками инновационных услуг могут выступать университеты, научно-исследовательские и технологические институты, консалтинговые центры, дизайн консультанты, советники по интеллектуальной собственности.

В Австралии фонд Бизнес-Виктория выдает инновационные ваучеры, ориентированные на поддержку производства продукции, процессов, услуг, которые будут способствовать конкурентоспособности предприятий. В зависимости от цели гранта инновационные ваучеры имеют различный номинал:

технологии поддержки бизнеса на ранней стадии, инновационные навыки – до 10 тыс. долл.; дизайнерские решения с проведением научных исследований – до 25 тыс. долл.; технологии развития (для технологического развития и/или расширения бизнеса) – до 50 тыс. долл.; технологии реализации – до 250 тыс. долл. Заявку на любой стадии жизненного цикла может подать МСП, имеющее менее 20 сотрудников. Каждый тип ваучера имеет определенный перечень поставщиков инновационных услуг [5].

Сегодня активно развивающейся и перспективной формой финансовой поддержки инновационной деятельности МСП является венчурное финансирование. Последнее представляет собой особый тип финансовых инвестиций в акционерный капитал вновь создаваемых малых перспективных высокотехнологичных компаний, ориентированных на разработку и производство наукоемких продуктов, для их развития и расширения. Венчурное финансирование может осуществляться на любой стадии развития МСП. Обычно венчурный капитал предоставляется специализированными венчурными фондами, привлекающими средства корпораций, правительственных ведомств, частных лиц, банков, страховых компаний. Венчурное финансирование инновационной деятельности МСП наиболее развито в США, Великобритании, Голландии, Германии, Франции и ряде других европейских стран. Активное развитие венчурное инвестирование в МСП получило в Китае, где оно объявлено приоритетным направлением для развития высокотехнологичного сектора экономики.

Если говорить о развитии венчурного финансирования в России, необходимо подчеркнуть, что эпидемиологическая ситуация, затронувшая весь мир, а также геополитические и локальные макроэкономические факторы диктовали осторожность в формировании прогнозов состояния венчурного рынка России в первом полугодии 2020 г. Однако практика показала общую устойчивость российского рынка, так как существенного сокращения количества сделок не произошло (108 против 115 в первом полугодии 2019 г.), а общий

объем остался традиционно волатилен к единичным крупным инвестициям и составил \$183,8 млн в первом полугодии 2020 г.

Иностранные инвесторы по-прежнему являются основным источником выходов для локальных венчурных инвестиций, что свидетельствует о включенности российского венчурного рынка в мировой [2].

Важной мерой государственной поддержки высокотехнологичных малых и средних предприятий является обеспечение спроса на отечественную высокотехнологичную продукцию посредством предоставления приоритета при государственных закупках продукции (введения соответствующих законодательных поправок) [9].

Другими инструментами, способствующими интенсификации связей между научным и промышленным секторами экономики с помощью механизма государственных закупок, являются требования к размещению государственного заказа на НИОКР, введение обязательных программ инновационного развития крупных государственных компаний, реализация которых предполагает раскрытие их интересов через запросы решений, единые окна для новых проектов, конференции поставщиков и др.

Не менее значима для развития высокотехнологичных отраслей экономики поддержка внешнеэкономической деятельности компаний.

С 2012 г. действует программа льготного кредитования покупателей российской высокотехнологичной продукции через Внешэкономбанк (ВЭБ) [8]. В 2015 г. было создано АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ), представляющий собой государственный институт поддержки несырьевого экспорта. В группу РЭЦ также вошли Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (АО «Эксар») и государственный специализированный российский экспортно-импортный банк (АО «Росэксимбанк»). В настоящее время активно создаются региональные экспортные центры, которые способны выполнять аналогичные функции.

В последнее время большое внимание стало уделяться цифровой трансформации компаний посредством стимулирования образования в них центра цифровых компетенций и офиса по внедрению цифровых технологий [3, с.36] – стратегических менеджеров по разработке плана и стратегии цифровых преобразований бизнеса. Поэтому активизируются меры информационной и консультационной поддержки высокотехнологичного сектора малого предпринимательства, которые включают льготный доступ к библиотекам и базам данных, обеспечение доступности информационных сетей, предоставление бесплатного или льготного доступа к услугам специалистов в области цифровых технологий, налогообложения, планирования, рыночного позиционирования, подготовки отчетности и т. д.

Можно сказать, что реализация государством мер всесторонней поддержки высокотехнологичного сектора малого предпринимательства, в том числе широкое использование цифровых технологий, создают возможность выхода российского МСП и его высокотехнологичного сектора в силу их креативности, маневренности, адаптивности на мировые рынки [6, с.411].

Таким образом, система мер государственной поддержки высокотехнологичных малых и средних предприятий охватывает множество аспектов их деятельности. Практическое применение этих мер зависит от характера деятельности малых и средних предприятий, внутренней и внешней экономической и политической ситуации, уровня технологического и технического развития предприятия, отрасли, региональной и национальной экономики. Необходимость и эффективность практического применения той или иной меры государственной поддержки высокотехнологичного сектора МСП определяются прежде всего, как нам представляется, приоритетными направлениями социально-экономического развития общества и экономики и задачами, решаемыми в рамках этих направлений.

Только с учетом всех факторов, влияющих на эффективность деятельности высокотехнологичных малых и средних предприятий, можно определить

наиболее действенные меры их государственной поддержки на основе складывающихся тенденций и закономерностей инновационного развития.

Дальнейшие направления исследований в области государственной поддержки высокотехнологичного сектора МСП должны быть нацелены, по нашему мнению, на выявление возможностей применения мирового опыта использования разнообразных мер поддержки со стороны государства и активное формирование и реализацию инновационного потенциала малых и средних предприятий, отраслей, территориальных образований и экономики в целом.

Материалы данной статьи представляют определенный интерес для теории и практики государственной поддержки субъектов МСП, могут быть использованы в учебном процессе в вузах при подготовке специалистов по экономическим направлениям.

Библиографический список

1. Барина В.А., Еремкин В.А. Проектирование механизма инновационных ваучеров в России: антикризисная повестка// Инновации. – 2015. – № 5 (199). – С.22-28.
2. Венчурная Россия – ЕУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: [assets.ey.com > ey-dsight-venture-russia-survey-rus](http://assets.ey.com/ey-dsight-venture-russia-survey-rus) (Дата обращения 15.03.2021)
3. Земцов С.П., Барина В.А., Семенова Р.И. Государственная поддержка высоких технологий и инноваций в России // Инновации. – 2019. – № 3 (245). – С.33-44.
4. Горьков С. Минэкономразвития рассматривает введение «инновационных ваучеров» [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depIno/201816104> (Дата обращения 10.03.2021)
5. Ильина, И.Е., Сергеева, О.Л., Трачук, О.В. Инновационный ваучер как инструмент стратегического планирования развития малого и среднего

- бизнеса: зарубежный опыт [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: <http://institutiones.com/innovations/2636-innovacionnyi-vaucher.html> (Дата обращения 16.03.2021)
6. Кушбокова Р.Х. Развитие малого и среднего предпринимательства в условиях цифровой трансформации экономики. В сборнике материалов Международной научно-практической конференции «Национальные экономические системы в контексте формирования цифровой экономики». – Нальчик, Атабиев М.С., 2019. – С.408-412.
 7. Кушбокова Р.Х., Виндижева А.Х. Роль малого предпринимательства в инновационном развитии экономики. В сборнике научных трудов национальной университетской научно-практической конференции, приуроченной к 85-летию со дня основания Кабардино-Балкарского государственного университета. – Нальчик, 2019. – С.322-329.
 8. Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидии в виде имущественного взноса РФ в государственную корпорацию «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» на возмещение части затрат, связанных с поддержкой производства высокотехнологичной продукции. Постановление Правительства РФ от 13 декабря 2012 г. № 1302 [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: pravo.gov.ru > проху > ips (Дата обращения 13.03.2021)
 9. О закупках инновационной продукции, высокотехнологичной продукции отдельными видами юридических лиц и внесении изменений в отдельные акты Правительства Российской Федерации. Постановление Правительства РФ от 25.12.2015 г. № 1442 [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: www.consultant.ru > Документы (Дата обращения 13.03.2021)

Оригинальность 77%