

УДК 336.67

**ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ И
ДИАГНОСТИКА ЕГО ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО
СУБЪЕКТА**

Чвилева Н.П.¹

магистрант,

ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина»

г. Елец, Россия

Аннотация.

В статье рассматривается сущность финансового результата как экономической категории в разрезе существующих определений. Определена необходимость проведения диагностики финансовых результатов деятельности предприятия. В целях формирования обоснованности принятия управленческих решений как оперативного, так и стратегической направленности охарактеризован алгоритм построения системы диагностики финансовых результатов деятельности экономического субъекта. Представленный алгоритм обеспечивает взаимосвязь всех действия в области диагностики и управления финансовыми результатами предприятий.

Ключевые слова: финансовый результат, прибыль, диагностика, экономический субъект.

***FINANCIAL RESULT AS ECONOMIC CATEGORY AND DIAGNOSIS
OF ITS DEFINITION FOR THE ECONOMIC ENTITY***

Chvileva N.P.

graduate student

Bunin Yelets State University

Yelets, Russia

Abstract.

The article considers the essence of financial result as an economic category in the context of existing definitions. The need to carry out a diagnosis of the financial results of the enterprise activity was determined. In order to form the validity of management decisions both operational and strategic orientation, an algorithm for construction of a system of diagnosis of financial results of economic activity is described. The presented algorithm provides interconnection of all actions in the field of diagnosis and management of financial results of enterprises.

Keywords: financial result, profit, diagnosis, economic entity

В условиях рыночной конкуренции и стремлении экономических субъектов постоянно расширять объемы производства и реализации, возникает

¹ Научный руководитель: Панькин П.В., к.э.н., ст. преподаватель ФГБОУ ВО «Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина», г. Елец, Россия

необходимость эффективного использования и оперативного регулирования финансовых результатов предприятия.

От правильного формирования финансовых результатов деятельности зависит объективная оценка состояния экономического субъекта на рынке. А их объем и структура выступают определяющими факторами в перспективах определения масштабов и темпов развития предприятий. В основе стабильного функционирования и развития экономического субъекта лежит постоянный положительный финансовый результат, который характеризует для любого предприятия экономическую автономность, самокупаемость, самофинансирование и необходимую рентабельность, а также экономическую заинтересованность, как внешнюю, так и внутреннюю [4]. Поэтому изучение формирования и управления финансовыми результатами экономических субъектов в современных условиях выступает актуальной задачей для исследования и определения финансовой стратегии перспективного развития предприятий.

В основе теоретических аспектов исследования лежит экономический термин «финансовые результаты», который имеет различные трактовки по своей экономической сущности. Некоторые эксперты считают понятия «финансовый результат» и «прибыль» тождественными. Так, например, как отмечает Сысоева Е.В. «...основным обобщающим показателем финансовых результатов является чистая прибыль, которую предприятие получило за отчетный период (или убытки, которые оно понесло)» [8]. Таким образом, ключевыми задачами выступают оценка изменения прибыли, определения количественного и качественного влияния разных факторов на нее и анализ существующих резервов роста прибыли.

По мнению Гордеевой В.Е. и Губиной А.В. финансовый результат включает в себя кроме анализа прибыли также исследование рентабельности производственной деятельности, то есть «...сумма прибыли и уровень рентабельности являются основными показателями, характеризующими финансовые результаты предприятия. Чем больше величина прибыли и выше уровень рентабельности, тем эффективнее функционирует предприятие» [2].

В то же время, существует мнение, что прибыль выступает главным объектом анализа результативности, а показатель рентабельности – относительным показателем эффективности деятельности экономического субъекта. Два понятия рассматриваются, с одной стороны, «как разница между доходами и расходами предприятия или его подразделения за определенное время», а с другой стороны, «как прирост или уменьшение стоимости собственного капитала предприятия в результате деятельности в отчетном периоде» [3].

В работах Кравченко Е.С. и Михайленко Т.С. отмечается, что «...с экономической точки зрения понятие «результаты» включает не только доходы (прибыль), укрепление рыночной позиции, повышение производительности труда и т.п. но и определенные неявные выгоды (улучшение социального

климата в организации, улучшение экономического положения в регионе, моральное удовлетворение работников и т.п.)» [5].

В общем виде, экономическое понятие «финансовый результат» включает в себя как качественные характеристики прибыли, так и количественную динамику результативности хозяйственной деятельности экономического субъекта. То есть, финансовый результат определяется как система взаимосвязанных финансовых показателей, отражающих результативность различных направлений деятельности предприятия и позволяющих оценить абсолютную эффективность экономической деятельности предприятия. Разносторонние подходы к трактовке экономического понятия «финансовые результаты» представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 - Сущностные подходы к понятию «финансовые результаты»
(составлено автором по данным [6, с. 108])

В вопросах оценки финансового состояния экономического субъекта важную роль играет диагностика. Следует отметить, что диагностика финансовых результатов направлена на определение имеющихся тенденций развития и фактического состояния предприятия, поэтому имеет тесную связь с управлением. Следовательно, для реализации управленческих действий большое значение отводится диагностике, так как она определяет информационную базу для принятия оперативных и стратегических управленческих решений. В

процессе диагностики выявляются негативные моменты деятельности и тенденции развития, которые могут быть скорректированы в процессе выработки новой стратегии развития предприятия. Диагностика характеризуется выявлением двух состояний экономического субъекта: норма и кризис. Состояние, которое характеризуется равновесием и оптимальным сочетанием финансовых показателей, и которое принимается за норму, называется нормальным состоянием экономического субъекта. В то время как кризис характеризуется «состоянием разрушения или перестройки хозяйственной системы, когда она в старом своем виде существовать не может, то есть обнаруживаются существенные и часто необратимые изменения системы» [5].

Диагностика как экономический процесс состоит из определенных взаимосвязанных этапов (циклов), направленных преимущественно на обеспечение роста эффективности управления финансовым результатом экономического субъекта. Важными характеристиками системы диагностики выступают объективность отражения изменений управляемых процессов, сбалансированность и взаимосвязанность применяемых показателей.

Таким образом, диагностика финансовых результатов выступает процессом функционирования постоянной объективной системы оценки и контроля за ключевыми показателями результативности деятельности экономического субъекта для выявления тенденций и отклонений в целях принятия соответствующих управленческих решений.

Система диагностики финансовых результатов экономического субъекта характеризуется определенным алгоритмом и включает следующие этапы:

I – определение совокупности индикаторов диагностики финансовых результатов в целях определения критериев возникновения проблемных мест и ситуаций в деятельности экономического субъекта.

II – формирование информационной базы для проведения диагностики экономического субъекта, включающей анализ данных финансовой и экономической отчетности, в том числе структурных подразделений.

III – оценка показателей финансовых результатов деятельности и осуществления комплексной экономической диагностики в случае выявления проблем и негативных тенденций, а также формирования направлений оптимизации и перспективного развития экономического субъекта.

IV – контроль за реализацией управленческих решений, выработанных на прошлом этапе, и оценка их эффективности, а также оцениваются возможности корректировки системы показателей финансовых результатов [6].

В основе проведения диагностики финансовых результатов деятельности экономического субъекта должен находиться комплексный подход и взаимодействие всех процессов для того, чтобы осуществлять своевременную оценку состояния и корректировку текущей деятельности предприятия.

Следует отметить, что результативность системы управления финансовым результатом предприятия в значительной степени зависит от эффективной системы диагностики и точности получаемой информации от нее. Таким

образом, в целях формирования перспективной стратегии эффективного развития экономического субъекта необходимо правильное формирование системы показателей и объективное проведение своевременной диагностики.

Библиографический список

1. Алтыник А.П. Совершенствование механизма управления финансовыми результатами предприятия / А.П. Алтыник, А.А. Ряхина, Н.С. Морозова // Актуальные проблемы современности: наука и общество. – 2020. – № 2(27). – С. 16-19.
2. Гордеева В.Е., Губина А.В. Анализ финансовых результатов деятельности предприятия // Интеллектуальный потенциал XXI века: ступени познания. – 2013. - №17. – С. 154-161
3. Камдин А.Н., Замарина А.С. Показатели рентабельности – важный элемент оценки эффективности и финансовой устойчивости организации // Агрофорсайт. – 2021. - № 2 (33). – С. 71-77.
4. Коршикова С.Н. Внутренний контроль как инструмент эффективного управления финансовыми результатами в коммерческой организации / С.Н. Коршикова, В. О. Алексеева // Вестник Академии знаний. – 2022. – № 53(6). – С. 129-133.
5. Кравченко Е.С., Михайленко Т.С. Эффективность деятельности предприятия: теоретический аспект // Вестник Луганского государственного университета имени Владимира Даля. – 2022. - № 10 (64). – С. 62-63.
6. Пономаренко Н.Ш. Диагностика эффективности управления финансовыми результатами экономических субъектов / Н.Ш. Пономаренко // Современная экономика: проблемы и решения. – 2024. – № 4(172). – С. 104-125
7. Сорокотягина В.Л. Управление финансовыми результатами деятельности предприятия / В.Л. Сорокотягина, О.А. Гаврилова, А.Д. Першин // Сборник научных работ серии «Экономика». – 2023. – № 32. – С. 190-197
8. Сысоева Е.В. Прибыль и убыток как финансовые результаты и важнейшие категории деятельности организации в рыночных отношениях // ТДР. – 2015. - № 3. - С. 24-28

Оригинальность 75%