

УДК 335.5

***ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ И КОНТРОЛЯ ТАМОЖЕННОЙ
СТОИМОСТИ ВВОЗИМЫХ ТОВАРОВ***

Алексеева Е.В.

к. э. н, доцент,

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского

Калуга, Россия

Ушакова Н.А.

старший преподаватель,

КФ МГТУ им. Н.Э. Баумана

Калуга, Россия

Дзирун И.А.

студент,

Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского

Калуга, Россия

Аннотация

Определение таможенной стоимости товаров является ключевым аспектом внешнеэкономической деятельности, влияющим на налоговые поступления и конкурентоспособность национальных производителей. В данной статье рассматриваются основные проблемы, возникающие при применении методов определения таможенной стоимости, а также при контроле таможенной стоимости и предлагаются возможные пути их решения.

Ключевые слова: таможенная стоимость товара, методы определения, участники внешнеэкономической деятельности, таможенные пошлины

***PROBLEMS OF DETERMINING AND CONTROLLING THE CUSTOMS
VALUE OF IMPORTED GOODS***

Alekseeva E.V.

K. E. N., Associate Professor,

Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky

Kaluga, Russia

Ushakova N.A.

senior lecturer,

CF Bauman Moscow State Technical University

Kaluga, Russia

Dzirun I.A.

student,

Kaluga State University named after K.E. Tsiolkovsky

Kaluga, Russia

Abstract

Determining the customs value of goods is a key aspect of foreign economic activity that affects tax revenues and the competitiveness of national producers. This article discusses the main problems that arise when applying methods for determining customs value, as well as suggests possible solutions.

Keywords: customs value of goods, methods of determination, participants in foreign economic activity, customs duties

Таможенная стоимость - это краеугольный камень не только таможенного налогообложения, но и всего процесса таможенного контроля и оформления. Она служит основой для расчета таможенных пошлин, акцизов и НДС, связанных с импортом товаров. Точность определения таможенной стоимости критически важна, так как она напрямую влияет на рыночные цены импортных товаров, а косвенно - на формирование государственного бюджета. Любое искажение таможенной стоимости, будь то преднамеренное занижение

или неточность расчета, приводит к существенным финансовым потерям для государства и создает неравные конкурентные условия для импортеров. Поэтому контроль за определением таможенной стоимости является одной из самых сложных и проблемных задач для таможенных органов [3].

В соответствии с международными стандартами, в частности, с соглашением Всемирной торговой организации (ВТО), существует шесть методов определения таможенной стоимости, однако на практике применение этих методов сталкивается с рядом проблем.

Проблемы в данной области многогранны. Одна из главных - это неопределенность в требованиях к документальному подтверждению заявленной стоимости. Несмотря на то, что таможенное законодательство устанавливает необходимость предоставления документов, подтверждающих таможенную стоимость, конкретный перечень этих документов остается размытым и часто зависит от субъективного мнения таможенного инспектора. Отсутствие исчерпывающего, четко сформулированного списка документов, обязательных для всех случаев, порождает множество споров и задержек в таможенном оформлении. Импортеры вынуждены тратить значительное время и ресурсы на сбор дополнительных документов, часто дублирующих друг друга, что существенно усложняет и удорожает процесс импорта.

Ситуация усугубляется тем, что предъявляемые таможенными органами требования к документам часто не соответствуют действительности и не имеют под собой объективных оснований. Так, например, запрос на предоставление дополнительных документов может быть мотивирован не реальным подозрением в занижении стоимости, а желанием затянуть процесс оформления или получить дополнительные «уступки» от импортера. Это приводит к возникновению коррупционных рисков и создает благоприятную почву для злоупотреблений.

Одной из проблем является недостаток информации о ценах на идентичные и однородные товары и условиях их поставки. Кроме того,

методы, основанные на сравнении цен (по стоимости сделки с идентичными и однородными товарами), могут быть затруднены из-за различий в качестве, характеристиках и условиях поставки товаров. Это может привести к неправильной оценке стоимости и, как следствие, к недополучению налоговых поступлений [5].

Другой, не менее важной проблемой, являются сложности в интерпретации законодательства. В рамках ВТО существует Соглашение по применению статьи VII ГАТТ 1994 года (Таможенная оценка), которое призвано унифицировать методы определения таможенной стоимости и предотвратить дискриминационные практики. Однако, на практике применение этого соглашения часто сталкивается с трудностями. Различные страны по-разному интерпретируют его положения, что приводит к несогласованности в определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых между разными государствами. Это приводит к спорам между таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности [4].

Некоторые компании могут использовать схемы для занижения таможенной стоимости, что приводит к недополучению доходов в бюджет. Это может быть связано с подделкой документов или манипуляциями с ценами. Судебная практика демонстрирует широкое распространение споров, связанных с определением таможенной стоимости. Даже при наличии документов, вроде контракта купли-продажи, содержащего информацию о названии, количестве и цене товара, таможенные органы могут оспаривать заявленную стоимость, ссылаясь на недостаток информации или на несоответствие заявленной стоимости рыночным ценам. При этом, определение «рыночной цены» само по себе является сложной задачей, требующей анализа большого количества факторов, включая условия сделки, характеристики товара, стоимость доставки и страхования, а также маркетинговые наценки. Отсутствие четких критериев оценки рыночной цены

позволяет таможенным органам интерпретировать данные по своему усмотрению. Увеличение ответственности за уклонение от уплаты налогов и злоупотребления в области определения таможенной стоимости может стать сдерживающим фактором для недобросовестных участников [6].

Одним из распространенных методов манипуляции таможенной стоимостью является так называемое «трансфертное ценообразование». В этом случае, товары продаются между аффилированными компаниями по заниженной цене, что позволяет снизить общую сумму налогов, уплачиваемых при импорте. Выявление подобных схем требует глубокого анализа финансово-хозяйственной деятельности связанных компаний и использования сложных методов аудита. Для борьбы с трансфертным ценообразованием многие страны вводят специальные правила и регулирования, но эффективность этих мер часто ограничена [1].

Еще одной проблемой является использование различных методов определения таможенной стоимости. Таможенное законодательство предусматривает шесть методов, и выбор конкретного метода зависит от конкретных обстоятельств [2]. Однако, на практике происходит не всегда объективное применение этих методов. Это может быть связано как с некомпетентностью таможенных органов, так и участников ВЭД. Обучение сотрудников таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности методам определения таможенной стоимости поможет повысить уровень профессионализма и снизить количество ошибок.

В заключение, можно сказать, что проблема определения таможенной стоимости является комплексной и многоаспектной. Для ее решения необходимо усовершенствовать таможенное законодательство, обеспечить более четкое регулирование процесса определения таможенной стоимости, усилить контроль за действиями таможенных органов, а также повысить профессиональный уровень таможенных специалистов. Кроме того, необходимо активизировать международное сотрудничество в борьбе с

манипуляциями с таможенной стоимостью и обеспечить более эффективное применение международных соглашений в данной области. Только комплексный подход может привести к решению этой важной проблемы и обеспечить справедливое и эффективное функционирование системы таможенного контроля, улучшить условия для ведения бизнеса и увеличить налоговые поступления в бюджет.

Библиографический список

1. Акимова, К. В. Проблемы и перспективы применения методов определения таможенной стоимости товаров / К. В. Акимова, А. С. Макарова, С. А. Мельников // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2022. - № 4-2 (86). - С. 6-10.
2. Ахмедзянов Р.Р., Коротков Д.А. Особенности идентификации при проведении таможенного контроля // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2020. - № 1-1 (59). - С. 9-11.
3. Круглов В.Н., Алексеева Е.В. Модели и инструменты развития таможенно-тарифного регулирования в Российской Федерации // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. - 2021. - № 17. - С. 75-78.
4. Непарко М.В., Серова О.А., Шуликова М.А. Основные аспекты контроля таможенной стоимости товаров // Научный журнал. - 2019. - № 8 (42). - С. 13-17.
5. Петрушина О.М., Столярчук Я.Н. Динамика показателей контроля таможенной стоимости, государственного таможенного контроля // Вестник современных исследований. - 2019. - № 3.20 (30). - С. 64-67.
6. Полушкин Т.Ю., Мигел А.А. Пути совершенствования определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС // Вектор экономики. – 2020. – № 5 (47). – С. 33.

Оригинальность 82%