

УДК 330.322.16

DOI 10.51691/2500-3666_2021_5_2

ПРОБЛЕМЫ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Азарова И.Д.

Магистрант,

ФГБОУ ВПО «ВятГУ»,

Киров, Россия

Аннотация

Целью данной статьи является рассмотрение различных рисков, возникающих при инвестировании, и предложение возможных способов их минимизации. Ведущим подходом для исследования в работе стало объединение анализа и синтеза. В работе рассматриваются вопросы повышения инвестиционного потенциала промышленного сектора. Приводится анализ целей и задач данного повышения. Даются рекомендации по восполнению дефицита квалифицированных кадров, улучшению имиджа и совершенствования инвестиционной политики государства в промышленном секторе. Обосновывается необходимость выстраивания партнерских отношений власти и предприятий, которые будут способствовать привлечению инвестиций в отрасль.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, инвестиционная политика, промышленная отрасль, элементы инвестирования, риски.

PROBLEMS OF INVESTMENT POLICY IN INDUSTRY

Azarova I.D.

Master's degree courses,

FGEI HPE "VyatSU",

Kirov, Russia.

Abstract

The purpose of this article is to consider the various risks that arise when investing and to suggest possible ways to minimize them. The leading approach for the study in the work was to combine analysis and synthesis. The work considers question of increasing the investment potential of the industrial sector. An analysis of the goals and objectives of this increase is given. Recommendations are gave to fill the shortage of qualified personnel, improve the image and improve the investment policy of the state in the industrial sector. The need to build partnerships between authorities and enterprises that will help attract investment in the industry is justified.

Keywords: investment activity, investment policy, industrial industry, investment elements, risks.

В реалиях современного экономического мира развитие любого предприятия осуществляется путём постоянной его борьбы с конкурентами. Именно конкуренция направляет и вынуждает компании модифицировать внутренние процессы и снижать производственные затраты, создавая при этом условия здоровой конкурентной борьбы за экономическое процветание. Инвестиционная деятельность является одним из комплексов действий, который позволяет компаниям поддерживать эту конкуренцию и без которого сейчас сложно представить существование какого-либо предприятия. Актуальность рассматриваемой темы заключается прежде всего в том, что инвестиционная деятельность предприятий помогает им развиваться, реализуя при этом их различные конкурентные преимущества.

Инвестиционная деятельность предприятий в настоящее время регулируются государством на уровне законодательства. Предлагаются всевозможные банковские проекты для того, чтобы предприятия могли привлекать сторонние средства в развитие производства, модернизацию оборудования, расширение производственных мощностей и повышение уровня квалификации сотрудников предприятия.

Для выполнения основной задачи инвестиционной политики предприятия, а именно максимизации прибыли и её стабилизации при одновременном уменьшении затрат на производство, предприятия могут выбирать в виде объекта инвестиций различные способы и методы вложения средств. Выбор каждого из объектов инвестирования будет зависеть от целей, которые ставит перед собой предприятие.

Одним из элементов инвестиций можно выделить материальные или реальные вложения. К ним можно отнести приобретение различных материальных ценностей таких как земля под строительство, здания, машины и оборудование, инструменты или другие объекты собственности, расходы на строительство и реконструкцию зданий и сооружений, а также приобретение сырья и материалов и др.

Вторым элементом инвестирования можно выделить финансовые или номинальные инвестиции, которые в свою очередь можно разделить на прямые и портфельные финансовые инвестиции. При прямых инвестициях вложение денежных средств в капитал происходит на прямую, в то время как в портфельных инвестициях средства вкладываются в ценные бумаги, целевые денежные вклады с целью получения дохода в будущем.

Так же можно выделить в качестве объекта инвестирования вложение денежных ресурсов в интеллектуальную собственность, а именно в различные ноу-хау, программные обеспечения, патенты и лицензии, в повышение уровня квалификации сотрудников и в иные аналогичные объекты, т.е. в нематериальные активы.

Каждый из объектов имеет ряд своих преимуществ и недостатков. Любой вид инвестиций несёт за собой риск, а значит главной задачей при разработке инвестиционного плана является обнаружение этих рисков и их минимизация.

Как было отмечено ранее одним из способов инвестирования может являться интеллектуальная собственность предприятия, например, вложения в гудвилл компании или другими словами в деловую репутацию. Однако данное

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

вложение непримечательно тем, что довольно сложно точно оценить его стоимость, в отличие от материальных или финансовых инвестиций. Цена интеллектуальной собственности зависит как от самих специалистов, так и от имени бренда, его образа, имиджа, связей компании, вложенных затрат компании на обучение и многих других факторов.

Помимо этого, промышленные предприятия находятся в постоянной борьбе за квалифицированные рабочие кадры, что является одной из главных проблем, с которой может столкнуться производство. Количество открытых вакансий продолжает постоянно расти и связано это прежде всего с тем, что между требованиями работодателя и навыками соискателя существует огромный разрыв. Если в середине 20-го века срок годности для технических навыков был в среднем от 15 до 20 лет, то на данный момент этот показатель сократился до минимальных 2 – 5 лет. Таким образом выпускники вузов выходят на и без того перенасыщенный рынок труда с уже устаревшими навыками, где они не в состоянии конкурировать с соискателями с опытом работы. Такая «квалификационная яма» негативно сказывается как на молодых специалистах, так и на самих работодателях.

Также промышленные предприятия постоянно сталкиваются с утечкой кадров, при чём не обязательно за границу. А связано это прежде всего с тем, что выпускники не могут найти работу по специальности, которая подходила бы их требованиям, что в последствии вынуждает их менять квалификацию и работать в совершенно других сферах. Так, например, одним из главных толчков к смене профессии можно считать низкий уровень зарплат у рабочих специальностей в купе с тяжёлыми условиями труда. Согласно статистическим данным проекта Trud.com средняя зарплата инженера в городе Москва в 2020 году составила 47 370 рублей, а средняя зарплата работников в сфере IT технологий оказалась в районе 150 000 рублей, что значительно повышает привлекательность данного направления в сравнении с работой инженером. При этом обучиться обширным

вариантам IT специальностей можно за кратчайшие сроки, начиная от трёх месяцев, и не обязательно заканчивать профилирующие вузы.

Масла в огонь подлил и неожиданный Коронавирус, который в корне поменял взгляд работодателя и работника на производственные процессы. В ходе 2020 года, когда большинство компаний перешли на удалёнку, всё больше людей пришли к выводу, что хотели бы и дальше продолжать работать из дома, и при следующем поиске работы данный показатель будет играть для них наиболее важную роль. При этом в промышленных организациях оказалось невозможным перевести людей на удалённую работу в силу специфики рабочих процессов, что привело к вспышке увольнений и повышения безработицы в начале 2020 года. Очень сильно проблема нехватки кадров сказалась на предприятиях, где основную часть работников составляли иммигранты. На строительных площадках уже более полугода не ведутся работы, так как основной процент рабочих составляли иммигранты, которые в связи с Коронавирусом вернулись на родину.

Множество данных факторов негативно сказываются на имидже промышленных предприятий и усугубляют и без того сложную экономическую ситуацию в стране. При этом решение проблемы лежит на поверхности. Необходимо укрепить связь между вузами и предприятиями, чтобы повысить качество обучения и уменьшить «квалификационную яму». А также предприятиям необходимо улучшать условия труда работников в соответствии с постоянно повышающимися стандартами, ориентируясь на передовые технологии запада. Так если в Европе рабочая специальность считается хорошим местом работы, то в России уже десятилетиями считается, что работать на предприятии не престижно, а государство почти не действует в направлении улучшения данного показателя. Так на данный момент существует множество государственных программ, нацеленных на привлечение молодёжи в различные секторы экономики. При этом в основном данные программы направлены на развитие организаторских способностей, на привлечение молодого поколения в Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

научную сферу или предпринимательскую деятельность. Таким образом можно сделать вывод, что, помощь государства очень важна в этом вопросе. И чтобы повысить у людей заинтересованность в работе в промышленном секторе необходимо повышать имидж данного сектора в их глазах, а для этого необходимо проводить нацеленные государственные программы.

Ещё одной проблемой в инвестиционной политике предприятия можно выделить необдуманные и рискованные вложения в ценные бумаги. Ведь данный способ инвестиций может как принести огромный профит, так и небывалые убытки организации. Это связано прежде всего с тем, что не всегда в организациях существует специально обученный человек, который бы занимался вопросами инвестирования в акции, облигации и другие ценные бумаги. Зачастую директора предприятий принимают единоличные решения в вопросах инвестирования, что влечёт за собой огромные необдуманные риски.

Также данная проблема возникает, и когда предприятия обращаются в специализированные организации по управлению вложениями. А связано это прежде всего с нестабильностью мировой экономики. Так, например, после начала Коронавируса многие инвесторы в ценные бумаги потеряли миллионы рублей на неожиданно резких падениях акций. Однако многие и напротив увеличили своё состояние сначала на падениях, а затем на восстановлении былых позиций.

Решить же данную проблему полностью невозможно, так как риск в инвестировании есть всегда, поэтому основной задачей предприятий в этом направлении может быть только минимизация возможных рисков путём принятия на работу квалифицированного в направлении инвестирования в ценные бумаги сотрудника, или же заключение договоров только с проверенными организациями, занимающимися инвестированием.

Рассмотрев различные проблемы в инвестировании стоит упомянуть и о материальных вложениях. Данный вид инвестиций приобрёл свою популярность ещё в конце 70-ых годов, и до сих пор является одним из основных методов Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

инвестирования. Однако, если в начале своего появления данный вид инвестирования приносил предприятиям некий доход, то в последствии выяснилось, что при резких скачках инфляции инвестировать в материальные вложения невыгодно. Незапланированный рост инфляции может свести размер прибыли к нулю или даже отрицательным показателям.

Как же тогда обойти постоянное повышение инфляции? Ответ прост, необходимо пользоваться существующими государственными программами. Например, в 2016 году была разработана программа «Дальневосточный гектар», целью которой было обеспечение жителей Дальнего востока земельными наделами. Но в связи с повышенным интересом к данной программе жителей Москвы и Московской области, она была расширена и для жителей Центрального региона страны и названа «Мой гектар». Теперь каждое физическое и юридическое лицо имеет возможность инвестировать в земли Московской и Тверской областей на льготных условиях. Таким образом можно сделать вывод, что государству необходимо развиваться в данном направлении и предлагать похожие программы в других регионах.

У каждого из методов инвестирования есть свои плюсы и минусы и каждый из методов по-своему рискован. Поэтому основной задачей при вложении денежных средств становится управление и минимизация существующих рисков.

Для этого необходимо всегда помнить о последствиях риска и не рисковать больше, чем может позволить существующий капитал.

Решение о том или ином способе инвестировании должно быть взвешено и проанализировано, необходимо заранее просчитывать максимально возможные риски и быть готовым к любому исходу, даже самому худшему.

При планировании инвестиций нельзя полагаться исключительно на один из методов, необходимо сочетать различные методы инвестирования вместе. Данный подход позволит максимально минимизировать риски при инвестировании.

Библиографический список:

1. Деловой климат в реальном секторе и сфере услуг России в I квартале 2020 года. – М.: НИУ ВШЭ, 2020. – 37 с. (дата обращения: 26.02.2021).
2. Ежедневная деловая газета РБК. URL: [https://realty.rbc.ru/news/60374bf79a794764e6d3df88\](https://realty.rbc.ru/news/60374bf79a794764e6d3df88) (дата обращения: 26.02.2021).
3. Официальный сайт Единой межведомственной информационно-статистической системы (ЕМИСС) URL: <https://fedstat.ru/indicator/40479> (дата обращения: 26.02.2021).
4. Официальный сайт Высшей школы экономики. URL: <https://www.hse.ru/monitoring/buscl/> (дата обращения: 26.02.2021).
5. Мониторинг экономической ситуации в России: тенденции и вызовы социально-экономического развития. 2020 № 30 (132). Декабрь / Под ред. Гуревича В.С., Дробышевского С.М., Колесникова А.В., Мау В.А., Синельникова-Мурылева С.Г.; Институт экономической политики имени Е.Т. Гайдара, Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации. 20 с. URL: http://www.iep.ru/files/text/crisis_monitoring/2020_30-132_Dec.pdf (дата обращения: 26.02.2021).

Оригинальность 92%