

УДК 339.54

ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА В РОССИИ

Бернацкая А.В.

студент,

Санкт-Петербургский им. В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии,

Санкт-Петербург, Россия

Аннотация

В статье рассматриваются инструменты поддержки экспорта в России. Автор дает перечень основных групп инструментов, а затем раскрывает суть каждой группы. Особенное внимание уделяется таможенным методам поддержки, которые оказывают непосредственное влияние на динамику российского экспорта. В завершение делается вывод, что в России для поддержки экспорта применяются различные методы. Благодаря этому общий объем российского экспорта, несмотря на влияние внешних факторов, демонстрирует положительную динамику.

Ключевые слова: экспорт, таможенные инструменты, Россия, организационные инструменты, информационные инструменты.

TOOLS FOR EXPORT SUPPORT IN RUSSIA

Bernatskaya A. V.

student,

*Russian Customs Academy St.-Petersburg branch named after Vladimir Bobkov,
Saint-Petersburg, Russia*

Abstract

The article is devoted to the tools for export support in Russia. The author gives a list of the main groups of instruments, and then reveals the essence of each group. Particular attention is paid to customs support methods that have a direct impact on the dynamics of Russian exports. In conclusion, it is concluded that various methods are used in Russia to support exports. Due to this, the total volume of Russian exports, despite the influence of external factors, demonstrates a positive trend.

Keywords: export, customs tools, Russia, organizational tools, information tools.

В современных условиях при нестабильности мировой торговли и экономики в целом вопрос поддержки и укрепления позиций национальных экспортеров становится особенно актуальным. Кризисы, санкции, влияние пандемии COVID-19 оказали свое воздействие и на международную торговлю товарами. Они способствовали изменению государственных приоритетов развития и повышению внимания к экспортной деятельности национальных предприятий.

В современных условиях развития российской экономики государством применяются различные инструменты поддержки российских экспортеров, к которым относятся:

- организационные инструменты;
- кредитно-финансовые инструменты;
- научно-технические и инвестиционные инструменты;
- таможенные инструменты;
- нормативные правовые инструменты и т.д.

Организационные инструменты поддержки экспорта в России применяются государством с целью обеспечения экспортеров товаров актуальной информацией по вопросам выхода на новые иностранные рынки и

масштабирования своей деятельности. При этом государство осуществляет информационное взаимодействие с различными российскими ассоциациями и торговыми домами.

В Российской Федерации происходит процесс формирования новой модели поддержки экспорта по принципу «единого окна». Главную роль играет АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ), который является государственным институтом поддержки экспорта для работы с экспортерами в области финансовых и нефинансовых мер поддержки, в том числе через взаимодействие с профильными министерствами и ведомствами, осуществляющими функции по развитию внешнеэкономической деятельности Российской Федерации [3].

Поддержку экспорта осуществляет и Министерство промышленности и торговли Российской Федерации. В полномочия Министерства входят функции обеспечения государственной поддержки экспорта промышленной продукции, обеспечения организации и государственной поддержки выставочно-ярмарочной деятельности Российской Федерации за рубежом, обеспечения доступа товаров и услуг на рынки иностранных государств (союза иностранных государств).

Торгово-промышленная палата также играет важную роль в системе поддержки экспорта в Российской Федерации. Торгово-промышленная палата России имеет зарубежные представительства в ряде стран. Представительства предлагают поддержку в продвижении товаров и услуг, оказывают консультационную и организационную помощь, проводят экспертизу проектов, помогают в определении подходящих форм и способов их реализации [4].

С помощью применения кредитно-финансовых инструментов поддержки экспорта государство минимизирует расходы экспортеров на производство и экспорт товаров. Это позволяет обеспечить конкурентоспособную стоимость российского товара на иностранном рынке и повысить привлекательность российских экспортеров на мировой арене. В качестве примера можно привести субсидирование деятельности российских экспортеров, которые используют в

своем производстве высокотехнологичное российское оборудование. Такое субсидирование предусматривает возмещение до 30 % затрат российского экспортера, связанных с покупкой высокотехнологичного оборудования, а также возмещение до 50 % затрат на уплату первого взноса по договорам лизинга оборудования с российскими лизинговыми компаниями [2].

Кроме того, государство предоставляет российским экспортерам сельскохозяйственных товаров следующие субсидии:

- возмещение до 50 % понесенных затрат экспортера на транспортировку сельскохозяйственного товара иностранному покупателю;

- возмещение до 50 % стоимости экспортированных сельскохозяйственных товаров (приоритетных для экспорта России) [1].

С помощью применения научно-технических и инвестиционных инструментов поддержки экспорта российское Правительство обеспечивает применение при производстве экспортируемых товаров высокотехнологичного оборудования, которое отвечает требованиям международных стандартов. Как правило, данный инструмент применяется в виде создания в российских регионах различного рода кластеров.

С помощью применения таможенных инструментов поддержки экспорта минимизируются таможенные расходы российских экспортеров приоритетных товаров. Чем меньше ставка вывозной таможенной пошлины на тот или иной экспортируемый товар, тем меньшую стоимость он будет иметь для иностранного покупателя, что будет способствовать увеличению объема экспорта товара.

В качестве примера зависимости экспорта товаров от ставок вывозных таможенных пошлин можно привести динамику экспорта мягкой пшеницы из России, которая представлена на рис. 1. В 2021 г. экспорт мягкой пшеницы из России составил 11,2 млрд долл. США, что на 2,1 млрд долл. США больше, чем в 2020 г.

Из рис. 1 видно, что существенное увеличение объема экспорта мягкой пшеницы из России наблюдается в 2018 г. по сравнению с 2017 г. Это было связано с тем, что Россия в начале 2018 г. приняла решение по снижению ставки вывозной таможенной пошлины на мягкую пшеницу с 6,7 %, но не менее 11,67 евро / т в 2017 г. до 0 % в 2018 г. Это привело к тому, что к числу иностранных покупателей российской мягкой пшеницы в 2018 г. добавились такие страны как Азербайджан, Саудовская Аравия и Китай. Следовательно, сокращение размера вывозной таможенной пошлины на мягкую пшеницу привело к стабильному росту объема ее экспорта [5].

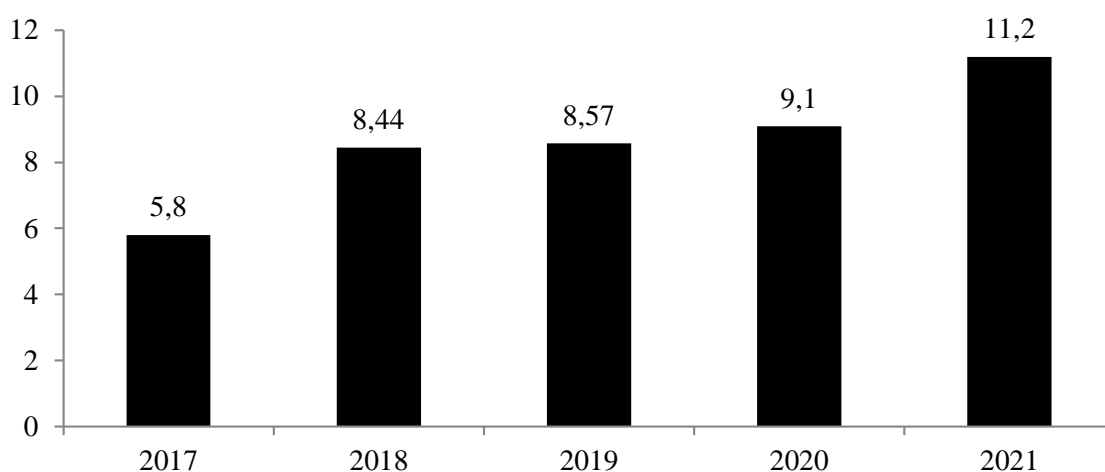


Рис. 1. Динамика экспорта пшеницы мягкой из России за 2017–2021 гг., млрд долл. США [5]

К таможенным инструментам поддержки экспорта в России также относятся информационные таможенные технологии, с помощью которых сокращается срок совершения с товарами таможенных операций при их помещении под таможенную процедуру экспорта.

С помощью применения нормативных правовых инструментов поддержки экспорта определяются права и обязанности российских экспортеров, а также регламентируется деятельность по помещению товаров под таможенную процедуру экспорта [2]. Разделение нормативных правовых документов на данные категории, осуществляется исходя из того, что Россия является членом различных международных организаций и союзов.

В соответствии с положениями Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) определяются формы таможенного контроля экспортируемых товаров, порядок их декларирования и информационного взаимодействия таможенных органов и экспортеров товаров. С помощью применения ТК ЕАЭС российские экспортеры могут получить правовую информацию по различного рода таможенным вопросам, с которыми они сталкиваются при экспорте товаров иностранным покупателям. Также ТК ЕАЭС дает отсылочные нормы на более узконаправленные нормативные правовые документы в сфере таможенного дела.

Таким образом, на сегодняшний день в России применяются различные инструменты по поддержке экспорта, которые выражаются как в финансовой, так и в информационной поддержке российских экспортеров. Так или иначе, деятельность государства по поддержке экспорта можно назвать эффективной, поскольку у российских производителей с каждым годом появляется все больше возможностей по выходу со своими товарами на зарубежные рынки.

Библиографический список:

1. Постановление Правительства Российской Федерации от 15.09.2017 № 1104 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на транспортировку сельскохозяйственной и продовольственной продукции наземным, в том числе железнодорожным, транспортом» (посл. ред. от 01.01.2022). URL: <https://docs.cntd.ru/document/436766799>

2. Каспина Р.Д. Инструменты развития внешнеэкономической деятельности организаций: учебник. – М.: Рид Групп, 2019. – 608 с.

3. Официальный сайт АО «Российский экспортный центр» [Электронный ресурс]. URL: <https://www.exportcenter.ru>

4. Сводный обзор о мерах и механизмах поддержки экспорта сельскохозяйственной продукции и продовольствия, применяемых в Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

государствах-членах Евразийского экономического союза и ведущих странах-экспортерах сельскохозяйственной продукции и продовольствия [Электронный ресурс]. URL: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/prom_i_agroprom/dep_agroprom/monitoring/Documents/Обзор%20поддержка%20экспорта.pdf

5. Экспорт и импорт России по товарам и странам [Электронный ресурс]. URL: <https://ru-stat.com/>

Оригинальность 79%