

УДК 330.34

О БЕЗОБОРОТНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Оскембеков И.

Независимый исследователь

Караганда, Казахстан

Аннотация

Низкая эффективность – проблема экономики каждого государства. Она обусловлена зависимостью экономики от оборотных средств, которая определяет большую долю затрат в стоимости продукции. В работе предложена идея нового способа финансирования экономической деятельности, способного освободить экономику от оборотных средств и превратить ее в высокоэффективную систему. На примере российской экономики дано обоснование проблемы. Рассмотрен механизм реализации предлагаемой идеи. Дан прогноз показателей новой экономики.

Ключевые слова: оборотные средства, налогообложение, эффективность, денежная эмиссия, эмиссионное финансирование, экономическое развитие

ON THE ECONOMY WITHOUT WORKING CAPITAL

Oskembekov I.

Independent Researcher

Karaganda, Kazakhstan

Annotation

Low efficiency is a problem for the economy of every state. It is due to the dependence of the economy on working capital, which determines a large share of costs in the price of production. The paper proposes the idea of a new way of financing economic activity, capable of freeing the economy from working capital

and turning it into a highly efficient system. The substantiation of the problem is given on the example of the Russian economy. The mechanism for implementing the proposed idea is considered. The forecast of indicators of the new economy is given.

Keywords: working capital, taxation, efficiency, issue of money, issue financing, economic development

Оборотная экономика

В настоящее время экономика любого государства является оборотной, т.е. основанной на оборотных средствах, в которой деятельность экономических агентов сводится к формированию оборотных средств и обеспечению их движения.

Под оборотными средствами имеются в виду объекты деятельности экономических агентов – производственные запасы, готовая продукция, денежные средства и др. В результате деятельности агентов оборотные средства претерпевают превращение. Денежные средства, на которые агенты приобретают необходимые для производства сырье и материалы, превращаются в запасы. Из запасов производят продукцию для продажи. Продаваемая продукция превращается в денежные средства. Денежные средства в результате обмена вновь превращаются в запасы. В таком последовательном превращении оборотные средства проявляют свое движение.

Движение оборотных средств имеет важное значение для оборотной экономики. Экономические агенты, обеспечивая движение оборотных средств, создают и реализуют добавленную стоимость. В добавленной стоимости заключены экономические интересы агентов – удовлетворение потребностей, возмещение затрат и получение прибыли.

Движение оборотных средств требует затрат экономических агентов. Их основную часть занимают затраты на оборотные средства, которые имеют Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

высокую стоимость. Например, по данным Росстата стоимость оборотных средств российской экономики составляет более 120 трлн. руб. [1, 196]. На их долю приходится около 90 % себестоимости продукции.

Особое место в затратах занимают налоговые платежи. Обязательными платежами в бюджет (налогами, сборами, социальными взносами) экономические агенты обеспечивают основной доход государства. Например, по данным Федеральной налоговой службы [2] около 15 % оборота российской экономики приходится на налоговую составляющую, которая формирует более 90 % доходной части государственного бюджета.

Важным элементом затрат является амортизация. Затраты на амортизацию служат необходимым условием воспроизводства и обновления основных средств производства. Например, в российской экономике в затратах на производство продукции на долю амортизации приходится около 7 % [1, 121].

В состав затрат могут входить платежи по долговым обязательствам, обусловленные использованием заемных средств. Например, согласно данным Росстата суммарная задолженность агентов по обязательствам (кредиторская задолженность, задолженность по кредитам банков и полученным займам) в 2019 г. составляла 116,144 трлн. руб. [1, 240], а на обслуживание долга приходилось 4,037 трлн. руб. в виде процентных платежей [1, 153].

Совокупность всех затрат экономических агентов по обеспечению движения оборотных средств в виде себестоимости формирует основную часть стоимости продукции. Например, стоимость продукции российской экономики, реализованной в 2019 г., была равна 173,498 трлн. руб. (без учета налога на добавленную стоимость, акцизов и других аналогичных обязательных платежей) [1, 81]. При этом на себестоимость (с учетом коммерческих и управленческих расходов) приходилось 156,57 трлн. руб. или 90,24 % стоимости продукции.

Получается, что деятельность экономических агентов в рамках оборотной экономики является высоко затратной. Это обстоятельство дает основание говорить о низкой эффективности экономической деятельности как о проблеме оборотной экономики.

Безоборотная экономика.

Эмиссионно-финансовая деятельность государства

Принципиальным решением проблемы эффективности экономики является переход на безоборотную экономику – экономику, свободную от оборотных средств, предусматривающую новый способ финансирования экономической деятельности.

Новым способом финансирования экономической деятельности является эмиссионное финансирование на основе новой эмиссионно-финансовой деятельности государства, связанной с товарно-денежной эмиссией и ремиссией.

Товарно-денежная эмиссия представляет собой новый вид денежной эмиссии, осуществляемой во взаимосвязи с товарной эмиссией. Под товарной эмиссией подразумевается процесс покупки товаров (услуг), продиктованный потребностями экономической деятельности. Результатом товарной эмиссии являются эмиссионные товары.

Товарно-денежная ремиссия представляет собой новый вид ремиссии денег. Под денежной ремиссией подразумевается процесс выведения денег из оборота, т.е. процесс обратный эмиссии. Она осуществляется во взаимосвязи с товарной ремиссией. Под товарной ремиссией подразумевается процесс продажи эмиссионных товаров.

Новая эмиссионно-финансовая деятельность государства заключается в следующем.

1. Государство осуществляет эмиссионно-финансовую деятельность через эмиссионные финансовые организации (далее – ЭФО). Главная задача ЭФО состоит в эмиссионном финансировании (т.е. в финансировании с использованием эмиссионных средств) экономической деятельности, направленной на осуществление товарно-денежной эмиссии и ремиссии. Деятельность ЭФО сводится к проведению денежной эмиссии и ремиссии, финансированию товарно-денежной эмиссии и ремиссии.

2. Денежная эмиссия необходима ЭФО для обеспечения источника эмиссионного финансирования. Основанием для проведения денежной эмиссии является торговая сделка между продавцами и покупателями товаров (услуг), если сделка предполагает товарную эмиссию.

Торговая сделка определяет эмиссионную базу. Под эмиссионной базой имеются в виду товары (услуги), как объекты торговой сделки, которые будут подвергнуты процедуре товарной эмиссии, и на основе стоимости которых ЭФО проведут денежную эмиссию.

Размер денежной эмиссии, осуществляемой ЭФО в безналичной форме и в национальной валюте, определяется формулой

$$\Sigma ДГ_{эм.} = (1 + \alpha_э)(1 + \alpha_т)\Sigma T_{э.б.} = \Sigma T_{эм.}, \quad (1)$$

где $\Sigma ДГ_{эм.}$ – сумма эмитируемых денег, $\alpha_э$ – эмиссионная надбавка (в долях единицы), устанавливаемая ЭФО и определяющая долю государства в эмитируемых деньгах, $\Sigma T_{э.б.}$ – общая стоимость эмиссионной базы, т.е. общая стоимость товаров (услуг) согласно торговой сделке, $\alpha_т$ – торговая надбавка к стоимости эмиссионной базы (в долях единицы), устанавливаемая покупателем, $\Sigma T_{эм.}$ – общая стоимость эмиссионных товаров.

Согласно формуле (1) ЭФО осуществляют денежную эмиссию в размере равном размеру товарной эмиссии.

Эмиссионная надбавка является рычагом государства в управлении экономикой. Меняя размер эмиссионной надбавки, можно регулировать спрос и предложение по отдельным товарам и услугам.

3. Эмитируемыми деньгами ЭФО финансируют деятельность участников товарно-денежной эмиссии – государства, как эмитента денег, и покупателей товаров (услуг), как товарных эмитентов и как товарных ремитентов. Финансирование деятельности покупателей, как товарных эмитентов, заключается в оплате их торговой сделки с продавцами. Финансирование деятельности покупателей, как товарных ремитентов, заключается в авансовой оплате их предстоящей деятельности по реализации эмиссионных товаров. ЭФО распределяют эмитируемые деньги между продавцами (если их товары не являются эмиссионными), покупателями и бюджетом, осуществляя тем самым ввод этих денег в оборот.

Продавцы получают сумму, определяющую их доход ($D_{пр.}$) от продажи товаров (услуг) покупателям:

$$D_{пр.} = (1/((1 + \alpha_э)(1 + \alpha_т)))\Sigma T_{эм.} = \Sigma T_{э.б.} \quad (2)$$

Покупатели, как товарные ремитенты, получают сумму, равную их планируемому доходу ($D_{рэм.}$) от предстоящей продажи эмиссионных товаров:

$$D_{рэм.} = (\alpha_т/((1 + \alpha_э)(1 + \alpha_т)))\Sigma T_{эм.} = \alpha_т \Sigma T_{э.б.} \quad (3)$$

В бюджет поступит сумма, равная доходу государства ($D_б$) от его (в лице ЭФО) эмиссионно-финансовой деятельности:

$$D_б = (\alpha_э(1 + \alpha_т)/((1 + \alpha_э)(1 + \alpha_т)))\Sigma T_{эм.} = \alpha_э(1 + \alpha_т)\Sigma T_{э.б.} = \alpha_э(D_{пр.} + D_{рэм.}). \quad (4)$$

4. При продаже эмиссионных товаров протекает товарно-денежная ремиссия. Все деньги от продажи эмиссионных товаров (т.е. от товарной ремиссии) поступают в ЭФО. Эти деньги ЭФО выводят из оборота (т.е. осуществляют денежную ремиссию). Тем самым размер денежной ремиссии ($\Sigma ДГ_{\text{рем.}}$) всегда равен размеру товарной ремиссии ($\Sigma T_{\text{рем.}}$):

$$\Sigma ДГ_{\text{рем.}} = \Sigma T_{\text{рем.}} \quad (5)$$

5. Чтобы гарантировать проведение товарно-денежной ремиссии, ЭФО устанавливают задолженность за соответствующими товарными эмитентами в размере, равном сумме эмитированных денег. Гашение задолженности будет происходить по факту протекания и в размере товарной ремиссии или из собственных средств товарных эмитентов.

Задолженность товарных эмитентов, после продажи всех эмиссионных товаров, считается полностью погашенной при условии равенства размеров товарной эмиссии и ремиссии:

$$\Sigma T_{\text{эм.}} = \Sigma T_{\text{рем.}} \quad (6)$$

Соблюдение такого условия необходимо, чтобы сохранить постоянным товарное содержание денег в денежной массе государства и, тем самым, предотвратить протекание инфляционных или дефляционных процессов.

В случае, когда, после продажи всех соответствующих эмиссионных товаров, превалирует товарная эмиссия:

$$\Sigma T_{\text{эм.}} > \Sigma T_{\text{рем.}}, \quad (7)$$

т.е. стоимость проданных товаров (услуг) оказывается меньше запланированной, образуется недостаток суммы, необходимой для погашения

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

задолженности. Кроме того, в денежной массе государства образуется такая же по размеру избыточная сумма денег ($\Sigma ДГ_{изб.}$), не обеспеченная товарным содержанием:

$$\Sigma ДГ_{эм.} - \Sigma ДГ_{рем.} = \Sigma ДГ_{изб.} \quad (8)$$

Проблему избытка денег и проблему погашения задолженности решают товарные эмитенты. Необходимую сумму они формируют из своих средств и отправляют в ЭФО для ремитирования. В результате денежная масса избавляется от избыточной суммы $\Sigma ДГ_{изб.}$ и происходит полное погашение задолженности товарных ремитентов.

В случае, когда превалирует товарная ремиссия:

$$\Sigma Т_{эм.} < \Sigma Т_{рем.}, \quad (9)$$

т.е. стоимость проданных товаров превышает запланированную, в денежной массе образуется недостаток суммы ($\Sigma ДГ_{недост.}$), необходимой для сохранения товарного содержания денег:

$$\Sigma ДГ_{рем.} - \Sigma ДГ_{эм.} = \Sigma ДГ_{недост.} \quad (10)$$

Эту проблему решают ЭФО. Они проводят дополнительную денежную эмиссию в размере недостающей суммы, которая, тем самым, играет роль эмиссионной базы.

Дополнительно эмитируемые деньги ЭФО распределяют между соответствующими товарными ремитентами и бюджетом. Дополнительный доход товарных ремитентов ($Д_{рэм.доп.}$) будет определяться формулой

$$Д_{рэм.доп.} = (\alpha_T / (\alpha_T + \alpha_3(1 + \alpha_T))) \Sigma ДГ_{недост.} \quad (11)$$

Дополнительный доход бюджета ($D_{б,доп.}$) будет определяться формулой

$$D_{б,доп.} = ((\alpha_э(1 + \alpha_т))/(\alpha_т + \alpha_э(1 + \alpha_т)))\Sigma ДГ_{недост.} \quad (12)$$

б. Все операции по денежной эмиссии и ремиссии, перечислению эмитируемых денег ЭФО могут проводить в автоматическом режиме, без непосредственного участия человека. Такая возможность увеличивает производительность ЭФО и снижает их издержки.

Рассмотрим механизм эмиссионно-финансовой деятельности государства на следующем условном примере.

Допустим, что фирма 1 и фирма 2 заключили между собой торговую сделку, по которой фирма 1 поставит сырье фирме 2 на общую сумму 300 тыс. руб.

Полагаем, что закупаемое сырье до заключения данной сделки не являлось эмиссионным товаром и у фирмы 1 отсутствует задолженность перед ЭФО.

Фирма 2 подает заявку в ЭФО на эмиссионное финансирование торговой сделки, предоставляя необходимую информацию (сумма сделки, размер торговой надбавки фирмы 2 и расчетные счета сторон сделки).

Пусть торговая надбавка фирмы 2 равна 0,3, а ЭФО работает с эмиссионной надбавкой, равной 0,2.

По заявке фирмы 2 эмиссионной базой является закупаемое сырье стоимостью 300 тыс. руб. На основе этой базы ЭФО осуществляет денежную эмиссию, создавая безналичные деньги ($300 \cdot (1+0,2) \cdot (1+0,3) = 468$ тыс. руб.) и отправляя их на счета фирмы 1 (300 тыс. руб.), фирмы 2 ($300 \cdot 0,3 = 90$ тыс. руб.) и в бюджет ($300 \cdot 0,2 \cdot (1+0,3) = 78$ тыс. руб.), оплачивая тем самым торговую сделку фирмы 2.

Оплата данной торговой сделки означает

- осуществление товарно-денежной эмиссии, в результате которой закупаемое сырье становится эмиссионным товаром,
- превращение фирмы 2 в товарного эмитента,
- установление задолженности за фирмой 2 перед ЭФО в размере, равном 468 тыс. руб.,
- увеличение товарной массы государства на 468 тыс. руб. в результате товарной эмиссии, осуществленной фирмой 2,
- увеличение денежной массы государства на 468 тыс. руб. в результате денежной эмиссии, осуществленной ЭФО.

Важно подчеркнуть, что эмиссия товара оплачена из денежных средств, не принадлежащих фирме 2. Поэтому сырье, попадая в фирму 2, не становится принадлежащим ей имуществом, не становится ее оборотным средством.

Полагаем, что все сырье фирма 2 перерабатывает в потребительские товары (при этом качество эмиссионного товара от сырья переходит на данную продукцию, т.е. товары фирмы 2 становятся эмиссионными товарами), которые затем она продает конечным потребителям.

Деятельность фирмы 2 по производству и реализации продукции предполагает затраты, например, на электроэнергию, воду, зарплату персонала, рекламу, финансовые услуги и т.д. Примем общий размер затрат, равным 85 тыс. руб.

Затраты не включают платежи в бюджет. В рамках безоборотной экономики такие затраты исключены для агентов.

Затраты не включают амортизацию. При необходимости приобретения основных средств (зданий, сооружений, машин, оборудования и т.д.), затраты возьмет на себя ЭФО (на основании соответствующих заявок экономических агентов). В нашем примере такая необходимость не предусмотрена.

Затраты фирмы 2 могут уменьшиться, если ЭФО (на основании соответствующих заявок) оплатит расходы на приобретение материальных средств (например, топлива, электроэнергии, воды), на оказание услуг и др., т.е.

если эти материальные средства и услуги пройдут процедуру товарно-денежной эмиссии и станут эмиссионными товарами. Однако такое расширение списка эмиссионных товаров усложнит рассмотрение нашего примера. Поэтому для упрощения мы ограничимся только эмиссией сырья.

Полагаем, что стоимость всей проданной товарной продукции фирмой 2 конечному потребителю составила 468 тыс. руб. Все деньги от продажи поступили в ЭФО.

Факт данной продажи означает

- произошла товарно-денежная ремиссия, в результате которой проданные товары перестали быть эмиссионными товарами,
- превращение фирмы 2 в товарного remitenta,
- погашение задолженности фирмы 2 перед ЭФО на сумму 468 тыс. руб.,
- уменьшение товарной массы государства на 468 тыс. руб. в результате товарной ремиссии, осуществленной фирмой 2,
- уменьшение денежной массы государства на 468 тыс. руб. в результате денежной ремиссии, осуществленной ЭФО.

Экономические показатели эмиссионного финансирования государством описанной выше деятельности представлены в таблице 1 (вариант 1), где так же приведены другие варианты, отличающиеся размером товарной ремиссии.

По первому варианту (пример которого мы рассмотрели) деятельность фирмы 2 принесла ей запланированную прибыль в размере $90-85=5$ тыс. руб. Вся задолженность перед ЭФО погашена.

Таблица 1 – Экономические показатели различных вариантов деятельности объектов эмиссионного финансирования

№	Фирма 1	ЭФО				Фирма 2				
		α	Эмиссия денег, тыс. руб.	Доход, тыс. руб.	Ремиссия денег, тыс. руб.	α_r	Эмиссия товаров, тыс. руб.	Доход, тыс. руб.	Затраты, тыс. руб.	Ремиссия товаров, тыс. руб.
1	300,0	0,2	468,0	78,0	468,0	0,3	468,0	90,0	85,0	468,0
2	300,0	0,2	468,0	78,0	450,0	0,3	468,0	90,0	85,0	450,0
3	300,0	0,2	468,0	78,0	475,0	0,3	468,0	90,0	85,0	475,0

Во втором варианте фирме 2 не удалось погасить задолженность перед ЭФО посредством товарной ремиссии. Недостающую сумму, равную $468-450=18$ тыс. руб., фирма 2 перечислит в ЭФО из своих средств. В итоге ее деятельность станет убыточной на $85+18-90=13$ тыс. руб.

В третьем варианте задолженность фирмы 2 перед ЭФО погашена. При этом фактическая стоимость проданных товаров превысила запланированную на $475-468=7$ тыс. руб. В размере данной суммы ЭФО проведет дополнительную денежную эмиссию. Из дополнительных эмиссионных денег фирма 2 получит $7*0,2*(1+0,3)/(0,3+0,2*(1+0,3))=3,25$ тыс. руб. Дополнительный доход бюджета составит $7*0,3*/(0,3+0,2*(1+0,3))=3,75$ тыс. руб. В итоге общая прибыль фирмы 2 составит $5+3,25=8,25$ тыс. руб.

Условия безоборотной экономики

Государство, осуществляя эмиссионное финансирование экономики, будет способствовать ее превращению в сферу высокоэффективной деятельности, определяемой следующими экономическими условиями.

1. Безоборотная деятельность. Экономическая деятельность, связанная с товарной эмиссией и ремиссией и финансируемая ЭФО, будет осуществляться без использования оборотных средств. При эмиссионном финансировании, которое будет призвано обеспечивать доходы экономических агентов, отпадет необходимость в оборотных средствах.

2. Отсутствие финансовых ограничений в торговых сделках, предполагающих товарную эмиссию. Источником финансирования таких сделок будут выступать денежные средства, эмитируемые ЭФО. Эмиссионные возможности ЭФО ничем не ограничены. Они будут определяться только размером торговых сделок.

3. Отсутствие налогообложения. Основным способом обеспечения дохода государственного бюджета будет эмиссионно-финансовая деятельность

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

государства. Она способна полностью удовлетворять потребности государства в финансовых средствах и способна значительно увеличить доходы бюджета:

- в условиях отсутствия налогообложения экономические агенты будут получать максимальный доход от своей деятельности, что, в свою очередь, согласно формуле (4) означает и максимальный доход бюджета;

- государство будет получать доход от каждой товарной эмиссии, т.к. агентам выгоднее осуществлять товарную эмиссию через ЭФО.

- снизятся издержки обеспечения дохода бюджета до уровня затрат на содержание ЭФО.

4. Минимальные затраты на производство и продажу продукции.

Общие затраты экономических агентов ограничатся затратами на оплату труда. Остальные затраты будут исключены:

- затраты, предполагающие товарную эмиссию (материальные затраты, покупка товаров для перепродажи, затраты на услуги сторонних организаций и т.д.), возьмут на себя ЭФО;

- затраты на выплату налогов, сборов и социальных взносов не будут предусмотрены ввиду отсутствия налогообложения;

- затраты на амортизацию потеряют смысл, т.к. финансирование операций по обновлению и модернизации основных средств производства будет предусмотрено осуществлять через ЭФО.

5. Отсутствие задолженности

- перед поставщиками товаров и услуг (торговую сделку будет оплачивать ЭФО, оплата будет происходить сразу после сделки),

- перед кредиторами (ввиду уменьшения затрат на производство и продажу продукции, отсутствия затрат на основные и оборотные средства отпадет необходимость в заемных средствах для финансирования экономической деятельности),

- перед бюджетом (задолженность агентов перед бюджетом будет исключена ввиду отсутствия налогообложения).

Показатели безоборотной экономики

Попробуем оценить показатели безоборотной экономики на примере российской экономики.

Допустим, что в новое состояние (в состояние безоборотной экономики) перейдет российская экономика 2019 года, показатели которой приведены в таблице 2.

Валовым доходом экономики в таблице 2 представлена общая стоимость реализованной продукции, которая оценена на основе данных по выручке-нетто (231,373 трлн. руб. [3]), валовому внутреннему продукту (110,046 трлн. руб. [4, 49]) и валовой добавленной стоимости (98,646 трлн. руб. [4, 272]). Общие расходы определены по разности валового дохода и чистой прибыли [3]. Составляющие общих расходов оценены, исходя из структуры затрат на производство продукции [1, 126]. Данные по платежам в бюджет [1, 51] и процентным платежам по долговым обязательствам [1, 153] являются статистическими данными. Торговая надбавка определена по отношению валового внутреннего продукта к промежуточному потреблению (которое, в свою очередь, определено по разности валового дохода экономики и валового внутреннего продукта). Рентабельность затрат определена по отношению чистой прибыли к общим расходам. Себестоимость продукции определена по отношению общих расходов к валовому доходу экономики.

Таблица 2 – Показатели российской экономики 2019 года и новой экономики первого этапа формирования

Показатель экономики	Значение показателя, трлн. руб.	
	для 2019 г.	для новой экономики
Валовый доход	242,773	242,773
Общие расходы, в том числе:	226,707	28,936
расходы на материальные средства	124,708	0
расходы на оплату труда	28,936	28,936
расходы на амортизацию	15,530	0
прочие расходы, в том числе:	57,533	0
платежи в бюджет	29,546	0

процентные платежи	4,037	0
Чистая прибыль	16,067	35,634
Торговая надбавка, %	82,91	43,44
Рентабельность затрат, %	7,09	123,15
Себестоимость продукции, %	93,38	11,92
Эмиссионная база	-	148,657
Эмиссионная надбавка, %	-	13,86
Доходы ЭФО	-	29,546

Переход российской экономики в новое состояние, в состояние безоборотной экономики, можно представить протекающим в два этапа, когда на первом этапе идет перестраивание экономики под эмиссионное финансирование, а на втором – ее развитие.

Полагаем, что первый этап осуществляется в условиях сохранения уровня валового дохода экономики.

Переход на новую экономику подразумевает, что из общих расходов экономических агентов будут исключены все расходы, кроме расходов на оплату труда. Исключенные расходы (без амортизации, платежей в бюджет и процентных платежей по долговым обязательствам) возьмут на себя ЭФО, относя их к эмиссионной базе.

ЭФО на первом этапе будут работать со средней эмиссионной надбавкой, обеспечивающей сохранение доходов бюджета на предпереходном уровне (29,546 трлн. руб.).

Торговая надбавка снизится до уровня, необходимого для сохранения валового дохода. Тем не менее, она позволит увеличить чистую прибыль экономики в 2,2 раза.

В результате сокращения расходов и увеличения прибыли уже на этапе перестройки российская экономика превратится в новую сверхрентабельную экономику, показатели которой для сравнения с исходным состоянием представлены в таблице 2.

На втором этапе – этапе развития новой экономики, благодаря избытку прибыли будет происходить увеличение объема производства продукции.

Полагаем, что развитие экономики пойдет по экстенсивному пути – за счет количественного роста основных средств производства и трудовых ресурсов. При этом рост трудовых ресурсов будет профинансирован из прибыли, а рост основных средств – из ЭФО.

Распределение прибыли на развитие трудовых ресурсов ведет к увеличению общих расходов экономики и снижению рентабельности затрат. Допускаем снижение рентабельности (от 123,15 % – уровня первого этапа) до предпереходного уровня, т.е. до 7,09 %. Тогда общие расходы увеличатся на 31,203 трлн. руб. (относительно состояния экономики на первом этапе формирования).

Дополнительные ресурсы, при соответствующем оснащении основными средствами, позволят увеличить объем производства продукции во столько же раз, во сколько увеличатся общие расходы, т.е. почти в 2 раза. Для обеспечения увеличения объема производства должна так же возрасти эмиссионная база.

ЭФО, в ходе эмиссионного финансирования экономики, будут наполнять бюджет доходами в размере, превышающем исходный (29,546 трлн. руб.) почти в 5 раз.

Показатели новой экономики после двух этапов формирования и ее сравнительные характеристики представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Итоговые показатели безоборотной экономики в сравнении с показателями оборотной экономики

Показатель новой экономики	Значение показателя, трлн. руб.	Изменение показателя относительно показателя оборотной экономики
Валовый доход	524,535	увеличится в 2,16 раза
Общие расходы	62,519	уменьшатся в 3,63 раза
Эмиссионная база	321,189	-
Чистая прибыль	4,431	уменьшится в 3,63 раза
Доходы бюджета (ЭФО)	136,397	увеличатся в 4,62 раза
Торговая надбавка, %	20,84	уменьшится в 3,98 раза
Эмиссионная надбавка, %	35,14	-
Рентабельность затрат, %	7,09	без изменения
Себестоимость продукции, %	11,92	уменьшится в 7,83 раз

Полученные показатели дают количественную характеристику безоборотной экономики, как высокоэффективной системы. Они служат обоснованием преимущества безоборотной экономики над оборотной, нового способа обеспечения доходов бюджета над налогообложением и положительного влияния эмиссионно-финансовой деятельности государства на экономику.

Такова в общих чертах идея безоборотной экономики. Ее реализация, после детальной разработки, позволит решить многие экономические и социальные проблемы государства, что откроет широкие перспективы для развития общества.

Библиографический список:

1. Финансы России. 2020: Стат. сб./ Росстат. - М.: 2020. - 380 с. [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. - URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/aKW33VFk/finans_2020.pdf
2. Среднеотраслевые показатели, характеризующие финансово-хозяйственную деятельность налогоплательщиков за 2019 год: [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной налоговой службы. - URL: https://www.nalog.gov.ru/rn77/taxation/reference_work/conception_vnp/
3. 1.32.3. Показатели, характеризующие имущественное и финансовое положение организаций: [Электронный ресурс] // ЕМИС. Государственная статистика. - URL: <https://www.fedstat.ru/organizations/>
4. Российский статистический ежегодник. 2020: Стат. сб./ Росстат. - М.: 2020. - С. 49. [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. - URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Ejagodnik_2020.pdf

Оригинальность 99%