

УДК 338.001.36

***АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ ОСНОВНОЙ И
НЕОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПАО «РОССЕТИ ЦЕНТР И
ПРИВОЛЖЬЕ»***

Головнин Р. С.

магистрант,

Вятский государственный университет,

Киров, Россия

Байбакова Т. В.

к.э.н., доцент,

Вятский государственный университет,

Киров, Россия

Аннотация

В рамках научной работы была дана характеристика прибыли как экономической категории, а также приведена краткая характеристика объекта исследования – ПАО «Россети Центр и Приволжье». Рассмотрены состав и структура прибыли в целом, а также финансовые результаты Общества от основной и неосновной деятельности. Проанализирована динамика эффективности использования ресурсов по ним. Сделан вывод об увеличении рентабельности по основным видам деятельности Общества и снижении по неосновным.

Ключевые слова: финансовый результат, прибыль, электроэнергетика, рентабельность, себестоимость, выручка.

***ANALYSIS OF FINANCIAL RESULTS FROM THE MAIN AND NON-MAIN
ACTIVITIES OF PJSC ROSSETI CENTER AND VOLGA REGION***

Golovnin R. S.

Master's student,

*Vyatka State University,
Kirov, Russia*

Baibakova T. V.

*Candidate of Economics, Associate Professor,
Vyatka State University,
Kirov, Russia*

Abstract

As part of the scientific work, a characteristic of profit as an economic category was given, and a brief description of the object of research – PJSC Rosseti Center and Volga Region was given. The composition and structure of the profit as a whole, as well as the financial result of the Company from the main and non-main activities are considered. The dynamics of the efficiency of the use of resources for them is analyzed. The conclusion is made about an increase in profitability for the main activities of the Company and a decrease in non-core ones.

Keywords: financial result, profit, electric power industry, profitability, cost, revenue.

В условиях рыночной экономики прибыль выступает как цель деятельности всех коммерческих организаций, конечный положительный финансовый результат [6].

Прибыль представляет собой выраженный в денежной форме чистый доход предпринимателя на вложенный капитал, характеризующий его вознаграждение за риск осуществления предпринимательской деятельности [7].

Характеризуя экономическое содержание прибыли, следует выделить ее основные функции: стимулирующая; распределительная; эффективность деятельности предприятия [1].

Различают следующие основные виды прибыли: валовая прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, чистая прибыль [5]. Подход к

исчислению конкретных видов прибыли всегда зависит от целей, которые ставит перед собой заинтересованное лицо [3].

В рамках настоящей работы будет проведён анализ прибыли предприятия-оператора электросетей ПАО «Россети Центр и Приволжье» в рамках исследуемого периода 2020-2022 гг.

Основными целями деятельности Общества являются осуществление эффективного и надежного функционирования объектов распределительного электросетевого комплекса, обеспечение устойчивого развития распределительного электросетевого комплекса, обеспечение надежного и качественного энергоснабжения потребителем [4].

Публичное акционерное общество «Россети Центр и Приволжье» - дочерняя компания ПАО «Россети» - основной поставщик услуг по передаче электроэнергии и технологическому присоединению к электросетям во Владимирской, Ивановской, Калужской, Кировской, Нижегородской, Рязанской, Тульской областях, а также в Республике Марий Эл и Удмуртской Республике.

Территория ответственности компании составляет 408 тыс. кв. км с населением 12,6 млн человек. Численность персонала – более 22,3 тыс. человек.

Анализ прибыли представляет собой исследование механизма формирования конечного финансово-хозяйственного результата в целом по предприятию, а также по отдельным видам ее деятельности в зависимости от направления изучения.

Начальным этапом исследования является изучение динамики, структуры прибыли в целом, отдельно по видам хозяйственной деятельности, а также определение влияния факторов на изменение величины показателей прибыли.

Финансово-хозяйственные результаты деятельности предприятия оцениваются с помощью абсолютных и относительных показателей. К абсолютным показателям относятся: валовая прибыль, прибыль от реализации продукции, прибыль (убыток) от прочей деятельности, прибыль до налогообложения, чистая прибыль. Они характеризуют абсолютную прибыль

хозяйствования. Размер прибыли, несомненно, имеет большое значение, но только по абсолютным показателям прибыли, безотносительно к обороту или величине активов предприятия, невозможно дать объективную оценку финансового результата.

Состав и структура показателей прибыли ПАО «Россети Центр и Приволжье» за период 2020 – 2022 гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Состав и структура показателей прибыли ПАО «Россети Центр и Приволжье»

Показатель	2020 г.		2021 г.		2022 г.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Выручка	96 588 244	100,0	106 392 991	100,0	113 256 211	100,0
Валовая прибыль	13 819 743	14,3	17 400 400	16,4	19 945 269	17,6
Прибыль от продаж	12 803 619	13,3	16 428 396	15,4	19 010 303	16,8
Прочие доходы	2 898 428	3,0	3 444 410	3,2	4 636 547	4,1
Прибыль до налогообложения	9 317 815	9,6	13 974 872	13,1	14 194 094	12,5
Чистая прибыль	7 045 888	7,3	10 580 146	9,9	10 908 288	9,6

Номинальная выручка на предприятии за рассматриваемый период выросла на 117,3%, при этом уже отмечалось, что её значение в сопоставимых ценах 2020 года снизилась на 3,4%. Чтобы заявлять о том, что реальное значение показателя увеличилось, необходимо, чтобы его номинальное значение выросло больше, чем зафиксированный уровень инфляции за аналогичный период, т.е. более 21,3% [2].

Доля валовой прибыли в структуре доходов увеличилась с 14,3% до 17,6%, что может говорить об оптимизации затрат на предприятии, снижении затрат на рубль выручки. Сам показатель на 2020-2022 гг. увеличился на 44,3%, что существенно выше зафиксированной инфляции.

Доля прибыли от продаж также выросла с 13,3% до 16,8% по тем же причинам, что и валовая прибыль. Темп прироста показателя составил 48,5%, т.е. зафиксирован его реальный рост.

Доля прочих доходов увеличилась с 3,0% в 2020 году до 4,1% в 2022 году. Темп прироста составил 60,0%. Причина такого роста кроется, в основном, в росте процентов к получению на 635 220 тыс. руб. за период. Помимо этого, существенную роль сыграло увеличение доходов по договорам уступки права требования на 708 938 тыс. руб.

Доля прибыли до налогообложения увеличилась с 9,6% до 12,5% вследствие увеличения доли прибыли от продаж. Темп прироста показателя составил 52,3%, что значительно выше уровня инфляции.

Доля чистой прибыли то тем же причинам выросла с 7,3% до 9,6%. Темп прироста составил 54,8%. Таким образом, в Обществе наблюдается снижение реальный выручки при одновременном росте реальной прибыли от продаж и чистой прибыли. Это обеспечивается за счёт проводимой политики оптимизации затрат, их снижении на единицу дохода. Стоит обратить внимание на увеличение доли прочих доходов. В настоящий момент они растут не в ущерб основному виду деятельности, в этой связи невозможно определить данный факт, как создающий угрозу Обществу.

Доходы от основной деятельности представляют собой результаты от двух ключевых видов деятельности Общества: от передачи электроэнергии и технологического присоединения. Финансовый результат по этим направлениям работы предприятия отражён в таблице 2.

Таблица 2 – Финансовый результат в основной деятельности

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение 2022 г. от 2020 г.	2022 г. в % от 2020 г.
Выручка от передачи электроэнергии, тыс. руб.	93 228 824	102 488 303	108 021 944	14 793 120	115,9
Выручка от техприсоединения, тыс. руб.	2 312 540	1 622 156	2 606 381	293 841	112,7
Себестоимость от передачи электроэнергии, тыс. руб.	81 441 964	86 296 247	90 618 232	9 176 268	111,3
Себестоимость от техприсоединения, тыс. руб.	724 069	1 034 248	1 042 329	318 260	144,0
Прибыль от передачи электроэнергии, тыс. руб.	11 786 860	16 192 056	17 403 712	5 616 852	147,7
Прибыль от техприсоединения, тыс. руб.	1 588 471	587 908	1 564 052	-24 419	98,5
Рентабельность продаж от передачи электроэнергии, %	12,6	15,8	16,1	3,5	-
Рентабельность затрат от передачи электроэнергии, %	14,5	18,8	19,2	4,7	-
Рентабельность продаж от техприсоединения, %	68,7	36,2	60,0	-8,7	-
Рентабельность затрат от техприсоединения, %	219,4	56,8	150,1	-69,3	-
Рентабельность продаж основной деятельности, %	14,0	16,1	17,2	3,2	-
Рентабельность затрат основной деятельности, %	16,3	19,2	20,7	4,4	-

Выручка от основной деятельности составляет более 95% от общей выручки в течение всего периода исследования. Выручка же от передачи электроэнергии в структуре основной деятельности занимает более 97%, т.е. абсолютное большинство. Она за 2020-2022 гг. увеличилась на 15,9%, что ниже зафиксированного уровня инфляции 21,3%. Себестоимость от передачи электроэнергии при этом увеличилась лишь на 11,3%, что сигнализирует о росте эффективности использования ресурсов в Обществе. Это существенным образом положительно сказалось на прибыли это этому виду деятельности, которая увеличилась на 47,7% за период. Стоит отметить, что рентабельность продаж от передачи электроэнергии выросла с 12,6% до 16,1%, т.е. на 3,5 п.п.;

рентабельность затрат с 14,5% до 19,2%, т.е. на 4,7 п.п. Всё это также стало следствием политики по оптимизации затрат.

Выручка от техприсоединения увеличилась за период на 12,7%, себестоимость же на 44,0%. В этом виде деятельность существенно снизилась эффективность, затраты на рубль выручки значительно возросли. Как следствие, прибыль от техприсоединения упала на 24 419 тыс. руб. (1,5%). Снижение эффективности сказалось на показателях рентабельности: рентабельность продаж от техприсоединения снизилась на 8,7 п.п., составив в 2022 году 60,0%; рентабельность затрат на 69,3 п.п., составив в 2022 году 150,1%.

Рентабельность продаж в целом от основной деятельности увеличилась с 14,0% до 17,2%, т.е. на 3,2 п.п.; рентабельность затрат увеличилась с 16,3% до 20,7%, т.е. на 4,4 п.п. Таким образом, за исследуемый период наблюдается существенное увеличение эффективности от передачи электроэнергии и значительное её снижение от техприсоединения. Однако поскольку передача электроэнергии составляет более 97% от всей выручки от основной деятельности Общества, финансовые результаты в целом по нему улучшились.

Потенциальный доход от неосновной деятельности в Обществе может поступать от: организации функционирования и развитию ЕЭС России в части распределительного электросетевого комплекса; от перепродажи электроэнергии и мощности; от участия в других организациях; от аренды; от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера; от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг непромышленного характера. При этом за период 2020-2022 гг. выручка фиксировалась только от последних трёх видов неосновной деятельности. Финансовый результат по этим направлениям работы предприятия отражён в таблице 3.

Таблица 3 - Финансовый результат в неосновной деятельности

Показатель	2020 г.	2021 г.	2022 г.	Отклонение 2022 г. от 2020 г.	2022 г. в % от 2020 г.
Доходы от аренды, тыс. руб.	47 208	44 794	167 458	120 250	354,7
Выручка от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера, тыс. руб.	999 620	2 228 213	2 444 630	1 445 010	244,6
Выручка от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг непромышленного характера, тыс. руб.	52	9 525	15 798	15 746	30 380,8
Себестоимость от услуг аренды, тыс. руб.	17 307	19 196	66 069	48 762	381,8
Себестоимость прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера, тыс. руб.	585 138	1 628 565	1 568 917	983 779	268,1
Себестоимость прочей продукции, товаров, работ, услуг непромышленного характера, тыс. руб.	23	14 335	15 395	15 372	66 934,8
Прибыль от услуг аренды, тыс. руб.	29 901	25 598	101 389	71 488	339,1
Прибыль от прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера, тыс. руб.	414 482	599 648	875 713	461 231	211,3
Прибыль от прочей продукции, товаров, работ, услуг непромышленного характера, тыс. руб.	29	-4 810	403	374	1 389,7
Рентабельность продаж от услуг аренды, %	3,0	1,2	4,2	1,2	-
Рентабельность затрат от услуг аренды, %	172,8	133,4	153,5	-19,3	-
Рентабельность продаж от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера, %	41,5	26,9	35,8	-5,7	-
Рентабельность затрат от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера, %	70,8	36,8	55,8	-15,0	-

Рентабельность продаж от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг непромышленного характера, %	55,8	-50,5	2,6	-53,2	-
Рентабельность затрат от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг непромышленного характера, %	126,1	-33,6	2,6	-123,5	-
Рентабельность продаж неосновной деятельности, %	43,7	27,5	38,7	-5,0	-
Рентабельность затрат неосновной деятельности, %	73,8	37,3	59,2	-14,6	-

Доля доходов от аренды в структуре доходов от неосновной деятельности увеличилась за период с 4,5% до 6,4%. В абсолютном выражении они выросли на 120 250 тыс. руб., т.е. более, чем в 3,5 раза. Себестоимость, однако, увеличилась в 3,8 раза. Эффективность использования ресурсов по этому виду деятельности упала. Прибыль от продаж от услуг аренды выросла в 3,4 раза, что заметно меньше, чем рост по выручке. Как следствие, рентабельность затрат по данному виду неосновной деятельности снизилась на 19,3 п.п., составив в 2022 году 153,5%; При этом рентабельность продаж выросла на 1,2 п.п., составив в 2022 году 4,2%.

Доля выручки от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг промышленного характера за период снизилась с 95,5% до 93,0%, однако этот вид деятельности остаётся самым значительным в неосновной деятельности. За 2020-2022 гг. доход по нему увеличился в 2,4 раза. Себестоимость, однако, росла большими темпами – практически в 2,7 раза. Эффективность этого вида деятельности также снизилась. Прибыль по нему увеличилась в 2,1 раз. Следствие этого стало снижение показателей рентабельности: рентабельность продаж снизилась с 41,5% до 35,8%, т.е. на 5,7 п.п.; рентабельность затрат упала с 70,8% до 55,8%, на 15,0 п.п.

Доля выручки от продажи прочей продукции, товаров, работ, услуг непромышленного характера за период увеличилась с околонулевого уровня до

0,6%. Как следствие, выручки, себестоимость и прибыль по нему выросли в сотни раз. Стоит отметить, однако, что себестоимость росла примерно вдвое быстрее выручки, а в 2021 году прибыль по этому виду деятельности вовсе была отрицательной. Значений рентабельности резко упали: рентабельность продаж с 55,8% до 2,6%, т.е. на 53,2 п.п.; рентабельность затрат с 126,1% до 2,6%, т.е. на 123,5 п.п. Если ранее этот вид деятельности не приносил прибыли по причине практически его отсутствия в Обществе, то теперь по причине обвального снижения эффективности по нему.

Таким образом, по всем неосновным видам деятельности наблюдается снижение эффективности использования ресурсов: доля затрат на единицу выручки возрастает. В целом, по данным видам деятельности рентабельность продаж снижается на 5,0 п.п., с 43,7% до 38,7%; рентабельность затрат снижается на 14,6 п.п., с 73,8% до 59,2%.

В результате проведенного исследования, были проанализированы финансовые результаты деятельности предприятия-оператора электрических сетей ПАО «Россети Центр и Приволжье». Сделан вывод о том, что реальное значение выручки снижается одновременно с ростом реальной прибыли. Помимо этого, эффективность использования ресурсов в основной деятельности за рассматриваемый период увеличивается, а от неосновной снижается, что подтверждается их показателями рентабельности.

Библиографический список:

1. Ахмадиева З.Р. Прибыль как экономическая категория // Вестник науки и образования. 2019. №9-2 (63). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pribyl-kak-ekonomicheskaya-kategoriya-1> (дата обращения: 06.11.2023).

2. Инфляция в России по годам: 1991-2023 / iFinance // М.2023, URL: <http://global-finances.ru/inflyatsiya-v-rossii-po-godam/> (Дата обращения: 13.11.2023)

3. Пасько, Ю. С. Понятие прибыли и ее значение для пользователей отчетности / Ю. С. Пасько, Т. Ю. Феофилова // Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера, технологии. – 2015. – № 3(25). – С. 38-41. – EDN VNUGTV.

4. Устав Публичного акционерного общества «Россети Центр и Приволжье» (новая редакция) от 02.06.2021. URL: https://mrsk-cp.ru/stockholder_investor/disclosure_reporting_info/incorporation_certificate/ (Дата обращения: 06.11.2023)

5. Экономика организации (предприятия): учеб. пособие для студентов, изучающих дисциплину "Экономика организации (предприятия)" всех направлений подготовки / Н. Д. Воронцова, Н. Г. Голдованская; ВятГУ, ФЭМ, каф. ЭК. - Киров: ВятГУ, 2015. - 87 с. online. - URL: <https://lib.vyatsu.ru>. - Режим доступа: для авториз. пользователей. - Текст: электронный

6. Экономика предприятий (организаций): Учебник / О. В. Баскакова, Л. Ф. Сейко. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К^о», 2013. – 372 с. – Текст: непосредственный

7. Яркина, Н. Н. Экономика предприятия (организации): учебник / Н. Н. Яркина. — Керчь: КГМТУ, 2020. — ISBN 978-5-6042731-7-3. — Текст: электронный // Лань: электронно-библиотечная система. — URL: <https://e.lanbook.com/book/140647> (дата обращения: 06.11.2023). — Режим доступа: для авториз. пользователей. — С. 356.).

Оригинальность 86%