

УДК 343.535

РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕДУРЫ БАНКРОТСТВА В США

Липчиу Н.В.

д.э.н.,

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т Трубилина

Краснодар, Россия

Крячко А.А.

магистрант, экономический факультет,

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т Трубилина

Краснодар, Россия

Аннотация

В данной статье рассмотрены теоретические аспекты регулирования процедуры банкротства в США. Актуальность темы обусловлена сложным экономическим положением, при котором остро встает вопрос о банкротстве. Рассмотрены основные главы Кодекса США о банкротстве. Дана их сравнительная характеристика.

Ключевые слова: банкротство, убытки, реорганизация, ликвидация.

REGULATING BANKRUPTCY PROCEDURE IN THE USA

Lipchiiu N.V.

PhD in economics

Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin

Krasnodar, Russia

Kryachko A.A.

Master student, Faculty of Economics,

Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin

Krasnodar, Russia

Annotation

This article discusses the theoretical aspects of the regulation of bankruptcy proceedings in the United States. The relevance of the topic is due to the difficult economic situation in which the question of bankruptcy arises. The main chapters of the United States Code on bankruptcy are reviewed. Their comparative characteristic is given.

Keywords: bankruptcy, losses, reorganization, liquidation

Банкротство (финансовый крах, разорение) - это подтвержденная документально неспособность субъекта хозяйствования платить по своим долговым обязательствам и финансировать текущую основную деятельность из-за отсутствия средств. [1]

В большинстве стран действуют две процедуры банкротства: одна для ликвидации активов несостоятельных фирм, а другая для реорганизации несостоятельных фирм. Рассмотрим основные три главы Кодекса США, регулирующие процедуру банкротства в США.

Ликвидация банкротства (глава 7)

Процедура ликвидации банкротства в Соединенных Штатах называется главой 7(Chapter 7). Когда в соответствии с главой 7 возникают заявления о банкротстве, суд назначает управляющего, который закрывает фирму и продает ее активы. Правило приоритета банкротства, которое определяет, как распределяются доходы от продажи активов, называется «правилом абсолютного приоритета». Это правило определяет, что задолженности оплачиваются полностью в следующем порядке: во-первых, административные

расходы самого процесса банкротства; во-вторых, долги, принимающие установленный законом приоритет, такие как налоговые претензии, претензии по аренде и невыплаченные заработные платы и льготы; в-третьих, требования необеспеченных кредиторов, в том числе требования торговых кредиторов, держателей долгосрочных облигаций и прочих требований о возмещении убытков.

Обеспеченные кредиторы находятся вне приоритетного порядка. Они договорились с фирмой о праве требовать конкретного актива или его стоимости, если фирма заявляет о банкротстве. Таким образом, обеспеченные кредиторы могут получить вознаграждение при банкротстве, даже если все остальные кредиторы ничего не получают.

Процедуры ликвидации банкротства в Великобритании, Германии и Франции похожи, но используются реже. В Германии высокие затраты на финансирование банкротства не позволяют компаниям подавать документы. В Великобритании определенный тип кредиторов, называемый кредитором по плавающей ставке, имеет общий обеспечительный интерес во всех активах фирмы, не подлежащих залогу других обеспеченных кредиторов. Если фирма не выполняет своих обязательств, этот кредитор имеет право начать выкуп любых активов этой компании, которые не подлежат залогу у обеспеченных кредиторов. Ликвидация банкротства начинается только после погашения кредитора по плавающей ставке [3].

Глава 13 не так часто встречается, но на нее по-прежнему приходится 20% дел, зарегистрированных в штате Невада. В главе 13 вы должны вернуть часть своего долга. Это может быть только 5% от вашего долга или, в некоторых случаях, до 100% от вашего долга. В среднем это около 30-40% вашего долга. Сумма, которую вы должны вернуть, определяется вашим доходом. План оплаты в главе 13 составляет 3 года, если ваш доход ниже среднего, или 5 лет, если ваш доход превышает средний. Сборы за 13-ю главу

стоят дороже, но большая часть ваших расходов не в гонорарах адвокатов, а в выплатах кредиторам. Глава 13 попечитель не принимает активы. Глава 13 может быть очень полезным инструментом для переписывания условий кредита. Например, можно снизить процентную ставку по вашему автокредиту, а также уменьшить основную сумму, которую вы должны по ней, а затем повторно пересмотреть ваши платежи в течение следующих 5 лет, чтобы сделать их намного ниже. Кроме того, глава 13 может позволить удалить добровольные залоги, такие как вторая ипотека, которая не может быть удалена в главе 7. Глава 13 остается в вашем кредите в течение 7 лет, руководящие принципы ипотечного кредитования требуют от вас ждать только 1 год после начала платежей для получения ипотечного кредита.

Реорганизация банкротства (глава 11)

Глава 11 встречается гораздо реже, так как менее 2% дел регистрируется по этой главе. Глава 11 очень похожа на главу 13, за исключением того, что она намного сложнее и намного дороже, и это единственная доступная глава для предприятий, которые хотят реорганизоваться.

Процедура реорганизации банкротства в США называется главой 11. Менеджеры фирм, испытывающих финансовые трудности, имеют право выбирать между подачей заявки на банкротство в соответствии с главой 7 или главой 11. В соответствии с главой 11 существующие управляющие фирмы обычно остаются под контролем как «должники во владении» (debtors-in-possession), они имеют исключительное право в течение, по крайней мере, шести месяцев (и, как правило, гораздо дольше), предлагать план реорганизации для фирмы, и они имеют существенный контроль над процессом переговоров в целом. В плане реорганизации указывается, сколько каждый кредитор получит в денежной форме или новые иски к фирме.

Структура выплат в главах 7 и 11 сильно отличается. В соответствии с главой 7 высокоприоритетные и обеспеченные кредиторы, как правило,

получают полную выплату, а низкоприоритетные кредиторы и акционерный капитал вообще ничего не получают, в то время как согласно главе 11 каждый класс кредиторов и акционерный капитал получают частичную оплату. Предполагая, что реорганизация фирмы приводит к тому, что она стоит больше, чем ее активы могут привести к ликвидации, в главе 11 представлена структура, в рамках которой кредиторы и управляющие ведут переговоры о распределении дополнительной стоимости.

Существует также процедура, называемая «разминкой», в соответствии с которой реорганизация главы 11 может быть принята судьей по делам о банкротстве, несмотря на то, что один или несколько кредиторов проголосовали против. Эта процедура имеет более высокую стоимость и используется гораздо реже.

Если сторонам не удастся принять план реорганизации, предложенный менеджерами, то кредиторам в конечном итоге разрешается предлагать свои собственные планы. Если никакой план, предложенный кредиторами, не принят, то в конечном итоге либо судья по банкротству приказывает ликвидировать фирму в соответствии с главой 7 или фирма может быть предложена для продажи в качестве действующего предприятия в соответствии с главой 11. В последнем случае выручка распределяется в соответствии с правилом абсолютного приоритета [2].

Фирмы в главе 11 извлекают выгоду из ряда положений, направленных на повышение вероятности их успешной реорганизации. Управляющим разрешается сохранять контракты до банкротства, которые являются прибыльными, и отклонять контракты до банкротства, которые не приносят прибыли (в то время как небанкротные фирмы обязаны выполнять все свои контракты). Им разрешается прекратить недофинансирование пенсионных планов, так как правительство берет на себя непокрытые пенсионные расходы. Обязательство фирм выплачивать проценты большинству кредиторов

прекращается, когда они заявляют о банкротстве. С одобрения суда по делам о банкротстве при банкротстве фирмы могут отдавать приоритет кредиторам, предоставляющим кредиты после банкротства, даже если большая часть вознаграждения этим новым кредиторам будет осуществляться за счет кредиторов, предшествующих банкротству. Кроме того, фирма избегает любых обязательств по уплате налогов на прощение долга в соответствии с планом реорганизации до тех пор, пока он не станет прибыльным.

Таблица 1 сравнительная характеристика основных глав о банкротстве в США

Показатель/Глава	Глава 7	Глава 13	Глава 11
Количество дел о банкротстве по данной главе	78%	20%	2%
Необходимость вернуть долг	Ничего не выплачивается	Оплачивается часть долга	Оплачивается часть долга
Расходы на покрытие догов	Наименьшие расходы	Средние расходы	Максимальные расходы
Особенности	Можно потерять активы	Переписываются условия кредита	Появляются дополнительные обязанности
Итог	Ликвидация банкротства путем выдачи займа через 2 года	Ликвидация банкротства путем выдачи займа более чем через 2 года	Обычно реструктуризация бизнеса

Соединенное Королевство, Франция и Германия недавно приняли новые процедуры банкротства, предназначенные для поощрения реорганизации компаний, испытывающих финансовые трудности. Однако эти процедуры существенно отличаются от главы 11, а также отличаются друг от друга. Во всех трех странах управляющим до банкротства предоставлено гораздо меньше полномочий по процессу реорганизации, чем в главе 11. Вместо того чтобы менеджеры выбирали между процедурами ликвидации и реорганизации при банкротстве, судья по делам о банкротстве или должностное лицо, назначенное

судом по делам о банкротстве, принимает решение, и, если реорганизация выбрана, официальный составляет план реорганизации. Во Франции официальные лица по банкротству, назначенные для принятия решения о ликвидации или реорганизации компаний, находящихся в процессе банкротства, имеют своей главной целью «охрану бизнеса». В Соединенном Королевстве управляющие могут обратиться в суд по делам о банкротстве с просьбой инициировать процедуру реорганизации, называемую «распоряжением об администрировании». Однако кредиторы по обвинению в фальсификации имеют право блокировать распоряжения об администрировании, поэтому такая процедура используется нечасто. В Германии процедура реорганизации банкротства также использовалась нечасто из-за высоких затрат и высоких требований к минимальным выплатам. В результате большинство реорганизаций финансовых проблемных компаний, как правило, происходили вне какой-либо формальной процедуры банкротства.

Библиографический список:

1. Кобозева, Н. В. Банкротство. Учет, анализ, аудит / Н.В. Кобозева. - М.: Инфра-М, Магистр, 2017. - 208 с.
2. Мазурова, И.И., Белозерова, Н.П., Леонова, Т.М., Подшивалова М.М. Методы оценки вероятности банкротства предприятия: учеб.пособие. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2017. – С. 39.
3. Чистникова, Ирина Антикризисное управление и предотвращение банкротства организации / Ирина Чистникова. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2016. - 112 с.

Оригинальность 94%