

УДК 338.45

ИНСТРУМЕНТАРИЙ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Гуляева Ю.А.

магистрант¹

Вятский государственный университет,

Киров, Россия

Аннотация

Методы оценки, с помощью которых предприятие может оценивать свое текущее состояние и разрабатывать результативные стратегии, претерпевают значительные изменения. В связи с этим актуальным становится вопрос выбора подходящих инструментов для анализа потенциала компании. В статье рассматриваются ключевые показатели, позволяющие быстро выявлять сильные и слабые стороны предприятия, а также находить неиспользованные ресурсы для повышения его производительности.

Ключевые слова: экономический потенциал, повышение эффективности, оценка потенциала

TOOLS FOR ASSESSING THE ECONOMIC POTENTIAL OF AN INDUSTRIAL ENTERPRISE

Gulyaeva J.A.

Master student,

Vyatka State University,

Kirov, Russia

¹ Научный руководитель: к.э.н., доцент, Братухина Е.А.

Scientific supervisor: Ph.D. of Economic Sciences, Associate Professor, Bratukhina E.A.

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ ЭЛ № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

Abstract

The assessment methods by which an enterprise can evaluate its current state and develop effective strategies are undergoing significant changes. In this regard, the issue of choosing the right tools for analyzing the company's potential is becoming relevant. The article examines key indicators that allow you to quickly identify the strengths and weaknesses of an enterprise, as well as find untapped resources to improve its productivity.

Keywords: economic potential, efficiency improvement, potential assessment

Для принятия обоснованных тактических и стратегических решений на любом этапе развития организации необходима полная и достоверная информация. Ограниченность стандартной отчетности, основанной на абсолютных показателях, не позволяет получить объективную картину деятельности, так как не отражает всех взаимосвязей между процессами. Поэтому для эффективного управления требуется расчет показателей, позволяющих анализировать не только величину учетных и отчетных данных, но и эффективность использования ресурсов, а также оценивать деятельность организации с различных точек зрения.

Правильное формирование структуры экономического потенциала – ключевой фактор успеха предприятия, поэтому изучение вопроса устойчивого развития предприятия на основе его экономического потенциала необходимо начать с определения его составных элементов. Эти элементы, называемые локальными потенциалами, образуют взаимосвязанную систему, где каждый элемент влияет на другие и, в конечном итоге, определяет общее состояние предприятия.

Экономический потенциал каждой организации уникален, что выделяет её среди конкурентов, даже при общих правилах ведения бизнеса. Эффективное использование экономического потенциала в полной мере, обусловленное ресурсами и их состоянием, задает вектор развития

Вектор экономики | www.vectoreconomy.ru | СМИ Эл № ФС 77-66790, ISSN 2500-3666

организации, выстраивая взаимосвязанную систему целей, ресурсов и результатов, что, в конечном итоге, обеспечивает ей конкурентные преимущества.

При всем многообразии подходов к составу и содержанию структурных элементов экономического потенциала, в большинстве случаев его основу составляют производственный, финансовый, трудовой и инновационный потенциалы, которые, с учетом специфики решаемых задач, дополняются и другими элементами [4].

Анализ производственного потенциала организации направлен на то, чтобы точно оценить состояние основных средств, выявить проблемные области в его использовании и найти способы повышения эффективности. Успешная деятельность предприятия во многом зависит от того, насколько эффективно организовано управление материальными ресурсами. Под материальными ресурсами подразумеваются предметы труда, такие как сырье, материалы, полуфабрикаты, топливо и энергия, которые расходуются в процессе производства. Чем более рационально используются эти ресурсы, тем ниже становится себестоимость выпускаемой продукции, что, в свою очередь, положительно сказывается на её конкурентоспособности [2].

Высокая доля материальных ресурсов в себестоимости промышленной продукции (превышающая 50% и достигающая более 80% в некоторых отраслях) обуславливает необходимость мобилизации всех доступных ресурсов для повышения эффективности использования материалов и снижения материалоемкости продукции.

Конкурентоспособность организации напрямую зависит от её трудового потенциала. Именно сотрудники, их знания, навыки и умение эффективно работать являются ключевым элементом, обеспечивающим движение вперед и достижение поставленных целей. Успех в бизнесе, социальная значимость и позиция на рынке труда определяются тем, насколько грамотно компания использует и развивает свой персонал.

Для эффективного управления трудовыми ресурсами, разработки кадровой стратегии и формирования политики в сфере труда необходимо регулярно измерять и анализировать показатели трудового потенциала. Важно помнить, что методика оценки должна быть адаптирована к специфике деятельности каждого предприятия, что предполагает индивидуальный выбор параметров [3].

Финансовая стабильность – основа успешного развития компании в современных рыночных условиях. Основой этой стабильности служит финансовое состояние предприятия, которое является важнейшей характеристикой экономической деятельности. Оценка финансового состояния позволяет определить конкурентоспособность, рентабельность, финансовую устойчивость и инвестиционный потенциал компании, а также спрогнозировать ее дальнейшее развитие [1].

Предприятие максимизирует свою финансовую эффективность, грамотно используя собственные и заемные средства, обеспечивая высокую отдачу от инвестиций и применяя эффективное финансовое управление.

Инновационные технологии, обеспечивая экономию трудовых, материальных и энергетических ресурсов, снижение производственных издержек, надежность и быстрые результаты, позволяют значительно повысить эффективность и расширить масштабы, минимизировать издержки производства. Становится очевидным, что компания, обладающая высоким уровнем инновационного потенциала, получает неоспоримое конкурентное преимущество [5].

Для подведения итогов работы предприятия и его подразделений необходима система показателей, оценивающая экономический потенциал. Следует подчеркнуть, что организация самостоятельно формирует набор показателей оценки локальных потенциалов. Между тем, выбор может быть осуществлен на основе предложенной ниже системы показателей.

Таблица 1 – Система показателей оценки экономического потенциала предприятия (разработано автором)

Показатели оценки производственного потенциала	
Характеризующие степень обновления основных фондов.	Коэффициенты износа, годности, интенсивности обновления, выбытия, прироста
Характеризующие общий уровень использования основных фондов.	Фондоотдача, фодноемкость, рентабельность основных фондов
Характеризующие степень использования материальных ресурсов	Коэффициент использования материальных ресурсов, оборачиваемость оборотных средств, материалоотдача
Показатели оценки трудового потенциала	
Характеризующие интенсивность движения	Коэффициенты по приему и выбытию кадров, постоянства и текучести кадров
Характеризующие эффективность использования трудовых ресурсов	Производительность труда, рентабельность трудовых ресурсов, трудоемкость
Показатели оценки финансового потенциала	
Показатели рентабельности позволяют определить эффективность вложенных ресурсов	Рентабельность активов, рентабельность собственного капитала, рентабельность продаж по валовой прибыли, рентабельность продаж по операционной прибыли, рентабельность продаж по чистой прибыли
Показатели ликвидности, характеризующие возможности компании своевременно и в полном объеме отвечать по краткосрочным обязательствам	Коэффициенты абсолютной ликвидности, быстрой ликвидности, текущей ликвидности
Показатели деловой активности, характеризующие скорость превращения ресурсов в денежные средства и интенсивность их использования	Период оборота запасов, период погашения кредиторской задолженности, период погашения дебиторской задолженности, период оборота активов, операционный цикл, финансовый цикл
Показатели финансовой устойчивости и платежеспособности определяют уровень финансового риска, а также зависимость от заемного капитала и возможность компании своевременно и в полном объеме отвечать по своим обязательствам	Коэффициент финансового рычага, коэффициент покрытия процентов, коэффициент автономии
Показатели оценки инновационного потенциала	
Характеризующие инновационную активность	Доля затрат на НИОКР в общей сумме затрат на производство продукции, доля инженерно-технического персонала, количество законченных НИОКР, доля нематериальных активов в общей стоимости основных фондов
Характеризующие эффективность использования инновационного потенциала	Уровень инновационной активности предприятий, производительность труда в

	инновационной сфере, доля инновационной продукции в общем объеме произведенной продукции
--	--

Главные преимущества этой системы заключаются в легкости расчета и мониторинга показателей, а также в возможности сопоставления эффективности работы компаний из разных отраслей.

Практическая оценка экономического потенциала в общем и его составляющих в частности является достаточно проблематичной. Определение величины экономического потенциала имеет ряд допущений, а именно:

- экономический потенциал невозможно измерить каким-либо одним показателем;
- при оценке экономического потенциала учитываются отраслевые особенности деятельности хозяйствующего субъекта;
- методики оценки экономического потенциала могут быть упрощены, а результаты представлены в относительных показателях.

Таким образом, оценка экономического потенциала предприятия базируется на общей методике комплексной оценки экономического состояния субъекта. Рост показателей в динамике будет свидетельствовать о более эффективном использовании имеющихся ресурсов и росте экономического потенциала.

Библиографический список

1. Блохина И.М., Христофорици В.А., Михайлова Е.М. Оценка финансового потенциала предприятия // ЕГИ. 2023. №2 (46).
2. Кизеев А.В., Лифанов Е.В., Новиков А.В., Луховская О.К. Методические основы оценки экономического потенциала // Экономика и бизнес: теория и практика. 2025. №3 (121).

3. Фомин Н. Ю., Захарова Л. В. Теоретическая сущность и методика оценки экономического потенциала промышленного предприятия // Экономика и бизнес: теория и практика. 2023. №6-2 (100).
4. Чулкова Г.В. Диагностика потенциала предприятия: учебное пособие / [сост. Г.В. Чулкова]. Смоленск: ФГБОУ ВО Смоленская ГСХА, 2023. 192 с.
5. Щепетова В.Н., Щепетова С.Е. Системные аспекты анализа экономического потенциала предприятий в условиях антироссийских санкций // Хроноэкономика. 2023. №2 (40).

Оригинальность 81%