

УДК 338.2

***СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКИХ
ПРЕДПРИЯТИЙ НА РЫНКЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ
ДЛЯ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ¹***

Клюев И.В.

магистрант,

Южный федеральный университет,

Ростов-на-Дону, Россия

Аннотация

В статье проводится анализ современного состояния и тенденций развития предприятий, работающих на рынке технологического оборудования в нефтегазовом секторе России. Исследование охватывает экономические, технологические и регуляторные аспекты функционирования отрасли, рассматривая как внутренние факторы, так и влияние международной конъюнктуры. Результаты анализа показывают ключевые вызовы и возможности для участников рынка, выделяют успешные практики и направления для развития, акцентируя внимание на перспективах повышения конкурентоспособности российских производителей на мировом рынке технологического оборудования.

Ключевые слова: нефтегазовая отрасль России, рынок технологического оборудования, импортозамещение, стратегии развития, санкционное давление

***STRATEGIC PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF RUSSIAN
ENTERPRISES IN THE MARKET OF TECHNOLOGICAL EQUIPMENT FOR
THE OIL AND GAS INDUSTRY***

¹ Научный руководитель: к.э.н., доцент, декан факультета управления Южного федерального университета Шевченко Д.А.

Klyuev I.V.

master student,

Southern Federal University,

Rostov on Don, Russia

Abstract

The article analyzes the current state and development trends of enterprises operating in the technological equipment market in the oil and gas sector of Russia. The study covers economic, technological and regulatory aspects of the industry, considering both internal factors and the influence of the international situation. The results of the analysis show the key challenges and opportunities for market participants, highlight successful practices and areas for development, focusing on the prospects for increasing the competitiveness of Russian manufacturers in the global technological equipment market.

Key words: Russian oil and gas industry, technological equipment market, import substitution, development strategies, sanctions pressure

Российский нефтегазовый сектор является ключевым элементом экономики страны, а развитие предприятий в сфере технологического оборудования играет стратегическую роль в укреплении ее энергетической независимости и экономической стабильности. Производители технологического оборудования для нефтегазовой отрасли сталкиваются с целым рядом экономических вызовов, от непредсказуемости изменений цен на нефть до флуктуаций валютного курса, помимо общих для всех производственных компаний тенденций цифровой трансформации [8] и переосмысления роли промышленного производства в национальном экономическом развитии [9]. Санкции и контрсанкции также оказывают непосредственное влияние на доступность импортных технологий и

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ ЭЛ № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

компонентов, тем самым стимулируя процесс импортозамещения и переориентации на внутренний рынок.

В стратегическом развитии предприятий нефтегазовой отрасли важным направлением является импортозамещение. С 2014 года в России действует политика импортозамещения, которая особо актуальной стала в 2022 году, когда многие страны ввели жесткие ограничительные меры против российских экспортеров и импортеров. Но несмотря на это, рост доли российского оборудования в нефтегазовой отрасли определен с 43% до 62% в 2023 году [2].

Подчеркнем также, что развитие технологического сегмента неразрывно связано с инновационным потенциалом. Российские предприятия ведут активную работу в направлении совершенствования своих продуктов и услуг, инвестируя в исследования и разработки, но все же ощущают ограничения из-за отсутствия передовых зарубежных технологий. По итогам 2023 г. объем инвестиций в основной капитал в текущих ценах в нефтегазовом секторе увеличился на 8,7% до 4,63 трлн руб. Инвестиции в добычу нефти и газа выросли на 13,4%, а в производственные мощности по переработке нефти и газа – на 18,4% [5]. Для поддержания текущего уровня добычи нефти в России к 2030 г. необходимо ввести в эксплуатацию месторождения с объемом добычи не менее 130 млн т в год на фоне сокращения доли легкодоступных углеводородов и увеличения трудноизвлекаемых, что требует серьезных инвестиций.

Ситуация осложняется тем, что российский сегмент геологоразведки существенно зависит от импорта. В основном это касается программного обеспечения геологоразведочных работ (ГРП), морской сейсморазведки, технологий ГИС (географических информационных систем) и инфраструктурного оборудования общего назначения для работы в удаленных регионах. Одним из решений в данной ситуации могут стать меры государственного регулирования геологоразведки, направленные на упрощение доступа к участкам недр независимых компаний [4].

Оценивая такую ситуацию на рынке нефтегазовой отрасли, можно выделить, что предприятия столкнулись с различными вызовами в области стратегического планирования и управления. Быстрая адаптация компаний к новым условиям функционирования рынка – это тот принцип, которого должны придерживаться организации в этом направлении.

Стоит отметить, что нефтяной и газовый секторы, как правило, не слишком подвержены влиянию ситуации в российской экономике, за исключением фактора курса рубля и общего уровня инфляции, которые сказываются на затратах. Для нефтяных компаний исторически сложилось, что любая продукция, которая не была продана на внутреннем рынке, могла быть экспортирована, хотя с эмбарго сделать это теперь не так просто [1].

Рынок технологического оборудования для нефтегазовой отрасли в России претерпевает сложности в связи с введением санкционных ограничений. Выстраивание новых стратегий развития – это обязательный шаг для предприятий в данной отрасли. Формирование новых концепций, направленных на изменение вектора сотрудничества, на диверсификацию продуктов, на импортозамещение – те факторы, которые важно учитывать в стратегическом управлении организациями.

Законодательные инициативы правительства России, направленные на поддержку нефтегазового комплекса, представляют собой комплекс мер, охватывающих различные стороны деятельности предприятий отрасли. Данные меры включают предоставление налоговых льгот, например, снижение ставок на экспортированное сырье, уменьшение налога на прибыль для определенных категорий месторождений, а также применение льготных режимов для стимулирования разработки трудноизвлекаемых запасов и месторождений на шельфе.

Субсидии от государства могут выделяться на конкретные научно-исследовательские и инновационные проекты, направленные на создание новых видов оборудования и технологий, поддержку стартапов и разработку

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ ЭЛ № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

инфраструктуры. Такие меры повышают потенциал отечественных разработок и способствуют снижению зависимости от импортного оборудования и технологий.

Регулирование в сфере экологии и безопасности оказывает сложное и многоуровневое воздействие на отрасль. Повышение стандартов экологической безопасности влечет за собой необходимость внедрения новых технологий очистки, сокращения вредных выбросов и контроля за состоянием окружающей среды. Это способствует ужесточению требований к производителям, при этом стимулирует рынок для разработки и внедрения более чистых и эффективных технологий [6].

Для обеспечения безопасности производственных процессов вводятся повышенные нормативы безопасности, что влечет за собой обновление технических нормативов, увеличение затрат на обучение персонала и внедрение системы управления промышленной безопасностью на предприятиях. Такие меры направлены не только на предотвращение производственных рисков, но и на минимизацию возможных негативных последствий для здоровья людей и экологической обстановки в результате аварий и инцидентов.

Важным аспектом регулирования является также формирование единой технической политики в нефтегазовой отрасли, интеграция международных стандартов и нормативных документов, что способствует улучшению качества оборудования и повышению конкурентоспособности российских товаров на международных рынках.

Следовательно, законодательные инициативы в совокупности с государственной поддержкой нацелены на повышение эффективности и конкурентоспособности российских предприятий нефтегазового сектора, нацеленные на обеспечение их долгосрочного и устойчивого развития в условиях внутренних и международных изменений.

В соответствии с этим, стратегии предприятий данной отрасли изменились. Началась диверсификация существующих экспортных цепочек.

Также изменилась география сотрудничества российских компаний с зарубежными контрагентами. Исходя из этого, можно выделить следующие ключевые аспекты изменений в стратегиях российских компаний нефтегазовой отрасли в условиях санкционных ограничений:

– диверсификация инвестиций. Предприятия начали менять вектор развития с потенциально приемлемого долгосрочного сценария на краткосрочный. Связано это с тем, что ситуация на рынке постоянно меняется. Адаптация должна происходить в реальном времени. Соответственно, предприятия стали видоизменять инвестиционные проекты, чтобы снизить издержки и риски;

– выбор новых контрагентов. Предприятия стали использовать транснациональные стратегии, направленные на быстрое принятие решений в условиях ужесточенного спроса. Сложности на рынке оборудования для нефтегазовой отрасли способствовали выстраиванию новых направлений сотрудничества;

– использование инновационных решений в области разработки технологического оборудования. В связи с тем, что многие предприятия находились в зависимости от зарубежных деталей. В современных реалиях появились новые российские аналоги оборудования и запчастей. Компании диверсифицировали линейку продуктов, направив фокус внимания на импортозамещение и на удовлетворение потребностей внутреннего рынка [3].

Поэтому в рамках санкционной экономики России необходимо развивать отечественные технологии и наладить выпуск российского оборудования для удовлетворения растущего спроса. Качество российских аналогов, по экспертным оценкам, до сих пор существенно отстает, но многие нефтяные компании сотрудничают с российскими производителями и сервисными компаниями для снижения рисков в будущем и инвестируют в донастройку технологий и локального оборудования.

Для предприятий, работающих на рынке технологического оборудования в нефтегазовой отрасли России, санкционное давление представляет как вызовы, так и возможности для развития. Вот несколько рекомендаций, которые могут помочь предприятиям адаптироваться к текущим условиям и обеспечить их устойчивое развитие:

– стимулирование импортозамещения: санкции могут ограничивать доступ к иностранным технологиям и компонентам. Предприятиям следует акцентировать усилия на развитии собственного производства оборудования и комплектующих, чтобы снизить зависимость от импорта;

– инвестиции в исследования и разработки: увеличение инвестиций в НИОКР поможет создать инновационные продукты и решения, способные конкурировать с зарубежными аналогами, а также откроет новые направления для экспансии на международных рынках;

– сотрудничество с научными организациями: установление партнерских отношений с университетами и научно-исследовательскими институтами может способствовать активизации инновационной деятельности и ускорению внедрения разработок в производство;

– развитие кадрового потенциала: важным компонентом успеха в условиях санкционного давления является высококвалифицированный персонал, способный разрабатывать и внедрять передовые технологии. Инвестиции в образование и повышение квалификации работников должны быть приоритетом;

– расширение внутреннего рынка: предприятия должны активнее исследовать и осваивать рынок внутри страны, наращивая производственные мощности и сбытовые каналы, чтобы компенсировать потери от сокращения экспортных операций;

– разработка и внедрение стандартов: стандарты качества и безопасности, соответствующие международным требованиям, позволят не только улучшить восприятие продукции на внутреннем рынке, но и подготовить основу для возобновления экспорта после снятия санкций.

– государственно-частные партнерства: сотрудничество с государством может обеспечить доступ к финансированию, налоговым льготам и другим ресурсам, которые способствуют развитию в сложных условиях;

– поиск новых рынков сбыта: диверсификация рынков сбыта и поиск новых партнеров в регионах, нейтральных к санкциям, могут помочь компенсировать убытки от ограничений на традиционных рынках;

– адаптация продуктов под специфические нужды рынка: разработка оборудования и технологий, учитывающих уникальные условия эксплуатации в России (климат, геология и пр.), позволит увеличить конкурентоспособность продукции;

– мониторинг и быстрая реакция на изменения в санкционной политике: Отслеживание нововведений в санкционной политике и оперативная адаптация к ним напоминает управление рисками и помогает минимизировать потенциальный ущерб.

В целом, санкционная ситуация требует от предприятий гибкости, инновационности и стремления к самодостаточности. Переосмысление стратегий и упор на внутренние ресурсы может не просто помочь пережить трудные времена, но и обеспечить новые возможности для роста и развития.

Таким образом, современные тенденции развития предприятий на рынке технологического оборудования в нефтегазовой отрасли России требуют глубокого понимания и эффективного реагирования на изменения экономических, технологических и регуляторных факторов. Успех предприятий во многом будет определяться их способностью адаптироваться к этим вызовам, инвестициям в инновации, и построении устойчивых стратегий, учитывая как внутренний, так и внешний контекст функционирования.

Библиографический список

1. Еремин Н.А., Столяров В.Е., Басниева И.К., Еремина П.Н. О современном развитии нефтегазовой экономики // Известия ТулГУ. Науки о Земле. – 2024. – №3. – С.

2. Марюнина И.Н. Управление процессом импортозамещения в нефтегазовой отрасли России в условиях санкций // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки. – 2023. – №4. – С. 147.

3. Султанова Л.А., Вейс Ю.В. Совершенствование механизмов управления проектами на предприятии нефтегазового комплекса // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2024. – №6-2 (112). – С. 120-123.

4. Таймазова Р., Аннабердиева Б., Гутлыева Г., Батырова Дж. Экономические особенности в нефтегазовой отрасли // IN SITU. – 2024. – №2. – С. 104-106.

5. ТЭК России: итоги года 2023 и ожидания 2024: санкционные ограничения. Электронный ресурс Портал МГИМО / Режим доступа: <https://mgimo.ru/about/news/experts/tek-rossii2023> (дата обращения: 30.11.2024)

6. Перспективы развития нефтесервисной отрасли в России до 2030 г. Электронный ресурс / Режим доступа: <https://yakov.partners/publications/russian-oilfield-service-industry/> (дата обращения: 03.03.2024)

7. Устав ООО «Энергосила»

8. Швыденко Н. В., Темирканова А.В., Мурзин А.Д. Формирование стратегии цифровой трансформации предприятий промышленного сектора экономики // Экономика строительства. – 2024. – № 2. – С. 36-41. – EDN OKWUVN.

9. Shevchenko D., Zhao W. The relation between deindustrialization and reindustrialization: a new perception of industrial structure upgrading // Journal of Economics, Entrepreneurship and Law. – 2022. – Vol. 12, No. 9. – P. 2363-2376. – DOI 10.18334/epp.12.9.116201. – EDN ZUFHNU.

Оригинальность 81%