

УДК 336.1

***АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИКИ И ФИНАНСОВОЙ
ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА НА ПРИМЕРЕ ИНСТРУМЕНТОВ
ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТОВ ГЧП***

Семенов А.В.

аспирант,

*Санкт-Петербургский университет управления и экономических технологий,
Санкт-Петербург, Россия*

Аннотация. В связи с важностью осуществления крупных и даже глобальных инвестиций в инфраструктуру российской экономики развитие государственно-частного партнерства актуально как никогда. В данной статье рассматриваются возможные тенденции развития ГЧП, участники и инструменты государственно-частного партнерства.

Ключевые слова: ГЧП, участники ГЧП, инструменты ГЧП, государственно-частное партнерство, финансирование проектов ГЧП.

***ACTUAL PROBLEMS OF THE ECONOMY AND FINANCIAL POLICY
OF THE STATE ON THE EXAMPLE OF INSTRUMENTS FOR FINANCING
PPP PROJECTS***

Semenov A.V.

graduate student,

*Saint Petersburg University of Management and Economics Technologies,
Russia, Saint Petersburg*

Abstract. In connection with the importance of making large and even global investments in the infrastructure of the Russian economy, the development of public-private partnerships is more relevant than ever. This article examines possible trends in the development of PPP, participants and instruments of public-private partnership.

Keywords: PPP, PPP participants, PPP instruments, public-private partnership, financing of PPP projects.

Вопросы развития ГЧП актуальны не только в нашей стране, но и в мировой экономике в целом. В связи с важностью реализации крупных и даже глобальных проектов, повышения уровня инвестиций в инфраструктуру российской экономики, эти вопросы широко рассматриваются в экономической теории. в работах таких авторов, как М. П. Болодурина, Е. С. Бусыгина, И. Ю. Мерзлов и др. [2,3,4,5,9].

ГЧП - это особая форма сотрудничества, которая может означать различные модели финансирования. Механизмы ГЧП особенно необходимы в странах, которые реализуют крупные проекты и которые требуют, чтобы государство на законных основаниях владело инфраструктурой, обслуживающей население.

Частными партнерами на рынке инфраструктурных инвестиций в Российской Федерации могут быть: банки, институты развития (ВЭБ), пенсионные фонды, страховые компании, закрытые паевые инвестиционные фонды и т.д. [7].

При финансировании проектов ГЧП можно выделить значительное число участников:

- разработчики проекта, которые разрабатывают проект и инвестируют в него собственный капитал или даже предоставляют частичные гарантии (они могут быть частными, государственными или смешанными).;
- проектная компания, в которой находятся активы проекта, которая является должником перед банковским сектором или выпускает облигации для финансирования проекта, а также заключает контракты со строителями и покупателями товаров и услуг, производимых компанией;
- кредиторы и инвесторы, финансирующие проект (заем, покупка облигаций и т.д.);

- гаранты и страховые компании, которые покрывают определенные риски и тем самым облегчают финансирование проекта;
- пользователи коммунальных услуг или заказчики/покупатели продукции, произведенной в результате проекта (электричество, вода);
- консалтинговые компании, в том числе юридические, которые сопровождают участников на протяжении всего жизненного цикла проекта, особенно во время подготовки контракта и соглашения [5].

Финансирование инфраструктурного проекта, осуществляемого частным партнером, может рассматриваться тремя различными способами: "корпоративное" финансирование, проектное финансирование или финансирование активов.

При первом методе финансирование предоставляется на основе общего финансового положения компании-подрядчика и ее прогнозируемых результатов с учетом всех видов деятельности.

С другой стороны, проектное финансирование основано на внутренней прибыльности проекта и основано на возможности реализации проекта в глазах инвесторов и кредиторов; иногда это называют "финансированием под обеспечение проекта", поскольку предоставляются кредиты, предоставляемые банками владельцу контракта. без каких-либо средств правовой защиты акционеров.

В третьем случае финансирование в основном основывается на стоимости физических активов в качестве гарантии погашения кредитов: этот метод финансирования, в частности, используется в транспортном секторе.

Присутствие международных финансовых институтов, которые особенно внимательно относятся к оценке рисков, является дополнительной гарантией успешного завершения проекта.

Учитывая сложность проектов ГЧП, большое количество вовлеченных субъектов и связанные с этим значительные транзакционные издержки, такая инвестиционная схема применима в основном для крупных проектов.

В зависимости от характера дохода существует три основных типа ГЧП, финансируемых частным партнером: концессии, контракты с соглашениями о купле-продаже и партнерские соглашения. С финансовой точки зрения эти контракты имеют совершенно разные характеристики.

Вопросы о структурировании проекта и выборе механизма партнерства обязательно должны учитывать эти финансовые характеристики, и существует тесная взаимосвязь между договорным и финансовым структурированием проекта ГЧП [1].

К основным тенденциям развития ГЧП в современной экономике относятся [5]:

пересмотр законодательных норм, регулирующих рынок ГЧП, с целью повышения его эффективности;

развитие электронных систем в сфере государственных закупок с целью снижения возможности коррупции, а также повышения прозрачности заключения проектов ГЧП;

повышение глобального интереса к проектам ГЧП, способствующим решению социальных и экологических проблем;

создание национальными правительствами более привлекательных условий для реализации проектов ГЧП;

развитие организаций и институтов, деятельность которых направлена на развитие рынка ГЧП, в том числе: Центр передового опыта Европейской экономической комиссии Организации Объединенных Наций (UNECE PPP Center of Excellence) и другие.

Инвестиции в транспортную инфраструктуру тесно связаны с объемом производства. В краткосрочной перспективе это стимулирует спрос, создавая рабочие места в строительстве и смежных отраслях, а в долгосрочной увеличивает предложение, повышая производственный потенциал экономики [6].

Устойчивое развитие является ключевым глобальным трендом рынка ГЧП в 2023 году. Все больше и больше проектов ГЧП будут направлены на улучшение условий жизни людей, а также на поддержку ЦУР ООН. В частности, ожидается больше проектов ГЧП в сфере социальных услуг, здравоохранения, жилищного строительства и образования [9].

При этом должна быть грамотно и чётко выстроена структура управления подобными проектами, предполагающая наличие достаточно чёткой иерархии.

Цифровизация является одним из факторов повышения эффективности государственного управления и повышения качества государственных услуг [8].

При реализации проектов государственно-частного предпринимательства, на наш взгляд, следует развивать следующие аспекты цифровой трансформации как на уровне бизнеса, так и на уровне власти:

- развитие инновационных технологий социальной направленности, обеспечивающих максимальную доступность и облегчающих взаимодействие между бизнесом и властью;
- активное освоение новейших цифровых технологий, включая применение облачных технологий, блокчейн-технологий, технологий анализа больших баз данных и т.д.;
- формирование проектов на основе датацентрического подхода;
- развитие интегрированной системы совместного осуществления предпринимательской деятельности, в первую очередь – в сфере услуг.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 13.07.2015 № 224-ФЗ "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации"
2. Болодурина, М. П. Программно-целевые методы финансирования инноваций: учебное пособие / М. П. Болодурина. - Оренбург: ОГУ, 2019. - 235с.

3. Бусыгина Е.С. Альтернативные источники финансирования бизнеса // Управленческий учет и финансы. - 2020. - № 1. - с.32-38.
4. Ключнев И.В., Беляева Е.Л., Миронюк Е.А. Управление рисками портфеля частного инвестора // Управленческий учет и финансы. - 2020. - № 2. - с.106-117.
5. Мерзлов, И.Ю. Рынок проектов государственно-частного партнерства: ключевые тенденции в развивающихся странах / И. Ю. Мерзлов // Муниципалитет: экономика и управление. - 2020. - № 4. - с. 75-84.
6. Семенов А.В. Государственно-частное партнерство: вложения в транспортную инфраструктуру // Экономика и управление. – 2019. - №6(164). – С. 102-107. – DOI 10.35854/1998-1627-2019-6-102-107. – EDN XERIFS.
7. Семенов А. В. Государственно-частное партнерство: зарубежный подход // Современные аспекты экономики. – 2019. - №3(259). – С. 31-35. – EDN AITJTF.
8. Управление предпринимательскими структурами в постковидный период / В. А. Мордовец, О. В. Бургонов, Д. В. Круглов [и др.]. – Санкт-Петербург: ООО "НИЦ АРТ", 2022. – 116 с. – EDN КНРЛТ.
9. Штейн П. Совместные исследовательские инновационные проекты // Управление проектами и программами. - 2019. - № 2. - с.94-107.

Оригинальность 86%