

УДК 330.5

**МАКРО- И МИКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ КАК
ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Логинов Д.А.

д.э.н., профессор,

Вятский государственный университет,

Киров, Россия

Наговицына В.П.

студент,

Вятский государственный университет,

Киров, Россия

Лузянина Е.Ю.

студент,

Вятский государственный университет,

Киров, Россия

Аннотация

Экономическая безопасность является важнейшей качественной характеристикой экономической системы страны, которую принято оценивать при помощи совокупности показателей. Так, в статье рассмотрены основные показатели, определяющие уровень благосостояния страны, степень ее экономической безопасности и состояния национального хозяйства – макроэкономические показатели, а также показатели, определяющие состояние экономической безопасности организации – микроэкономические показатели. В результате проведенного анализа, направленного на систематизацию и обобщение тематического материала, были рассмотрены классификация основных показателей экономической безопасности, макро- и микроэкономические показатели, их теоретическое обоснование, пороговые значения, а также статистика данных за последние 5 отчетных периодов.

Ключевые слова: экономическая безопасность, макроэкономические показатели, микроэкономические показатели, система национальных счетов, внутренний валовой продукт, инфляция.

***MACRO- AND MICROECONOMIC PARAMETERS AS INDICATORS OF
ECONOMIC SECURITY***

Loginov D.A.

doctor of economic sciences, professor,

Vyatka State University,

Kirov, Russia

Nagovitsyna V.P.

student,

Vyatka State University,

Kirov, Russia

Luzyanina E.Yu.

student,

Vyatka State University,

Kirov, Russia

Abstract

Economic security is the most important qualitative characteristic of the country's economic system, which is usually assessed using a set of indicators. Thus, the article considers the main indicators that determine the level of well-being of a country, the degree of its economic security and the state of the national economy – macroeconomic indicators, as well as indicators that determine the state of economic security of an organization - microeconomic indicators. As a result of the analysis aimed at systematization and generalization of the thematic material, the classification of the main indicators of economic security, macro- and microeconomic

indicators, their theoretical justification, thresholds, as well as data statistics for the last 5 reporting periods were considered.

Keywords: economic security, macroeconomic indicators, macroeconomic indicators, the system of national accounts, gross domestic product, inflation.

Стратегия экономической безопасности является основополагающим документом, определяющим цели, задачи и инструменты ее достижения на каждом уровне разработки. Так, в «Стратегии безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» зафиксированы следующие цели:

- укрепление экономического суверенитета РФ;
- повышение устойчивости экономики к воздействию внешних и внутренних вызовов и угроз;
- обеспечение экономического роста;
- поддержание научно-технического потенциала развития экономики на мировом уровне конкурентоспособности;
- поддержка потенциала отечественного оборонно-промышленного комплекса;
- повышение уровня и улучшения качества жизни населения.

Для того, чтобы оценить степень выполнения данных направлений развития экономики страны и ее субъектов, а также для планирования прогнозирования, используется система показателей экономической безопасности. В связи с тем, что обеспечение экономической безопасности происходит по различным направлениям, рассмотрим основные виды показателей для ее оценки (таблица 1). Все перечисленные показатели определяют количественную характеристику качественной стороны развития явления, что делает невозможным определение универсального показателя экономической безопасности.

Таблица 1 – Классификация показателей экономической безопасности

Признак	Виды показателей
1. По уровню объекта экономической безопасности	1.1. Макроэкономический уровень – экономика страны в целом
	1.2. Мезоуровень (региональный или отраслевой) – экономика субъектов федерации и отраслей.
	1.3. Микроэкономический уровень – экономика агентов рынка: фирм, предприятий, учреждений, акционерных обществ, банков и т.д.
	1.4. Уровень семьи и личности – экономическая безопасность каждого гражданина страны.
2. По степени значимости показателей	2.1. Общие макроэкономические показатели.
	2.2. Базовые макроэкономические показатели.
	2.3. Частные экономические показатели: 2.3.1. Производственные; 2.3.2. Социальные.
3. По периоду действия угроз и их прогнозирования	3.1. Тактические (текущие и среднесрочные).
	3.2. Стратегические (долговременные).
4. По направлению воздействия на экономику	4.1. Внутренние: 4.1.1. Экономического характера; 4.1.2. Институционального характера.
	4.2. Внешние.

Для экономической безопасности важное значение имеют не сами показатели, а их пороговые значения, то есть предельные величины, несоблюдение значений которых препятствует нормальному ходу развития различных элементов воспроизводства и приводит к формированию отрицательных тенденций. Наивысшая степень безопасности достигается при условии, что весь комплекс показателей находится в пределах допустимых границ своих пороговых значений, а пороговые значения одного показателя достигаются не в ущерб другим. Также стоит отметить, что все зависимости между показателями безопасности и их пороговыми значениями требуется рассматривать в динамике, а в случае массовых «всплесков» и исключений, присущих рынку, они должны тщательно исследоваться. Выявление угроз экономической безопасности и прогнозирование их последствий осуществляется с помощью мониторинга (систематического сопоставления

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

действительного положения экономики с желаемым) показателей экономики России. Непосредственный отбор показателей (индикаторов) для мониторинга требует специальной проработки [7].

Важным является и то, что критерии безопасности на макро- и микроэкономическом уровнях существенно различаются между собой, хотя отдельные из них могут иметь сходный характер. Строго говоря, каждой системе в каждый данный момент времени присущи свойственные ей значения показателей, уровни экономической безопасности и предельно допустимые величины этих показателей.

К наиболее значимым из показателей экономической безопасности следует отнести *макроэкономические показатели*. Данный элемент имеет огромное значение для принятия правительством тех или иных решений в политической, социальной, экономической сферах, является ориентиром для предпринимателей, отдельных граждан, зарубежных партнеров в их хозяйственной деятельности. Чтобы получить знание об объемах производства товаров и услуг в стране, об общем уровне цен, безработице, благосостоянии населения, необходимо объединить данные о макрорынках, то есть рынках конкретных товаров и услуг, поэтому макроэкономика использует понятие не спроса, предложения, равновесных цен и количества, а совокупного спроса, совокупного предложения, совокупного уровня цен, макроэкономического равновесия, занятости и нормы безработицы, уровня инфляции.

Таким образом, все основные макроэкономические показатели можно условно разделить на следующие группы [7]:

1) *Показатели, характеризующие общий экономический потенциал страны*: производство валового внутреннего продукта или валового национального продукта, их динамика и структура; объемы, темпы и состав промышленного производства; объемы инвестиций и инноваций; отраслевая структура экономики и динамика отдельных отраслей; удельный вес убыточных организаций и т.п.

2) *Показатели, характеризующие общее состояние социальной сферы* (показатели уровня и качества жизни населения): производство ВВП или ВВП на душу населения; потребительские расходы и реальные доходы населения, их темпы роста; стоимость жизни и потребительские цены; соотношение заработной платы и прожиточного минимума; дифференциация доходов; уровень безработицы, уровень занятости населения; расходы на социальные программы; доступность жилья; рождаемость, смертность и другие демографические характеристики; продолжительность жизни; «совокупный индекс развития человеческого потенциала» и др.

3) *Показатели, характеризующие производственный, природный, научно-технический, кадровый и интеллектуальный потенциал*: показатели ресурсосбережения; состояние факторов производства; эффективность использования научных технологий.

4) *Показатели, характеризующие зависимость от внешних факторов*: соотношение между ценовой массой товаров и денежным обеспечением; уровень инфляции; стабильность национальной валюты; внутренняя и внешняя задолженность; дефицит консолидированного бюджета.

5) *Показатели, характеризующие взаимосвязь и взаимообусловленность уровней экономики*: величина экспорта и импорта; доля в экспорте готовых изделий и высокотехнологических товаров; импортная зависимость (доля импорта во внутреннем потреблении); обменный курс валюты и паритет покупательской способности.

6) *Показатели, характеризующие деятельность теневой экономики*: показатели услуг и доходов от незарегистрированной и запрещенной деятельности, их доля в ВВП и ВВП.

Для характеристики экономических событий, сложных хозяйственных связей существует система надежных, взаимодополняющих показателей – это система национальных счетов (СНС). Она охватывает все операции, происходящие в экономике, и все расходы, которыми располагает страна.

Центральными показателями СНС являются валовой внутренний продукт (ВВП) и валовой национальный продукт (ВНП). Рассмотрим статистику показателей ВВП России за последние 5 лет (таблица 2).

Таблица 2 – Показатели ВВП России на период 2018-2022 гг. [5]

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
ВВП, млрд. руб.	103.861,7	109.608,3	107.658,1	135.295	153.435,2
ВВП на душу населения, руб.	707.357,1	746.830,4	735.069,5	927.540	1.045.813

Несмотря на тяжелый 2022 год, связанный с западными санкциями, напряженностью в геополитике, экономической неопределенностью, наблюдается рост объема российского ВВП за счет высоких цен на энергоресурсы, государственных мер поддержки, а также многолетнего опыта работы в режиме введенных санкций. Так, государственные органы, ведущие аналитики и МВФ прогнозировали значительное падение данного показателя на 6-8%. В 2020 году из-за кризиса и пандемии сокращение физического объема ВВП составило 2,7%, а в 2009 году из-за мирового финансового кризиса этот показатель упал на 7,8%.

Что касается ВВП на душу населения, то по итогам 2022 года данный показатель превысил 15 тыс. долл., приблизившись к рекордным уровням 2013 года. Стоит отметить, что значение выросло почти на четверть в условиях санкций, при этом, по экспертной оценке, в каждой четвертой стране уровень ВВП в 2022 году значительно снизился.

Следующий макроэкономический показатель, на который следует обратить внимание, является инфляция. Данный показатель входит в число основных показателей, характеризующих уровень экономической безопасности. Даже сравнительно умеренная инфляция в пределах 3-4% в год считается угрозой стабильного развития. Рассмотрим статистику данных инфляции, характерную для РФ (рис. 1).

Инфляция в 2022 году стала максимальной с 2015 года, когда она составляла 12,9%. В 2016 году рост цен был на уровне 5,4%, в 2017 – минимальное за всю историю 2,5%. По прогнозу Банка России, годовая инфляция в 2023 году сложится в диапазоне 7,0-7,5%. С учетом проводимой денежно-кредитной политики годовая инфляция снизится до 4,0-4,5% в 2024 году и будет находиться вблизи 4% в дальнейшем.

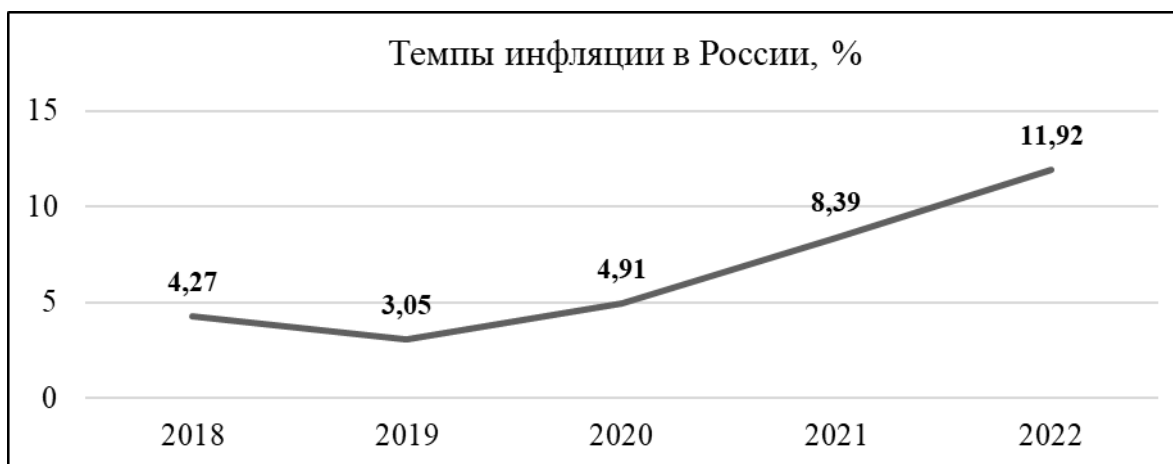


Рис. 1 – Темпы инфляции в России на период 2018-2022 гг. [5]

Стоит отметить, что на состояние экономической безопасности страны сегодня значительное влияние оказывает внешнеэкономическая деятельность. В связи с этим, в России существует ряд ограничений, имеющих системный характер. К таковым относятся, например, существенная потеря рынков сбыта машинно-технической продукции и преобладание в российском экспорте сырьевых товаров; существенное количество попыток со стороны зарубежных государств с намерением взять под контроль российский рынок стратегически важного сырья, технологий, информации и др.; наличие зависимости России от импорта большого количества потребительских товаров, а также промежуточной продукции, что в свою очередь подрывает макроэкономическую безопасность и приводит к усилению уязвимости российской экономики перед попытками внешнего экономического давления [1].

Таблица 3 – Объем экспорта и импорта России на период 2018-2022 гг.

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Экспорт, млн. долл.	450.278	424.261	337.295	493.096	591.459
Импорт, млн. долл.	238.710	244.573	232.138	293.531	259.083

В 2022 году ФТС временно прекратила публиковать статистику по экспорту и импорту, однако, из некоторых источников известно, что внешнеторговый оборот России на данный период достиг максимального значения. Ключевыми экспортными товарами РФ являются нефть, нефтепродукты, природный газ, машины и оборудование, дизельное топливо, черные металлы, каменный уголь. Важнейшая импортируемая продукция – машины и оборудование. Согласно таблице 3, российский экспорт в 2022 году увеличился на 19,9% по сравнению с 2021 годом, а объем импорта снизился на 11,7%, что свидетельствует о повышении независимости национальной экономики от влияния извне.

Рассмотрим также важнейшую группу показателей, характеризующую уровень жизни населения. Ключевое значение в оценке социального положения народа принадлежит следующим индикаторам: доля населения с доходами ниже прожиточного минимума (пороговое значение – 8%), продолжительность жизни (порог – 75 лет) и уровень безработицы (порог – 3%) [6].

Анализируя показатели уровня и качества жизни населения в России за последние 5 лет (таблица 4) наблюдается несоответствие фактических значений пороговым. Так, по рейтингу человеческого развития Россия занимает 52-е место, уступая большинству европейских стран (исключая Румынию и Болгарию). Самый высокий уровень жизни в мире отмечен в Швейцарии, на втором и третьем местах – Норвегия и Исландия, США – на 21 позиции.

Таблица 4 – Показатели уровня и качества жизни населения в России [5]

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума, % к общей	12,6	12,3	12,1	11	9,8

численности населения					
Средняя продолжительность жизни	72,91	73,34	71,54	70,06	72,8
Уровень безработицы, %	6,2	6,5	7,8	6,4	5,2

Выше названные индикаторы экономической безопасности не отражают достаточной полноты риска теневой составляющей, которая отрицательно воздействует на экономическую безопасность страны. Доля теневой экономики по отношению к официальной сфере, производству и частному предпринимательству в развитых странах является минимальной (рис. 2) [3].



Рис. 2 – Доля теневой экономики в ВВП России на период 2018-2022 гг.

Несмотря на тенденцию к сокращению, объем скрытой экономики в России достаточно большой. Прогнозируемым значением объема теневой экономики на 2022 год было примерно 9% от прогнозного значения ВВП, но фактически значение превысило на 4%. Объем теневой деятельности в РФ практически сопоставим с доходами Федерального бюджета. Таким образом, чем больше доля теневого сектора в ВВП и занятых в нем граждан, тем меньше поступлений в бюджет, слабее экономика и выше риски экономической безопасности.

Согласно оперативному докладу Счетной палаты РФ можно сделать следующий вывод по анализу показателей экономической безопасности страны: «В 2022 году российская экономика показала высокую степень устойчивости к внешнему давлению, что отразилось в меньшем, чем Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

ожидалось, снижении или замедлении роста основных социально-экономических показателей» [4].

Потребность в анализе и оценке экономической безопасности является одной из основных для хозяйствующих субъектов, поскольку рассматривается как базовая характеристика, обеспечивающая необходимую информационную базу для формирования, функционирования и развития любых экономических систем. Если эту потребность не реализовать, то возникают такие проблемы, как отсутствие ресурсной базы, снижение эффективности и обострение социально-экономических противоречий как внутри организации, так и между хозяйствующими субъектами. При этом необходимо помнить, что возможность, а иногда и необходимость анализа и оценки экономических процессов, позволяет выявить и реализовать резервы роста и актуализировать стратегию развития предприятий [2].

Центральное место в анализе *микроэкономических показателей* занимает оценка показателей финансовой безопасности. Так, финансовая безопасность представляет собой уровень финансового состояния, при котором предприятия может противостоять внешним и внутренним угрозам, при этом гарантируется его самодостаточность и конкурентоспособность, а также обеспечение устойчивого роста (развития) в краткосрочном и долгосрочном периоде.

В связи с этим, критериальная оценка экономической безопасности хозяйствующего субъекта должна основываться на оценке таких элементов, как:

- ресурсный потенциал и возможности развития хозяйствующего субъекта;
- ресурсоэффективность и ее соответствие отраслевым (глобальным) показателям и уровню минимальных внутренних и внешних угроз;
- конкурентоспособность продукции;

- развитие рынка;
- способность противостоять внешним угрозам;
- социальная стабильность.

Для оценки данных качественных показателей используется следующая система индикаторов экономической безопасности предприятия (данный перечень требует конкретизации для каждого вида производства) [7]:

1. Индикаторы производства: динамика производства; реальный уровень загрузки производственных мощностей; доля НИОКР в общем объеме работ; темп обновления основных производственных фондов; стабильность производственного процесса; удельный вес производства в ВВП и др.

2. Финансовые индикаторы: объем «портфеля» заказов; фактический и необходимый объем инвестиций для поддержания и развития имеющегося потенциала; уровень инновационной активности (объем инвестиций в нововведения); уровень рентабельности производства; фондоотдача (капиталоемкость) производства; просроченная задолженность; доля обеспеченности собственными источниками финансирования оборотных средств, материалов, энергоносителей для производства.

3. Социальные индикаторы: уровень оплаты труда по отношению к среднему показателю по промышленности или экономике в целом; уровень задолженности по зарплате; потери рабочего времени; структура кадрового потенциала (возрастная, квалификационная).

Из-за широкого спектра видов деятельности и уникальных характеристик, воздействующих на производственный процесс в каждом отдельно взятом предприятии, создание универсальной системы показателей и их пороговых значений для оценки экономической безопасности компании представляет собой сложную задачу. При этом, нет единого мнения по поводу того, какие именно критерии следует применять и какие критические уровни этих критериев будут указывать на экономические проблемы. Такое разнообразие

мнений усложняет исследование вопросов экономической безопасности на всех ее уровнях.

Функционирование хозяйствующего субъекта в условиях, когда значения показателей выходят за рамки нормированных значений, будет рассматриваться как кризисное. Нормализация финансово-экономической ситуации на предприятии требует применения специализированных антикризисных методов управления для выхода из сложившейся ситуации.

Современные условия экономического развития хозяйствующих субъектов России определяют большинство из них как убыточные, переживающие спад производства и находящиеся в критическом состоянии или на грани банкротства. Главными причинами экономического спада являются устаревание технологий и высокий уровень физического износа основных производственных активов в различных отраслях. Кроме того, к деструктивным факторам можно отнести отсутствие приоритетов государственной научно-технической политики, что не позволяет реальному сектору экономики реструктурировать производственные мощности. Эти факторы окажут негативное влияние на региональную социальную экономику и социальную стабильность в целом, а также на потенциал каждого отдельного экономического субъекта, поскольку любой производственный объект, являясь структурным элементом экономики, несет определенную социальную нагрузку и обязанность [2].

Изучив основные аспекты оценки экономической безопасности с помощью системы показателей можно сделать следующие выводы:

1. Для оценки состояния экономической безопасности используется система показателей и их предельные величины. В соответствии с обширной классификацией выделяют основные виды индикаторов – по уровню объекта экономической безопасности – макро-, мезо- и микроэкономические показатели. Каждой системе в каждый данный момент времени присущи

свойственные ей значения показателей, уровни экономической безопасности и предельно допустимые величины этих показателей.

2. Макроэкономические показатели оценивают состояние экономики государства в целом. Анализ необходимо проводить по различным направлениям социально-экономической деятельности, что с большей вероятностью гарантирует правильность выявленных проблем и поставленных решений. Одним из важнейших макроэкономических показателей является объем ВВП и ВНП.

3. Микроэкономические показатели характеризуют состояние хозяйствующего субъекта и оценивают его с позиций производства, финансового и социального состояния. Функционирование предприятия в условиях, когда значения показателей выходят за рамки нормированных значений, будет рассматриваться как кризисное.

Библиографический список

1. Минаков А.В. Влияние внешнеэкономической деятельности на экономическую безопасность России // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – С.1-4. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-vneshneekonomicheskoy-deyatelnosti-na-ekonomicheskuyu-bezopasnost-rossii/viewer> (Дата обращения: 10. 12. 2023)

2. Мусин Р. Х. Анализ и оценка состояния экономической безопасности предприятия // Экономика и социум. – 2022. - №2(93)-1, – С. 405-411 – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-i-otsenka-sostoyaniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-predpriyatiya-2/viewer> (дата обращения: 12. 12. 2023)

3. Официальный сайт Банка России – [Электронный ресурс] – URL: <https://cbr.ru/> , свободный доступ

4. Официальный сайт Счетной палаты РФ – [Электронный ресурс] – URL: <https://ach.gov.ru/about/> , свободный доступ

5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – [Электронный ресурс] – URL: <https://rosstat.gov.ru/> , свободный доступ

6. Самсонова К. В. Индикаторы и пороговые значения экономической безопасности, применяемые для оценки безработицы // E-Scio. – 2018. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/indikatory-i-porogovye-znacheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-primenyaemye-dlya-otsenki-bezrobotitsy/viewer>

(дата обращения 11. 12. 2023)

7. Экономическая безопасность. Учебно-методическое пособие/ Крутиков В.К., – Калуга: ИП Стрельцов И.А. (Изд-во «Эйдос»), – 2017. – 196 с.

Оригинальность 77%